

MAKE  
YOUR  
CRYPTO  
WORK  
FOR YOU.

Русский язык

Версия 1.9 • Ноябрь 2020

[help@monnos.com](mailto:help@monnos.com) • [www.monnos.com](http://www.monnos.com)



## Миссия

**Мы считаем, что криптовалюты приходят, чтобы изменить отношение людей к своим финансам. Мы стремимся расширить возможности этого сообщества, предоставляя технологии, которые облегчают использование возможностей на этом рынке.**

## 1. Вступление

### **Make your crypto work for you™**

Сделайте так, чтобы ваша криптография работала на вас™

Мировой финансовый рынок никогда не переживал такой фазы конкуренции и разрушения, как это было в течение последних пяти лет. Подкрепленные точными требованиями пользователей, финтехи прыгали тысячами, потрясая сырьевую сцену, которая когда-то преобладала, задавая темп переменам в одном из самых прибыльных секторов на планете.

Однако реальный эффект еще впереди, и он, несомненно, будет поддержан блокчейном и, следовательно, криптоэкономикой. Она началась с биткойна в 2009 году и распространялась через другие 2000 новых криптосистем, которые появились и исчезли с тех пор.

Веря в это воздействие, мы вводим MONNOS. Опираясь на истинный потенциал этой технологии, которая объединяет опыт работы на традиционных и развивающихся финансовых рынках.

Имея большой опыт в изучении преимуществ этих инноваций и новаторское предложение сделать вашу криптографию работающей для вас, мы предлагаем крипто-счет все в одном, объединяя другие функции, такие как мульти кошельки, Exchange Hub, Crypto Saving Account и стратегия синхронизации. Все в одном приложении на расстоянии вытянутой руки.

Добро пожаловать в экономику будущего!

## 2. Новый рынок и новые возможности

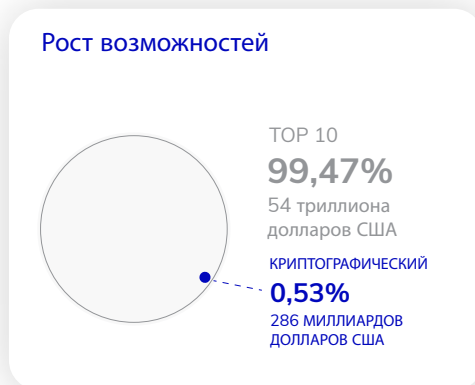
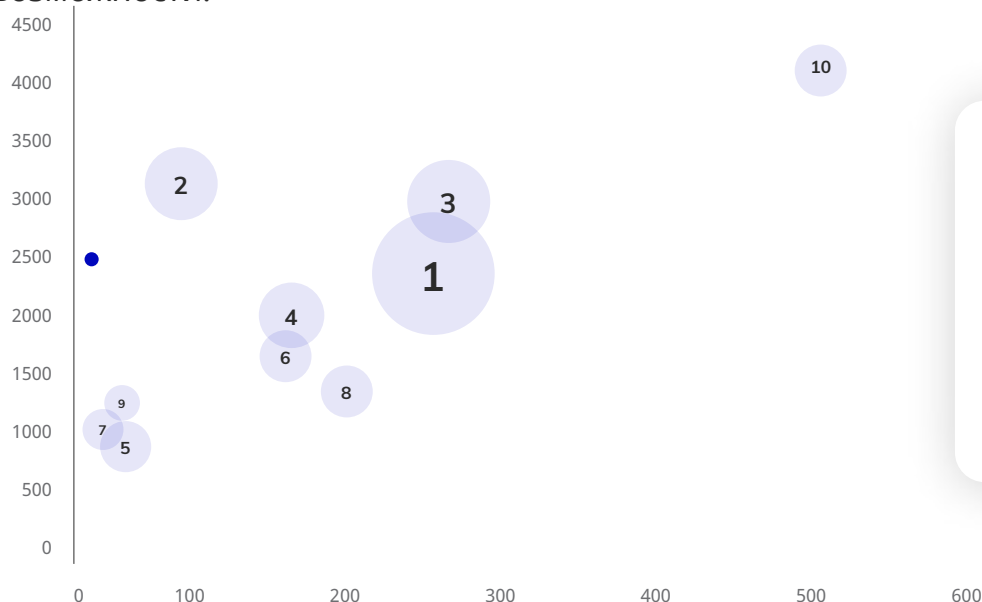
На протяжении более чем 400 лет рынок капитала был значительной альтернативой возврата капитала для умных и сообразительных инвесторов. Во всем мире существуют фондовые биржи, которые покупают и продают акции местных и глобальных компаний, некоторые из которых более активны, а некоторые менее, некоторые более распылены, а некоторые более концентрированы, некоторые привлекают глобальных, а другие в основном местных инвесторов.

Кроме того, криптовалюты стали восприниматься как цифровые активы и открыли новый класс крипто-владельцев, а именно лиц, специализирующихся на покупке и продаже криптоактивов. Этот новый рынок работает без каких-либо границ, полностью измельченный и с экспоненциальным расширением, и предлагает возможности для спорадического увеличения масштаба и частоты.

Понимая крипторынок как дополнение к традиционному рынку и ища данные, чтобы спрогнозировать размер этой возможности, неизбежно приходится смотреть на цифры из ТОП-10 мировых фондовых бирж.

## 2. Новый рынок и новые возможности

Этот анализ направлен только на то, чтобы помочь нам определить долю, которую криптоактивы могут занимать в своей экосистеме. Крипторынок демонстрирует интенсивную волатильность по сравнению с традиционным рынком. Более того, этот сценарий требует правильного погружения, потому что точно так же, как есть риск, есть и возможности.



### 1 НЬЮ-ЙОРКСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 19,223 млрд.  
долларов США Активное Кол-Во: 2400  
Время: 224 года

### 4 ТОКИЙСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 4,485  
млрд. долларов США Активное  
Кол-Во: 2292 Время: 138 лет

### 7 EURONEXT

Капитализация Mkt: 3,321 млрд.  
долларов США Активное Кол-Во: 1299  
Время: 16 лет

### 10 ФРАНКФУРТСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 1,766 млрд.  
долларов США Активное Количество: 3769  
Время: 431 год

### 2 NASDAQ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 6,831 млрд.  
долларов США Активное Кол-Во: 3058  
Время: 45 лет

### 5 ШАНХАЙСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 3,986 млрд.  
долларов США Активное Кол-Во: 1041  
Время: 26 лет

### 8 ФОНДОВАЯ БИРЖА ТОРОНТО

Капитализация Mkt: 2,781  
млрд долларов США Активное  
Кол-Во: 1524 Время: 155 лет

### 11 КРИПТО

Капитализация Mkt: 286 млрд.  
долларов США Активное Количество: 2443  
Время: 8 лет

### 3 ЛОНДОНСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 6,187  
млрд. долларов США Активное  
Кол-Во: 3041 Время: 215 лет

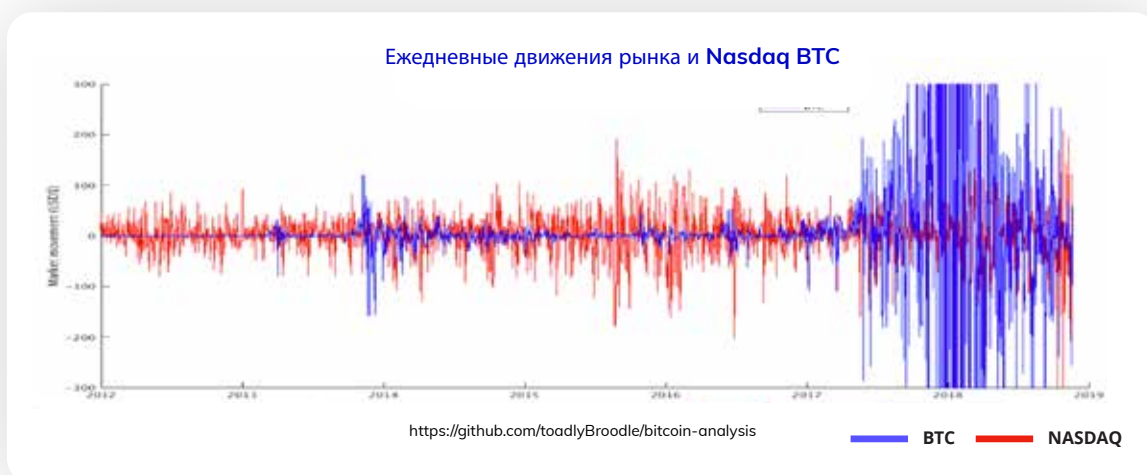
### 6 ГОНКОНГСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 3,325 млрд.  
долларов США Активное Кол-Во: 1866  
Время: 125 лет

### 9 ШЭНЬЧЖЭНЬ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Капитализация Mkt: 2,285 млрд.  
долларов США Активное Кол-Во: 1420  
Время: 29 лет

Рынок криптовалют очень нестабилен по сравнению с традиционным рынком. И этот сценарий требует правильного погружения, потому что, так как есть риск, есть возможности.



## 3. Сценарий

Для того чтобы эта революция произошла, необходимо преодолеть некоторые важные аспекты, которые являются определяющими для увеличения миграции или диверсификации среди реальных и цифровых активов.

### 3.1 - Регулирование и безопасность в криптосекторе

Безопасность жизненно важна для любого сценария, в котором задействованы финансовые ресурсы. В настоящее время существуют некоторые риски, которые касаются владельцев криптовалют, такие как:

- a) Какова история обмена и уровень серьезности? Что говорит сообщество об этой платформе?
- b) Каковы лимиты и затраты по сделке?
- c) Каков уровень технологий, применяемых в сфере безопасности?
- d) Откуда берется этот токен / криптограф? Какова же его история?

В этой отрасли по-прежнему много мошенничеств, и многие из них происходят во время бычьего рынка, то есть в момент самого массового притока новичков. Поэтому многие из тех, кто переживает и разочаровывается, либо не возвращаются, либо откладывают свое возвращение.

### 3.2 - Удобство использования и Разногласия

Анализируя процесс вхождения новых владельцев криптовалют, мы можем обнаружить множество трений во всем потоке пользователей: от регистрации на бирже до хранения приобретенных активов. Для каждого из упомянутых этапов необходимо определенное количество изучения и погружения для ясного понимания.

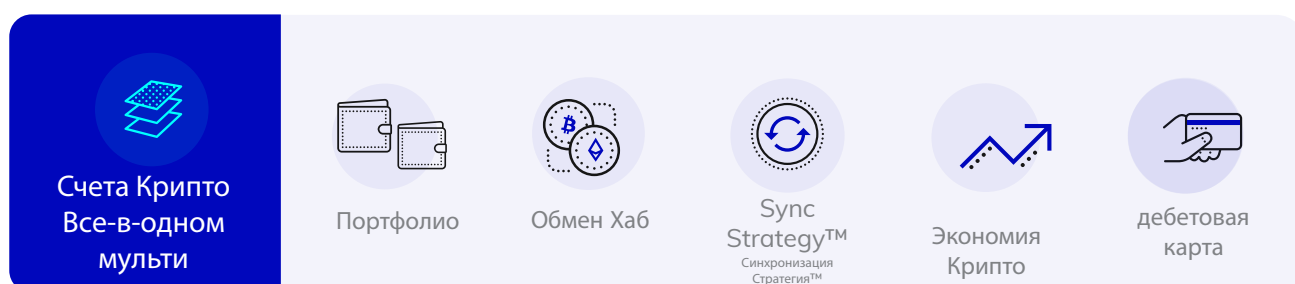
Преодолев первые препятствия, мы осознали паломничество этих личностей между собой в рамках биржи, или даже при использовании нескольких бирж одновременно, где всегда присутствуют наилучшие ставки для каждой намеченной стратегии или большей диверсификации активов.

Наконец, возникает вопрос о том, где оставить купленный цифровой актив, где его хранить, горячий или холодный кошелек, сколько нужно оставить в обменном кошельке и т.д.

Это, конечно, не простой путь, чтобы пойти его, поэтому он и так откладывается многими.

## 4. Ресурсы

MONNOS приходит, чтобы упростить использование и управление вашим портфелем цифровых активов в одном месте. В дополнение к предложению услуг, которые помогают захватить отличные возможности монетизации, предлагаемые на этом рынке, будучи легкими и обучаясь у тех, кто имеет наибольший опыт. Мы предлагаем ресурсы, необходимые для того, чтобы ваша криптография работала на вас.



### 4.1 - Многофункциональный Портфель

Наша основная цель-облегчить управление и визуализацию диверсифицированного портфеля цифровых активов. Таким образом, мы создали концепцию, в которой три различных типа кошельков удовлетворяют потребности любого пользователя. С помощью этих категорий портфолио пользователь может наслаждаться полным администрированием, будь то индивидуальное или даже консолидированное.

#### 4.1.1 Актив Кошелька

[УПРОЩЕННЫЙ ПОРТФЕЛЬ АКТИВОВ](#)

Доступно для всех платформ цифровых активов

Портфели состоят только из одного актива. Автоматически создается при наличии баланса соответствующего актива.

#### 4.1.2 Стратегия Кошелька

[СОЗДАНИЕ, ОТКРЫТИЕ ИЛИ СИНХРОНИЗАЦИЯ С ДРУГИМИ СТРАТЕГИЯМИ](#)

При таком подходе пользователь может организовать свой портфель с неограниченным количеством активов, приведенных в соответствие с любой предусмотренной им стратегией. С помощью изложенного плана определяется базовая валюта, то есть монета, которую он хочет отслеживать и отслеживать с течением времени. Затем он может иметь несколько стратегий, состоящих из различных групп активов каждая. Каждый кошелек всегда устанавливается как частный при создании, и владелец имеет возможность сделать его общедоступным, если он хочет, чтобы другие пользователи могли синхронизировать и следовать его стратегии. Таким образом, когда есть прибыль, выигрывают все.

#### 4.1.3 Ежедневное Использование Кошелька

[ПОРТФОЛИО ДЛЯ КОНТРОЛЯ ВАШИХ РАСХОДОВ](#)

Доступно в зависимости от юрисдикции

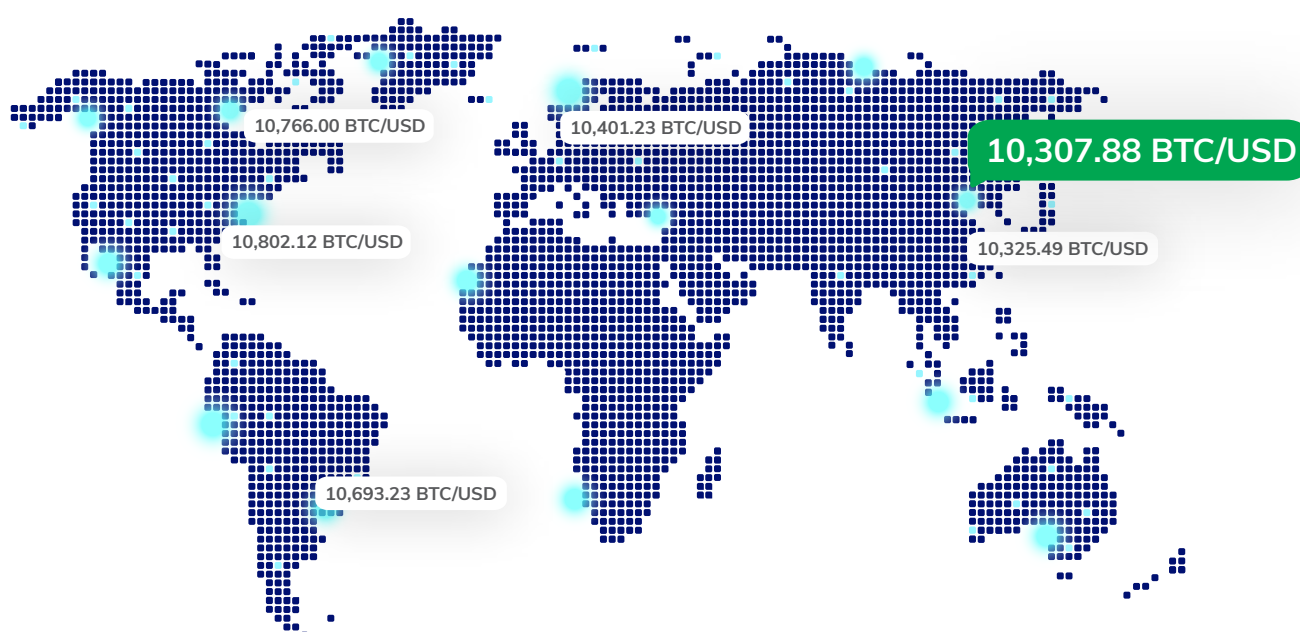
Этот кошелек позволяет пользователю отделить часть своего портфеля для ежедневного использования. Таким образом, пользователь подключает этот кошелек к дебетовой карте MONNOS, и мы конвертируем между крипто и фиат при каждом использовании.

## 4.2 - Обмен

### 4.2.1 Обмен Хаб

ANÁLISE DE PREÇO E EXECUÇÃO DE ORDENS EM EXCHANGES GLOBAIS

Обмен Хаб MONNOS интегрирован с многочисленными биржами по всему миру, чтобы отслеживать и автоматически сравнивать лучшие ценовые условия в то время, когда пользователь управляет торговлей. Кроме того, следует отметить, что мы полагаемся на биржевую ликвидность, которая позволяет нам в любое время расширять объемы торгов и ассортимент доступных для торговли цифровых активов и пар.



\* Все цифры являются иллюстративными

### Мы начнем торговлю с предложения следующих активов:

В результате нашего исполнения мы будем постепенно предоставлять новые активы, все больше расширяя возможности диверсификации портфеля наших пользователей, всегда осознавая потенциал ликвидности и прибыльности.

## 4.2.2 Стартовая

ЗАПУСК НОВЫХ ВАРИАНТОВ ТОКЕНОВ

В поисках диверсификации портфеля и возможности слияния крипто-и других токенизированных активов MONNOS будет предлагать токены через стартовую площадку на своей бирже. Эта стратегия направлена на обеспечение лучшего разнообразия цифровых активов для наших клиентов, всегда держа их в курсе связанных с этим рисков. Таким образом, мы ставим себя на конкурентную позицию в глобальной тенденции продажи токенизированных активов, которая уже закрепились в Азии и быстро продвигается на другие континенты.

## 4.3 - Sync Strategy™

Использование лучших возможностей на таком постоянно меняющемся рынке требует времени и требует изучения и самоотдачи на должном уровне. Таким образом, предлагая удобство тем, у кого нет времени, не хотят посвящать так много времени или даже хотят учиться у других, мы привносим совершенно другой подход к стратегиям обмена. Каждая стратегия кошелька, публичная или частная, контролируется собственным алгоритмом, индексирующим множество индикаторов. Сделав его общедоступным, алгоритм применяет ранжирование этих данных и помещает стратегию в соответствующий кластер, что облегчает принятие наилучшего решения.

В дополнение к этой системе мы применяем геймифицированную методологию, которая оценивает лучшие стратегии и их авторов, поднимая их до уровня платформы бенчмарка, обеспечивая историческое ранжирование, несколько наград и другие методы лояльности и вовлеченности.

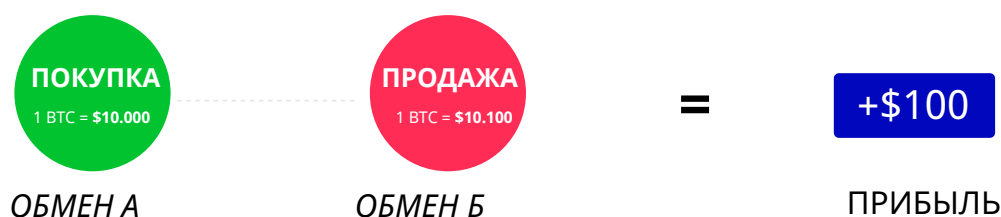
Короче говоря, используя функцию Sync Strategy™, наши пользователи, которые чувствуют себя в безопасности и овладевают определенными знаниями в области разработки стратегий, решив поделиться ими, могут быть вознаграждены всякий раз, когда они получают результаты для себя и для тех, кто им следует. В дополнение к этому профилю у нас есть те, кто не хочет делиться, но следует за ними, и они могут извлечь выгоду из опыта других. Нет никаких ограничений на количество стратегий, которые хотят иметь некоторые прикрепленные ресурсы. Каждый вносит свой вклад, и каждый выигрывает.

## 4.4 - Кripto Сберегательный Счет

АВТОМАТИЧЕСКОЕ ВЫПОЛНЕНИЕ

Эта функция будет ограничена юрисдикцией.

Используя наш автоматический инструмент мониторинга цен для бирж, все в учетной записи наших пользователей контролируется и управляется запатентованным решением, которое всякий раз, когда оно обнаруживает какую-либо неэффективность ценообразования, размещает заказ и включает прибыль. Таким образом, мы можем получить результаты "низкого риска" для всей нашей базы.



## 4.5 - Дебетовая Карта

Эта функция будет ограничена юрисдикцией.  
Флаг Mastercard - это не стандарт, все будет обсуждаться в соответствии с каждой юрисдикцией.

Дать возможность привнести крипто-мир в повседневную жизнь людей - это один из наших фокусов.

Таким образом, мы поддерживаем институты, которые работают в рамках концепции открытого банковского обслуживания, так что MONNOS будет интегрирован через API и предложит несколько услуг, начиная с

Международная дебетовая карта и, возможно, добавление других, которые применяются к нашей сети.

Чтобы использовать это решение, пользователь назначит часть своих активов для ежедневного использования в определенном кошельке, и мы автоматически конвертируем крипто в фиат всякий раз, когда используется его карта.





## 5. Продукт

### 5.1 - Первый Мобильный Телефон

Всегда обращая внимание на визуальные детали и простоту использования и понимания пользователем, мы рассматриваем дизайн как основу всего нашего решения. С мобильным первым подходом на рынке, где веб был большинством, это один из наших самых больших отличий: принести легкость и функциональность под рукой.

#### 5.1.1 -Нативные Приложения

Мобильные приложения MONNOS были разработаны в Swift для IOS и Kotlin для Android исключительно для работы на родных языках самых важных операционных систем в мире.

Они распространяются в официальных магазинах и хранятся непосредственно в памяти смартфона, поэтому они могут предоставить пользователям более сложный опыт при достижении максимальной безопасности, удобства использования и производительности на каждой платформе.

## 5.2 - Прочная конструкция



### Технология

Использование лучших технологий и стандартов, применяемых во всем мире.

### Опыт

Все удобство использования направлено на облегчение понимания и упрощение использования продукта.

### Открытый API

Сервисы, предназначенные для поддержки различных интеграций через API, начиная с банков и бирж, но которые могут быть расширены до конечного пользователя.


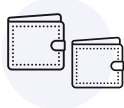




## 6. Конкуренты

Мы собрали функциональность на нашей платформе, чтобы удовлетворить все требования крипто-пользователя, что привело нас к решению “все в одном крипто-аккаунте”. Изучая мировой рынок, мы можем найти несколько конкурентов, если рассмотрим каждую особенность в отдельности. С другой стороны, некоторые конкуренты могут быть в конечном итоге признаны партнерами, как в случае с биржами.

Особенность	Ключ Конкуренты	Сходство	Различия
<p><b>Все-в-одном</b></p>	<p>WIREX Crypto.com Crypterium</p>	<p>Они расположены точно так же чтобы принести удобство для пользователя, но чтобы помочь им потратить их криптографию.</p>	<p>Наша главная цель, за ее пределами удобство заключается в том, чтобы заставить криптографию нашего пользователя работать на него.</p>
<p><b>Многофункциональный кошелек</b></p>	<p>Crypterium crypto.com Abra Revolut Spedn Donut</p>	<p>Кошельки, которые позволяют хранить, покупать и продажа упрощенных активов цифровая в целом.</p>	<p>Счет Monnos позволяет формировать из нескольких портфелей, которые могут быть индивидуальное управление, каждый из которых будет состоять из группа активов и связана с другой стратегией.</p>
<p><b>Обмен Hub</b></p>	<p>Binance Kucoin Huobi Latoken</p>	<p>Обеспечивает торговые условия для нескольких глобальных цифровых активов, а также доступ к различным токенам.</p>	<p>Потому что мы используем "обмен Концепция хаба", в дополнение к предложению нашей цены условия, мы используем услуги этих бирж всякий раз, когда их цена условие это более привлекательно для работы востребован пользователем, поэтому наш пользователь всегда платит за лучшее состояние на данный момент.</p>
<p><b>Sync Strategy™</b> Стратегия Синхронизации™</p>	<p>E-toro Signals Genesis Vision CryptoHopper</p>	<p>Все это предполагает соответствующий уровень сложности и трения для пользователя и все взимаемые сборы.</p>	<p>Мы предлагаем простоту использования, и есть только те стороны, которые выигрывают, когда успешны, никаких других сборов, чтобы следовать стратегии.</p>
<p><b>Экономия Крипто</b></p>	<p>Crypto.com</p>	<p>Нет никакой дифференциации в обслуживании, но в производительности, где у каждого есть своя стратегия выполнения.</p>	
<p><b>Дебетовая карта</b></p>	<p>Crypterium Crypto.com Revolut Accorns Hold</p>	<p>Общепринятая во всем мире дебетовая карта, которая конвертирует криптографию в фиат.</p>	<p>Пользователи могут организовать свои активы, следить за ними стратегии, и использовать их в то время как отдача.</p>

## 7. Бизнес-модель

Основной метрикой нашего бизнеса является средняя доходность, предлагаемая на одного пользователя, поэтому наши основные линии дохода актуальны только тогда, когда клиент выигрывает, поэтому источники распределяются по адресу:

Особенность	Формат Зарядки	Повторение
	Свободный	непригодный
	Свободный	непригодный
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Покупка или продажа активов</li> <li>• Гонорар</li> <li>• Комиссия За Вывод Средств</li> </ul>	Всякий раз, когда есть покупайте, продавайте или запрашивайте вывод крипто-или фиатных средств.
	Вся прибыль, полученная от стратегии, делится между ее автором, синхронизатором и платформой	% от прибыльности. Дисконтированный только тогда, когда есть прибыль.
	Вся прибыль, полученная от активов, хранящихся на счете пользователя, является еженедельное разделение между Пользователем и платформой.	% от прибыльности. Дисконтированный только тогда, когда есть прибыль.
	Еще не определились.	Еще не определились.



## 8. Соответствие требованиям и безопасность

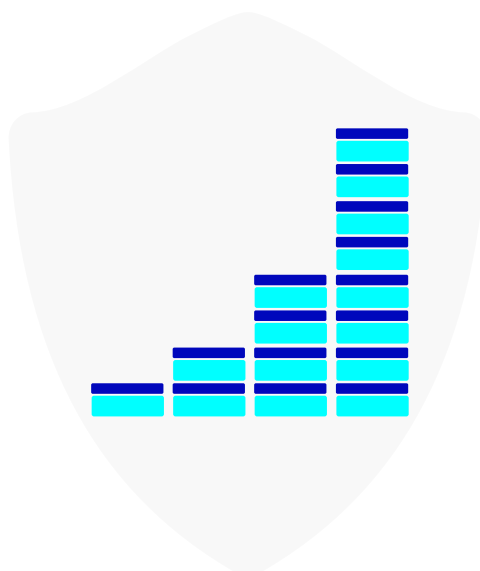
Даже работая на нерегулируемом рынке, MONNOS стоит по-другому, придерживаясь соблюдения требований, прозрачности и безопасности.

Соблюдая стандарты соответствия требованиям мирового финансового рынка и используя самые современные технологии для крипто-сегмента, мы применяем лучшие мировые практики управления рисками, поэтому, используя нашу платформу, пользователь получает опыт KYC / AML на традиционных отраслевых уровнях.

Чтобы обеспечить должную прозрачность для наших пользователей, MONNOS будет поддерживать на своем веб-сайте область, посвященную управлению (экосистеме), где пользователь может просматривать результаты, выполненные исторические аудиты, сжигание токенов, распределение токенов и распределение токенов.

Кроме того, в поисках безопасной среды мы создали MONNOS FUND SHIELD, собственный фонд, который может быть использован в неблагоприятных ситуациях, которые могут возникнуть.

MONNOS Fund Shield был создан для обеспечения большей защиты и безопасности активов наших клиентов.



2% ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БРУТТО-БИЛЛИНГ  
(СОВОКУПНЫЙ)

5% ПРОДАЖ ИЕО



Изначально 80% фонда будет храниться в холодном кошельке, а 20% - в Криптосохранении Счет. 2% от выручки может меняться с течением времени.



## 9. Глобальное Позиционирование

Приоритетность доверия, которого всегда требовал финансовый рынок и с обладая необходимой правовой и нормативной определенностью для создания бизнеса с амбициями конкурировать с крупной промышленностью, MONNOS работает от Швейцарии до всего мира

В дополнение к вышесказанному, тот факт, что Цуг (Швейцария) глобально воспринимается как крипто-Долина, безусловно, привлекает лучших игроков, лучших людей и высокий уровень погружения в эту развивающуюся технологию, поэтому мы выбираем быть там, где происходят изменения и поддерживается их поддержка.

## 10. MNS Знак

Мы создадим наш токен MONNOS (MNS) и запустим его на нескольких глобальных платформах. Общая сумма, которая будет выпущена, составляет 3,5 миллиарда токенов MNS с использованием технического стандарта Смарт-контракта Ethereum ERC 20.

### 10.1 - Распределение Токенов



Основатели и команда	39,50%
Будущие релизы	10,00%
Стратегические партнеры	7,00%
Семенной раунд	1,77%
Закрытый тур	0.20%
IEO	12,7%
AirDrop	3,57%
экосистема	25,26%
<b>общий</b>	<b>100%</b>



# 10. MNS Знак

## 10.1 – Распределение Токенов

### 10.1.1 – Основатели И Команда

39,50%

Вся разработка платформы до этого этапа осуществлялась за счет работы и финансовых ресурсов нашей команды, обеспечив финансирование только с этапа посевного раунда (апрель-19). Платформа работает с 19 августа, что позволяет использовать ее тем, кто заинтересован в покупке наших токенов. Чтобы защитить эту команду, разумные доводы таковы:

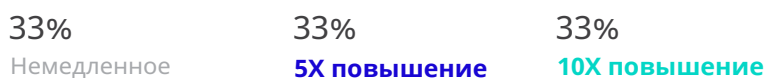
#### 10.1.1.1 Основатели

Немедленное - 25%  
Год 1-25%  
Год 2-25%  
3 года - 25%



#### 10.1.1.2 - Команда

Немедленное - 33%  
5X повышение стоимости токенов – 33%  
10x признательность маркер - 33%



#### 10.1.1.3- Ежегодный Бонус Команды

Эти проценты могут быть изменены в соответствии с определением Monnos

Ежегодно, начиная с 2020 года, вся исполнительная команда MONNOS будет получать свой бонус в токенах MNS, доступных по следующим критериям:

Непосредственный - 30%  
Год 1-20%  
Год 2-25%  
3 года - 25%





## 10.1 – Распределение Токенов

распределение

%

### 10.1.2 - будущий релиз

10,00%

Pour atteindre la vitesse de développement appropriée, cette fonctionnalité sera utilisée pour l'embauche de personnel, l'accès aux nouvelles technologies et autres.

### 10.1.3 - Развитие стратегических

6,53%

Стремясь к всеобщему интересу в построении вечного MONNOS, MONNOS выбирает подход к стратегическим партнерам с использованием токеновых опционов, которые обеспечивают быструю территориальную экспансию и услуги, предлагаемые по всему миру. В предлагаемой модели все выигрывают, когда бизнес преуспевает, обеспечивая тем самым ориентацию, полностью согласованную с интересами сторон.

### 10.1.4 - Раунды И Воздушный Десант

18,24%

Мы предлагаем расширить возможности базисного рынка токенов-таким образом, чтобы способствовать ему, все наши средства для сбора средств поступали только от токенов, а не от собственного капитала, таким образом:

#### 10.1.4.1 - Круглые Семена

1,77%

Финансирование в коммунальных токенах с 19 апреля по 19 августа.

#### 10.1.4.2 - Частный Раунд

0.20%

Это финансирование будет предлагаться с 19 сентября по 19 ноября.

\* Если общая сумма не израсходована, оставшая часть будет выделена НОО.

#### 10.1.4.3 - AirDrop

3,57%

Общаясь непосредственно с нашей целью, мы рассматриваем запуск нашего захвата как лучший выходящий на рынок формат нашего решения. Таким образом, мы разработали амбициозный подход и установили соответствующую ценность, чтобы наилучшим образом использовать эту возможность распыления. Общая сумма нашего десанта составит \$ 2,1 млн.





### 10.1.4.4 - IEO - 2nd Round

12,7%

Фандрайзинг расплывается, что позволит нам напрямую связаться с нашей основной аудиторией

Технический Стандарт (Смарт Контракт)



Период публичной



Общее Предложение (100%)

3.500.000.000 MNS

Цена токена MNS \$ 0,017090

Рыночная капитализация

Мягкая шапка

\$ 2.500,000,00

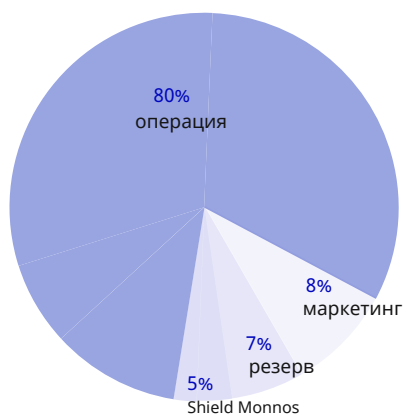
Жесткий колпачок

Период публичной продажи

No lockup

**i** Если потолок не будет достигнут, Monnos сожжет оставшиеся токены IEO, что принесет пользу всем, кто верит в Monnos.

### Использование средств, привлеченных



операция	80,000%
маркетинг	8,000%
Monnos Shield	5,000%
резерв	7,000%
<b>общий</b>	<b>100%</b>

# 11. ЭКОСИСТЕМА

MONNOS имеет в качестве своей бизнес-модели расширения прав и возможностей крипто и маркер усыновителей.

Мы видим, что лучший способ расти - это установить отношения изобилия где каждый выигрывает, имея некоторое полезное взаимодействие между сторонами. Таким образом:

## 11.1. Бонус За Использование

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПЛАТФОРМЫ

Только в первые шесть месяцев после продажи

В конце нашего финансирования через IEO мы будем поощрять использование платформы, вознаграждая ее использование токенами MNS под убедительным обоснованием для быстрого масштабирования нашего роста.

Обоснование будет учитывать сумму, уплаченную Пользователем при торговле, и за каждую потраченную сумму он получит вознаграждение в виде токенов MNS.

Стартовая ставка

Комиссия за транзакцию US\$ 1 = бонус будет равен  $((US\$ \text{ proportional MNS tokens}) / 3)$

## 11.2. Скидка на платежи

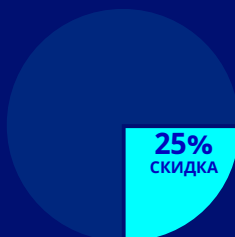
НАГРАДЫ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТОКЕНОВ MNS

Те пользователи, которые решат оплатить торговлю в MONNOS токенами MNS, получат скидки в следующих форматах:



1-й год

эксплуатация(2020)



2-й год

эксплуатация(2021)



4-й год

эксплуатация(2022)

## 11.3. РЕФЕРАЛЬНЫЙ БОНУС

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ЗА РЕФЕРАЛОВ

Ограничено первыми 12 месяцами каждого нового пользователя

Все пользователи, которые ссылаются на новых участников, будут вознаграждены токенами MNS. Таким образом, в течение первых 12 месяцев использования нового пользователя, 20% часть выручки, полученной от торговли, связанной с использованием данного физического лица (участника), будет выделена тому, кто сделал реферал.

Стартовая ставка

Комиссия за транзакцию в размере 1 доллара США \*20%

# 11. ЭКОСИСТЕМА

## 11.4. Бонус За Вклад

НАГРАДЫ ДЛЯ СООБЩЕСТВА

---

Благодаря нашему открытому подходу мы будем поддерживать открытый канал с нашим сообществом разработчиков, создавая формат "вознаграждения сообщества", в котором все пользователи, участвующие в создании нашей платформы, будут получать токены MNS в соответствии с каждым видом деятельности и ее сложностью (которые будут определены рационально по требованию).

## 11.5. Стимулирование и продвижение по службе

НАГРАДЫ ЗА ВЛАДЕНИЕ ТОКЕНАМИ MNS

---

На протяжении всей операции, чтобы стимулировать принятие, MONNOS будет давать награды и продвигать конкурсы, направленные на помощь в использовании функций и проведении токенов. Периодически мы будем устанавливать "целевые" значения (например, \$ 1000 в токенах MNS) для хранения токенов в течение некоторого времени, и эти люди могут иметь эксклюзивный доступ и другие сведения, которые касаются этого контекста.

## 11.6. Горящий Маркер MNS

- i Всегда стремись вознаградить владельцев токенов MNS и тех, кто верит в наши активы, мы определяем следующие рабочие процессы:
  - i Эти значения могут быть изменены по согласованию с руководством Monnos
- 

Всегда стремись вознаградить держателей токенов MNS и тех кто верит в наши активы мы определяем следующие рабочие процессы:

Каждый квартал, начиная с нашего листинга токенов, мы будем выкупать токены MNS, тратя 20% от нашего общего дохода, и сжигать их до 50% от предложения токенов MNS (1 750 000 000 MNS).

Непроданные токены MNS во время проведения IEO будут немедленно сожжены.  
All these procedures will be appropriately registered in the blockchain and will be submitted to previously mentioned audit procedures.

## 12. Дорожная карта





Crypto Owners

Engineers

Nomads



Designers



Makers



Dreamers



Investors



Futurists

# We are Monnos.

Познакомьтесь с нашей глобальной командой, которая в настоящее время распространяется в 4 городах, 2 странах.

## 13. КОМАНДА И КОНСУЛЬТАНТЫ

Имея Амбев (AB Inbev) в качестве основы своей профессиональной подготовки и проведя там десять лет своей жизни, Родриго стал смелым и прагматичным предпринимателем с завидными исполнительными способностями. Он начал свою предпринимательскую жизнь в секторе финансовых технологий еще в 2014 году, когда был одним из основателей Allgo, финтеха, созданного для того, чтобы помочь традиционным институтам войти в цифровой мир. Его первым клиентом был Banco Bradesco (второй по величине частный банк в Бразилии), в то время как термин fintech только начал использоваться в Бразилии.

Осознав появление стартапов и определив необходимость организованного движения, Родриго возглавил и соучредил бразильскую Ассоциацию финтехов (ABFintechs), настойчивую инициативу, которая оставила около 450 членов компании и унаследованное событие под названием FINTOUCH, считающееся крупнейшим финтех-событием в Бразилии, а также проведение переговоров о сближении и сотрудничестве между традиционными институтами, инвесторами, иностранными рынками и регулирующими органами. Во время своего погружения в качестве финтех-предпринимателя, разрушающего традиционные компании, он мог видеть культурный разрыв этих компаний и потенциальную возможность для инициативы B2C, захватившей время, которое требовал рынок. Кроме того, именно взаимодействуя с регуляторами через ABFintechs, он отметил, что роль этих институтов никогда не будет заключаться в том, чтобы возглавить движение разрушения, а скорее следовать успешному применению лучших практик, которые привели нас к криптоэкономике.



У него была очень активная технологическая жизнь, где с юных лет он был увлечен техникой и имел большой опыт даже в раннем возрасте. Он работал в многонациональных энергетических компаниях, участвующих в проектах энергетического инжиниринга в Бразилии.

После большого опыта работы в области компьютерной инженерии он решил поступить в колледж и таким образом углубить свою область в целом. В то же время Маркос участвовал в структурировании архитектуры и создании значительного латиноамериканского игрока электронной коммерции, приобретая таким образом большой опыт в области высокоразвитых распределенных и масштабируемых систем, работая с самыми разнообразными технологиями и великолепными инженерными технологиями, представленными для поддержки и обработки транзакций из Латинской Америки. Затем Маркос рано начал свою жизнь в качестве предпринимателя, создав систему управления стартапами на основе SaaS для компаний, активно участвующих в традиционных способах оплаты. Через два года он присоединился к этой компании в процессе слияния и поглощения с крупным игроком в электронной коммерции Mercado Livre, базирующимся в Латинской Америке.

Изучив все традиционные платежные средства и разочаровавшись в них, он углубился в децентрализованные финансовые системы (блокчейн), изучая и используя передовые методы шифрования, p2p-системы, интеллектуальный анализ данных с машинным обучением и глубоким обучением. Будучи активным участником рынка криптовалют, он основал Curyfy компанию по управлению активами, которая использовала интеллектуальные портфели, основанные на искусственном интеллекте, для получения краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной прибыли.



Дуглас считает, что современный маркетинг - это результат слияния маркетинга и технологии. Культура управления данными и технологии, обеспечивающие крупномасштабную автоматизацию, превратили маркетинг в чрезвычайно научный, точный и масштабируемый метод. Стройте, измеряйте, учитесь. Именно такой подход используют самые разрушительные стартапы в мире, и именно такой взгляд они принимают в проектах, которые складываются вместе.

Он основал два стартапа, один был принят в программу предварительного ускорения в Силиконовой долине, где его ориентировали менеджеры из Google, Uber и других стартапов в регионе. Он изучал управление продуктами на Генеральной Ассамблее в Бостоне. После возвращения в Бразилию он начал свою сертификацию CRO в Институте CXL. Участвовал в процессе внедрения крупномасштабной автоматизации маркетинга для компаний, инвестированных группой Kinea (Itaú), BI-проектами для Vale, а также руководил несколькими локальными проектами, которые доказали свои результаты в SEM, SEO и Inbound. Сегодня Дуглас-это специалист по маркетингу роста, эксперт по стартапам и специалист по гибким, бережливым и масштабируемым моделям.





Un fort désir de pouvoir transformer des idées en produits est ce qui a suscité en 2010 son intérêt pour le développement logiciel. La même année, il entre dans le cursus Systèmes d'Information et entre sur le marché du travail grâce au programme de stagiaires de Softbox, où il a l'opportunité de créer une solide base de connaissances, avec la collaboration de professionnels expérimentés.

Après avoir travaillé pendant trois ans sur le développement de systèmes Web et consolidé ses connaissances du Web Java, des bases de données et des différents frameworks, Jean s'est rencontré et s'est réjoui du développement des plateformes mobiles. Depuis, il s'est spécialisé dans le développement de plateformes Android, où l'évolution constante de la plateforme depuis Android version 2.3 Gingerbread vit sous sa peau. Au cours de ces sept années de travail acharné, Jean a participé à la création de diverses applications et a été un acteur essentiel agissant en tant que leader technique dans le développement d'applications innovantes telles que Singu et Super Digital. Il a également travaillé en tant que consultant chez Sebrae / MG dans le segment technologique et a collaboré à la création et à l'évolution de startups dans cette région.

Toute sa carrière est également imprégnée d'initiatives entrepreneuriales, telles que la création de deux startups - Rangaki et Mural do Frete - ce dernier faisait partie du projet d'incubation du Collège Uberaba (UNIUBE), où Jean qualifié recevant des conseils en gestion, innovation et la finance. En plus de vivre l'expérience passionnante et stimulante de s'engager avec des produits innovants.

**Matheus Alves** глава iOS

<https://www.linkedin.com/in/matheus-alves-46b5a1113/>



Токены MONNOS классифицируются как служебный токен и представляют собой криптографию, которая дает доступ к уникальным преимуществам в рамках платформы MONNOS.

Токены MONNOS не имеют никаких признаков, которые классифицируют их как торгуемую ценную бумагу, инструмент денежного рынка, коллективный инвестиционный договор, электронные деньги, товар, производные финансовые инструменты, ценную бумагу или любую другую форму инвестиций в Швейцарии или любой другой международной юрисдикции.

Настоящая белая книга составлена в соответствии с требованиями и положениями отраслевого законодательства. Его основная функция заключается в том, чтобы адекватно и четко информировать всех потребителей о преимуществах и рисках покупки токенов MONNOS. Весь процесс публичного размещения токенов MONNOS для продажи и последующих процедур листинга на биржах криптоактивов осуществляется путем выполнения соответствующих обязательств по законодательству государства, в котором осуществляется продажа токенов MONNOS.

Настоящая белая книга не является проспектом ценных бумаг или офертой, не является инвестиционным предложением, не является предложением финансовых инструментов, ценных бумаг для общественности или коллективным инвестиционным соглашением.

В MONNOS компания оставляет за собой право (I) вносить изменения в этот документ в любом документе, связанном с MONNOS жетоны для обеспечения соблюдения применимых нормативных требований и (II) сделать все как нужно соблюдать все нормативные обязательства, в том числе, но не ограничиваясь, прекращение или приостановление MONNOS жетоны операции или переговоров, в случае необходимости, по усмотрению MONNOS группы. Держатели токенов MONNOS несут полную ответственность за поиск, при необходимости, условий предварительного или последующего утверждения, уведомления, регистрации или лицензии, которые необходимы для совершения операций на рынке блокчейна в Швейцарии или любой другой юрисдикции, в которой держатели токенов MONNOS являются гражданами, гражданами, резидентами или имеют аналогичный связующий фактор, или, в случае юридического лица, которое зарегистрировано, зарегистрировано или эффективно управляется в одной из вышеупомянутых юрисдикций.

Во всех таких ситуациях группа Monnos никоим образом не несет ответственности за любое несоблюдение поведения держателей токенов MONNOS. Владение использованием и торговля токенами MONNOS не дает держателям токенов MONNOS никаких прав, явных или подразумеваемых, кроме тех, которые описаны в настоящей белой книге и других соответствующих документах, выпущенных группой Monnos.







Получить информацию

[medium.com/@MonnosGlobal](https://medium.com/@MonnosGlobal)  
[www.dribbble.com/monnos](https://www.dribbble.com/monnos)

Присоединяйтесь к нам

[t.me/monnos\\_announcements](https://t.me/monnos_announcements)  
[twitter.com/monnosGlobal](https://twitter.com/monnosGlobal)

Находите

[https://t.me/monnos\\_russia](https://t.me/monnos_russia)  
[github.com/Monnos](https://github.com/Monnos)