

MAKE
YOUR
CRYPTO
WORK
FOR YOU.

Español - LATAM 🌐

Versión 1.9 Noviembre 2019

help@monnos.com • www.monnos.com



Contenido

1. Introduccion	1
2. Nuevo mercado y oportunidades	2
3. Escenario	3
3.1 - Regulación y seguridad en el sector Cripto.	3
3.2 -Usabilidad por fricción	3
4. Recursos	4
4.1 - Multi Carteira	4
4.1.1 - Wallet Asset	4
4.1.2 - Wallet Strategy	4
4.1.3 - Wallet Cash Flow	4
4.2 - Exchange	5
4.2.1 - Exchange Hub	5
4.2.2 - LaunchPad	6
4.3 - Sync Strategy™	6
4.4 - Crypto Saving Account	7
4.5 - Tarjeta de débito	7
5. El producto	8
5.1 - Mobile First	8
5.1.1 - Aplicativos Nativos	8
5.1.2 - Plataforma multilingüe	8
5.2 - Estructura robusta	9
6. Competidores	10
7. Modelo de negocio	11
8. Compliance y seguridad	12
9. Posicionamiento global	13
10. MNS Token	13
10.1 - Asignación de Tokens	13
11. Ecosystem	17
12. Roadmap	19
13. Equipo y entrenadores	20
14. Legal y riesgos	24



Misión

Creemos que las criptomonedas han surgido para cambiar las relaciones de las personas con sus finanzas. Nos proponemos empoderar a esta comunidad proporcionando tecnología que facilite captar oportunidades en este mercado.

1. Introducción

Make your crypto work for you™

Haga que su Cripto funcione para Usted™

El mercado financiero global nunca ha pasado por una fase de tanta competencia e interrupción como viene ocurriendo en los últimos 5 años. Respaldados por claras demandas de los usuarios, las fintechs surgieron de a miles, sacudiendo el panorama de los productos básicos que antes imperaba, marcando el ritmo del cambio en uno de los sectores más rentables del planeta.

Sin embargo, el impacto real aún está por llegar, y sin duda contará con el apoyo de blockchain y en consecuencia, de la criptoeconomía. Comenzó con Bitcoin en 2009 y se ha extendido sobre las otras 2000 nuevas criptomonedas que han surgido y continúan surgiendo desde entonces.

Creando en este impacto, presentamos Monnos, que, respaldada por el verdadero potencial de esta tecnología, reúne la experiencia en los mercados financieros tradicionales y novatos.

Con experiencia en la exploración de los beneficios de estas innovaciones y con una propuesta pionera para hacer que su cripto trabaje para usted, ofrecemos una cuenta de activos cripto All in One, que reúne características como Multi Wallets, Exchange Hub, Crypto Saving Account y Sync Strategy en una sola aplicación al alcance de sus dedos.

¡Bienvenido a la economía del futuro!

2. Nuevo mercado y oportunidades

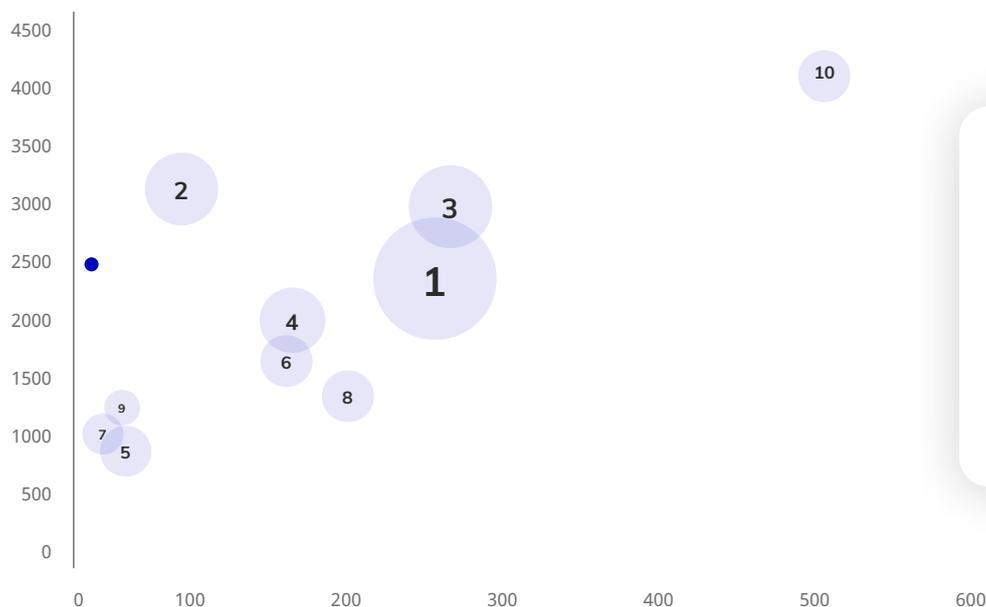
Durante más de 400 años, el mercado de capitales ha sido una excelente alternativa de retorno financiero para inversores inteligentes y expertos. En todo el mundo hay bolsas de valores que compran y venden acciones de compañías locales y globales, algunas más dinámicas y volátiles, otras menos; algunas más dispersas y otras más concentradas, algunas atrayendo inversores globales y otras principalmente locales.

Complementariamente, surgen las criptomonedas reconocidas como activos digitales. Ellas dan inicio a una nueva clase, la de los **crypto owners**, es decir, las personas que se especializan en comprar y vender criptoactivos. Este nuevo mercado opera sin fronteras, totalmente desintegrado y con expansión exponencial, y ofrece posibilidades de ganancias muy raras en escala y frecuencia.



2. Nuevo mercado y oportunidades

Entendiendo el mercado de criptomonedas como complementario al mercado tradicional y buscando datos para proyectar el tamaño de la oportunidad, es inevitable buscar datos de las diez principales bolsas de valores mundiales. Este análisis está destinado únicamente a guiar la proporción que los criptativos pueden ocupar en este ecosistema.



1 NEW YORK STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 19.223 Miles de millones
Qnt de activos: 2400
Tiempo: 224 años

4 TOKYO STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 4.485 Miles de millones
Qnt de activos: 2292
Tiempo: 138 años

7 EURONEXT

Mkt Cap: US\$ 3.321 Miles de millones
Qnt de activos: 1299
Tiempo: 16 años

10 FRANKFURT STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 1.766 Miles de millones
Qnt de activos: 3769
Miles de millonesTiempo: 431 años

2 NASDAQ

Mkt Cap: US\$ 6.831 Miles de millones
Qnt de activos: 3058
Tiempo: 45 años

5 SHANGAI STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 3.986 Miles de millones
Qnt de activos: 1041
Tiempo: 26 años

8 TORONTO STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 2.781 Miles de millones
Qnt de activos: 1524
Tiempo: 155 años

11 CRYPTO

Mkt Cap: US\$ 286 Miles de millones
QtdeActivos: 2443
Tiempo: 8 años

3 LONDON STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 6.187 Miles de millones
Qnt de activos: 3041
Tiempo: 215 años

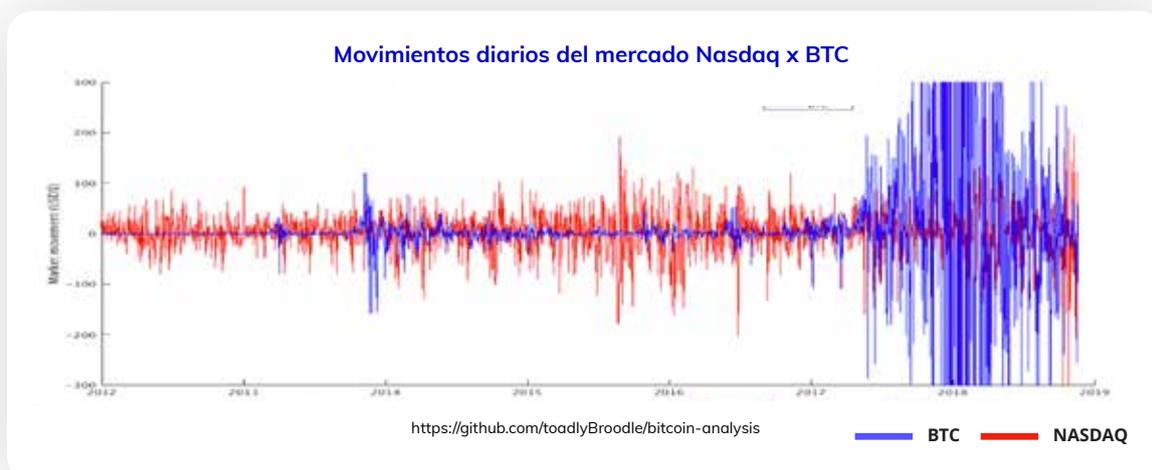
6 HONG KONG STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 3.325 Miles de millones
Qnt de activos: 1866
Tiempo: 125 años

9 SHENZEN STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 2.285 Bilhões
Qnt de activos: 1420
Tiempo: 29 años

El mercado de criptomonedas tiene una volatilidad intensa en comparación con el mercado tradicional. Y este escenario exige una inmersión adecuada, pero así como hay riesgo, hay oportunidades.



3. Escenario

Para que esta revolución tenga lugar, hay algunos aspectos importantes a ser superados que son cruciales para intensificar la migración o la diversificación entre activos reales y digitales.

3.1 - Regulación y seguridad en el sector Cripto.

La seguridad es vital para cualquier escenario en el que estén involucrados recursos financieros. Actualmente hay algunos riesgos que preocupan a los propietarios de criptomonedas, como ser:

- a) ¿Cuál es la historia y el nivel de seriedad del exchange utilizado? ¿Qué dice la comunidad sobre esta plataforma?
- b) ¿Cuáles son los límites y costos de transacción?
- c) ¿Cuál es el nivel de tecnología aplicada en aspectos de seguridad?
- d) ¿De dónde viene este Token/Cripto? ¿Cuál es su historia?

Todavía hay mucho fraude en este sector y muchos de ellos ocurren en épocas de bull market, es decir, en el momento de una mayor afluencia de nuevos participantes. Así, muchos de los que experimentan y se frustran no regresan o postergan el regreso.

3.2 - Usabilidad por fricción

El análisis del proceso de ingreso de nuevos crypto owners muestra una serie de fricciones en todo el flujo de usuarios, desde el registro del exchange hasta el almacenamiento del activo adquirido. Para cada una de las etapas mencionadas, es importante una cierta cantidad de estudio e inmersión para que la comprensión sea clara.

Superados los primeros obstáculos, advertimos la peregrinación de estos individuos entre diversos exchanges, o incluso el uso de varios exchanges al mismo tiempo, buscando las mejores tarifas para cada estrategia trazada o incluso una mayor diversidad de activos.

Finalmente, está la cuestión de dónde dejar el activo digital adquirido, dónde almacenarlo, hot o cold wallet, cómo dejarlo en la wallet de exchange, etc.

Ciertamente no es un camino simple de realizar y, por lo tanto, postergado por muchos.

4. Recursos

Monnos viene a simplificar el uso y la administración de su cartera de activos digitales en un solo lugar. Además de ofrecer servicios que lo ayudan a capturar las buenas oportunidades de monetización ofrecidas en este mercado, ser *effortless* y aprender de aquellos que tienen más experiencia, **ofrecemos los recursos necesarios** para que su criptomoneda funcione para Usted.



4.1 – Multi Wallet

Nuestro principal objetivo es facilitar la gestión y visualización de un portafolio diversificado de activos digitales. Así, creamos un concepto donde hay tres tipos diferentes de wallets que se adaptan a las necesidades del usuario. Con estas categorizaciones de cartera, el usuario puede disfrutar de una administración completa, ya sea individualizada o incluso consolidada.

4.1.1 Wallet Asset

PORTAFOLIO DE ACTIVOS SIMPLIFICADO

Disponible para todos los activos digitales de la plataforma.

Carteras compuestas por un solo activo. Creada automáticamente, siempre que exista un saldo del activo en cuestión.

4.1.2 Wallet Strategy

CREAR, ABRIR O SINCRONIZAR CON OTRAS ESTRATEGIAS

El usuario puede componer su cartera con un número ilimitado de activos, siguiendo una estrategia estipulada por él mismo. Una vez trazada la estrategia, se define una moneda base, es decir, la moneda que desea monitorear el rendimiento de esta cartera, y monitorearla con el tiempo. Puede tener varias estrategias compuestas de varios grupos de activos. Toda wallet siempre nace como privada, y el propietario tiene la opción de hacerla pública para que otros puedan sincronizar y seguir su estrategia. De esta manera, siempre que hay ganancias, todos ganan.

4.1.3 Daily Use Wallet

BILLETERA PARA CONTROLAR SUS GASTOS

Disponible según jurisdicción

Esta cartera permite al usuario separar parte de su portafolio para uso diario. De esta manera, vincula esta billetera a la tarjeta de débito Monnos y la conversión entre criptomoneda y moneda fiduciaria (fiat) se realiza con cada uso efectuado.

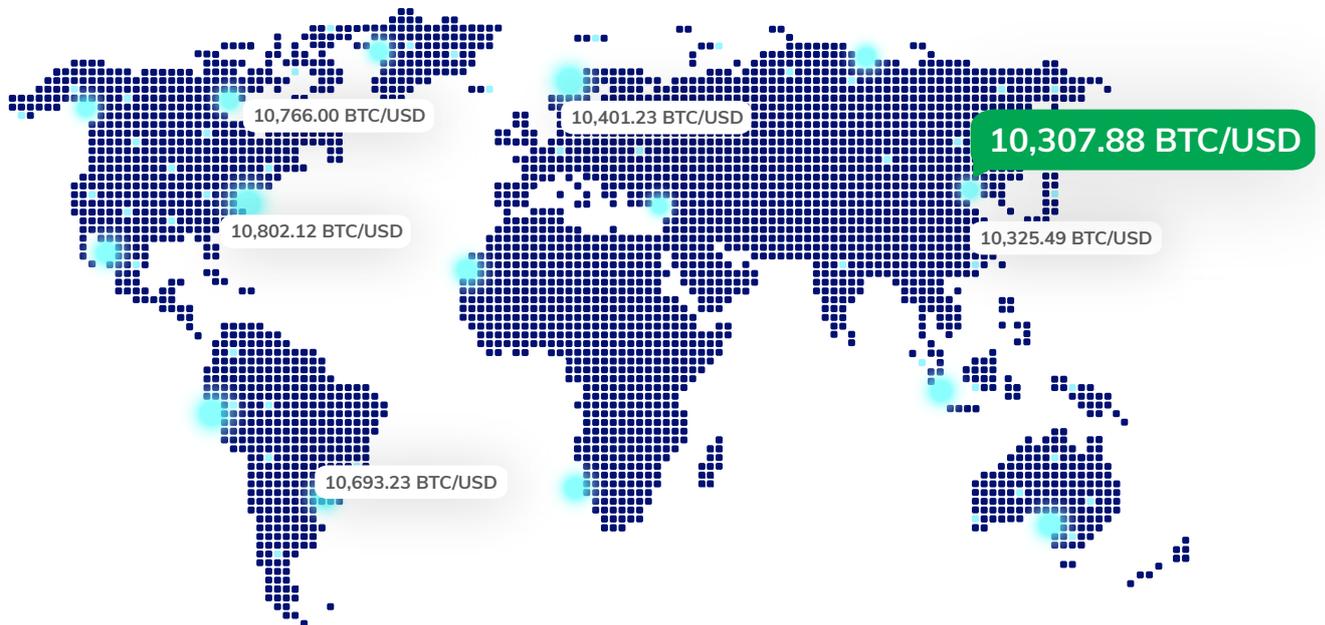
4. Recursos

4.2 - Exchange

4.2.1 Exchange Hub

ANÁLISE DE PREÇO E EXECUÇÃO DE ORDENS EM EXCHANGES GLOBAIS

El *Exchange Hub* de Monnos está integrado con numerosos exchanges dispersos por todo el mundo para monitorear y comparar automáticamente la mejor condición de precio al momento en que el usuario ejecuta una operación. Además, debe tenerse en cuenta que nosotros apoyamos la liquidez de estos exchanges, lo que nos permite, en cualquier momento, expandir los volúmenes de negociación y la gama de activos digitales y pares disponibles para la negociación.



*Todos os valores são ilustrativos

Iniciaremos la oferta comercial en los siguientes activos.

A lo largo de nuestra ejecución, ofreceremos nuevos activos gradualmente, ampliando cada vez más las posibilidades de diversificación de la cartera de nuestros usuarios, siempre conscientes del potencial de liquidez y rentabilidad.

Para obtener una tabla completa de tarifas y límites, visite: <https://monnos.com/fees-and-limits>

CRIPTO (10)

FIAT (3)

Binance Coin TRADE Y RETIRO	Bitcoin Cash TRADE, DEPÓSITO Y RETIRO	Ripple TRADE, DEPÓSITO Y RETIRO	Bitcoin TRADE, DEPÓSITO Y RETIRO	Ethereum TRADE, DEPÓSITO Y RETIRO	USD Tether TRADE, DEPÓSITO Y RETIRO	Bitcoin Cash TRADE, DEPÓSITO Y RETIRO	Real Brasileiro TRADE Y RETIRO	Franco suíço PRONTO	Euro PRONTO
EOS TRADE Y RETIRO	Nano TRADE Y RETIRO	Nuls TRADE Y RETIRO							

4. Recursos

4.2.1 LaunchPad

LANÇAMENTO DE NOVAS OPÇÕES DE TOKENS

Aún buscando la diversificación de cartera y pudiendo fusionar activos en criptomonedas y otros activos tokenizados, Monnos ofrecerá en su Exchange opciones de tokens a través de su LaunchPad. En esta estrategia, el objetivo principal es ofrecer a nuestros clientes una mayor diversidad de activos digitales, manteniéndolos siempre conscientes de los riesgos. De esta manera, nos posicionamos competitivamente en una tendencia global de ventas de activos simbólicos que ya está consolidada en Asia y está avanzando rápidamente a otros continentes.

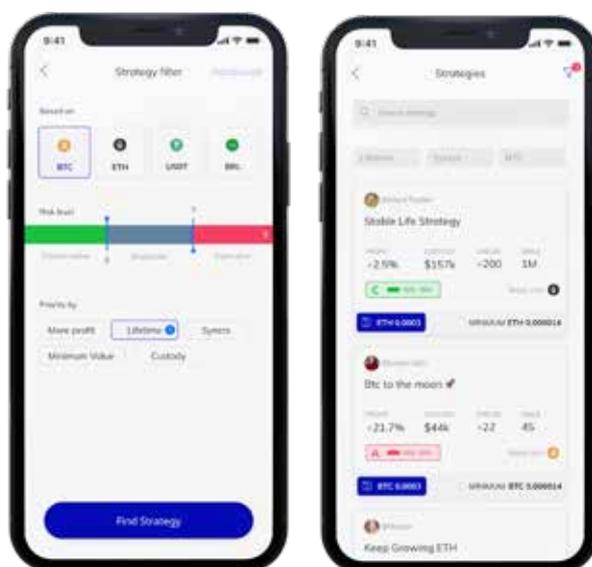
4.3 - Sync Strategy™

Aprovechar las mejores oportunidades de un mercado tan dinámico como este, demanda tiempo y requiere un buen nivel de estudio y dedicación. Por lo tanto, ofreciendo conveniencia a aquellos que no tienen este tiempo, no se quieren dedicar tanto, o incluso quieren aprender con los demás, brindamos un enfoque diferenciado para compartir estrategias.

Toda Wallet Strategy, pública o privada, tiene un rendimiento monitoreado por un algoritmo patentado que indexa una miríada de indicadores. Al hacerlo público, el algoritmo aplica la clasificación de estos datos y posiciona la estrategia en el grupo y la ubicación adecuados, facilitando la toma de decisiones de los seguidores para obtener el mejor rendimiento.

Además de este engine, aplicamos una metodología gamificada que califica las mejores estrategias y sus propietarios, elevándolos a un nivel de referencia dentro de la plataforma, permitiendo una clasificación histórica, diversos premios y otras formas de lealtad y compromiso.

En resumen, utilizando la funcionalidad **Sync Strategy™**, un usuario que se siente seguro y tiene dominio en el conocimiento de estrategias, eligiendo compartirlas, puede ser recompensado cada vez que obtiene resultados para sí mismo y para quienes lo siguen. Además de este perfil, tenemos aquellos que no quieren compartir, pero sí seguir, y pueden obtener ganancias del conocimiento de otros, no habiendo límite para la cantidad de estrategias que desean tener algún recurso "acoplado". Todos contribuyen y ganan.



4. Recursos

4.4 - Crypto Saving Account

EJECUCION AUTOMATICA

Disponible para activos digitales disponibles en la plataforma.

Usando nuestra herramienta de monitoreo automático de precios de exchanges, cualquier valor dentro de la cuenta de nuestros usuarios será monitoreado y operado por una solución patentada que, cada vez que mapea cualquier ineficiencia de precios, ejecuta el pedido y absorbe la ganancia. De esta manera podemos obtener resultados de "bajo riesgo" para toda nuestra base.



4.5 - Tarjeta de débito

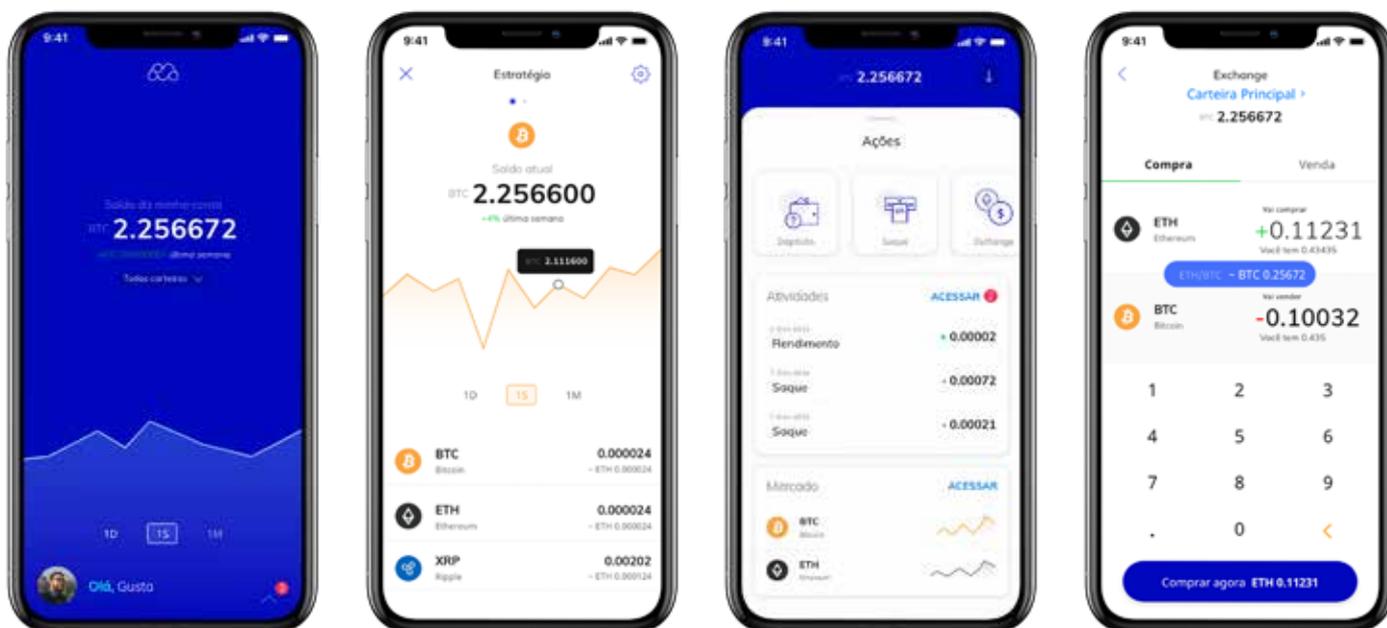
Esta característica estará limitada por la jurisdicción.
La bandera de la tarjeta maestra no es un estándar, todo será negociado por jurisdicción.

Dar la opción de llevar el mundo de las criptomonedas a la vida cotidiana de las personas es uno de nuestros objetivos. Por lo tanto, con el apoyo de instituciones que operan con el concepto de Open Banking, Monnos se integrará a través de API y ofrecerá algunos servicios, comenzando con la **Tarjeta de Débito Internacional**, pudiendo expandirse a otros que sean atractivos para nuestra red.

Para usar esta solución, el usuario separará parte de sus activos para el uso diario en una wallet específica y convertiremos automáticamente su criptomoneda a moneda fiduciaria (Fiat) cada vez que la tarjeta sea utilizada.



5. El producto



5.1 - Mobile First

Siempre atentos a los detalles visuales y a la facilidad de uso y comprensión por parte del usuario, tratamos el diseño como base de toda nuestra solución. Con un enfoque Mobile First en un mercado donde WEB ha sido mayoritario, esta será una de nuestras mayores ventajas: brindar facilidad y funcionalidad a su alcance.

5.1.1 - Aplicaciones nativas

Las aplicaciones móviles de Monnos se desarrollaron en Swift para iOS y Kotlin para Android exclusivamente para trabajar en los dos idiomas nativos de los sistemas operativos más respetados del mundo.

Se distribuyen en tiendas oficiales y se almacenan directamente en la memoria del smartphone, por lo que pueden proporcionar a los usuarios una experiencia más refinada, al tiempo que logran la máxima seguridad, usabilidad y rendimiento en cada plataforma.

5.1.2 - Plataforma multilingüe

Comenzaremos utilizando inglés y portugués brasileño, pero el objetivo es avanzar gradualmente a otros idiomas priorizando los idiomas asiáticos.

5.2 - Estructura robusta



Tecnología

Utilización de las mejores tecnologías y estándares aplicados globalmente.

Experiencia

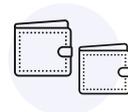
Toda la usabilidad tiene como objetivo facilitar la comprensión y el uso simplificado del producto.

Open API

Servicios diseñados para admitir diversas integraciones a través de una API, comenzando con bancos y exchanges, pero pudiendo extenderse hasta el nivel del usuario final.

6. Competidores

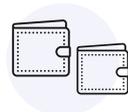
Hemos reunido funcionalidades en nuestra plataforma para satisfacer todas las necesidades de un usuario de criptomonedas, lo que nos ha llevado a esta solución de "All in one crypto account". Al observar el mercado global, encontramos competidores para la funcionalidad, y desde otra perspectiva, el que aparece como competidor puede ser un socio, como en el caso de los exchanges.

Recursos	Principales Competidores	Semejanzas	Diferencias
 <p>All-in-One</p>	<p>WIREX Crypto.com Crypterium</p>	<p>Tienen un posicionamiento similar, buscando brindar comodidad al usuario, pero con el propósito de ayudarlos a gastar sus criptomonedas.</p>	<p>Nuestro objetivo principal, además de la conveniencia, es hacer que la criptomoneda de nuestro usuario trabaje para él.</p>
 <p>Multi Carteira</p>	<p>Crypterium crypto.com Abra Revolut Spedn Donut</p>	<p>Son wallets que permiten el almacenamiento, compra y venta simplificada de activos digitales en general.</p>	<p>La cuenta de Monnos permite la constitución de varias carteras que pueden administrarse individualmente, cada una de las cuales estará compuesta por un grupo de activos y asociada a una estrategia distinta.</p>
 <p>Exchange Hub</p>	<p>Binance Kucoin Huobi Latoken</p>	<p>Ofrece condiciones de trading en varios activos digitales globales y acceso a diversos tokens.</p>	<p>Debido a que estamos utilizando el concepto "Exchange Hub", además de ofrecer nuestra condición de precio, hacemos uso de los servicios de estos exchanges siempre que su condición de precio sea más atractiva para la transacción requerida por el usuario, por lo que el mismo siempre pagará la mejor condición del momento.</p>
 <p>Sync Strategy™</p>	<p>E-toro Signals Genesis Vision CryptoHopper</p>	<p>Todos estos implican un nivel relevante de complejidad y fricción para el usuario, y todos cobran fees por el uso.</p>	<p>Ofrecemos simplicidad de uso y las partes solo tienen ganancia cuando hay éxito, no hay otras fees para seguir una estrategia.</p>
 <p>Crypto Saving</p>	<p>Crypto.com</p>	<p>Están mejor posicionados como un proveedor de conveniencia para el uso de cifrado durante el día.</p> <p>Estamos posicionados más como una plataforma de gestión de activos digitales.</p>	
 <p>Cartão de Débito</p>	<p>Crypterium Crypto.com Revolut Accorns Hold</p>	<p>Tarjeta de débito globalmente aceptada que convierte las criptomonedas en moneda fiduciaria.</p>	<p>Los usuarios pueden organizar sus activos, seguir estrategias y usarlas mientras rinden.</p>

7. Modelo de negocio

Tenemos como principal métrica de nuestro negocio la rentabilidad promedio ofrecida por usuario, por lo que nuestras principales líneas de ingresos solo son relevantes cuando el cliente gana.

Por lo tanto, las fuentes se distribuyen en:

Recursos	Formato de Facturación	Recurrencia
 <p>All-in-One</p>	Gratuito	No aplicable
 <p>Multi Carteira</p>	Gratuito	No aplicable
 <p>Exchange Hub</p>	<ul style="list-style-type: none"> Tarifa de compra y venta de activos Cargo por retiro 	Siempre que haya una compra, venta o solicitud de retiro de Crypto o FIAT.
 <p>Sync Strategy™</p>	El propietario de la estrategia establecerá una tarifa de suscripción mensual a seguir, esta tarifa se cobrará por usuario que decida seguir esa estrategia, Monnos inicialmente tendrá el 20% de la suscripción mensual. Con ganancias, el 100% será con el usuario.	Suscripción renovada mensualmente.
 <p>Crypto Saving</p>	Todos los beneficios generados por los activos mantenidos en la cuenta del usuario se dividen semanalmente entre el usuario y la plataforma.	% de rentabilidad descuentos solo cuando hay ganancias.
 <p>Cartão de Débito</p>	Aún no definido.	Aún no definido.

8. Compliance y seguridad

Incluso operando en un mercado aún no regulado, Monnos propone un enfoque diferenciado para sujetarse al compliance, la transparencia y la seguridad.

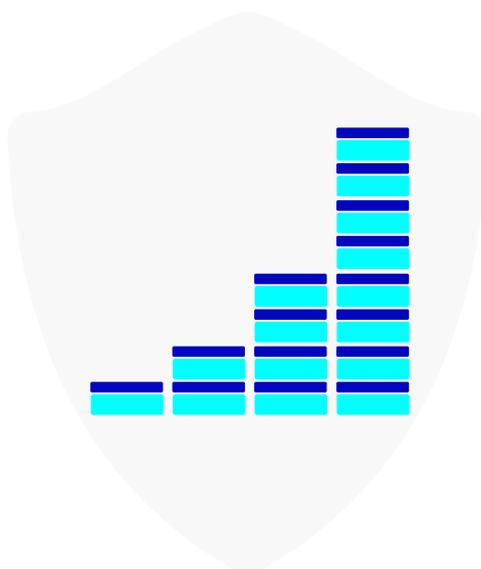
Siguiendo los estándares de cumplimiento del mercado financiero global y haciendo uso de tecnología de punta para la industria de las criptomonedas, aplicamos las mejores prácticas de gestión de riesgos globales. Por lo tanto, al usar nuestra plataforma, el usuario pasa por un flujo KYC/AML a niveles similares al sector tradicional.

A fin de proporcionar la debida transparencia a nuestros usuarios, Monnos mantendrá en su sitio web un área dedicada a la gobernanza (ecosistema), donde puede ver algunos resultados, auditorías históricas realizadas, quema de tokens, distribución de tokens y asignaciones.

Además, buscando un entorno seguro, creamos Monnos FUND SHIELD, fondo patentado que se puede utilizar en situaciones adversas que pudieran ocurrir.
Monnos



MONNOS SHIELD fue creado para brindar más protección y seguridad a los activos de nuestros clientes.



2% FACTURACIÓN MENSUAL BRUTA (ACUMULATIVO)

5% FINANCIACIÓN DE IEO



Inicialmente, el 80% del fondo estará en la billetera fría y el 20% en la cuenta de ahorro de cifrado. El 2% de los ingresos puede cambiar con el tiempo.

Este% puede cambiar bajo la evaluación de Monnos

9. Posicionamiento global

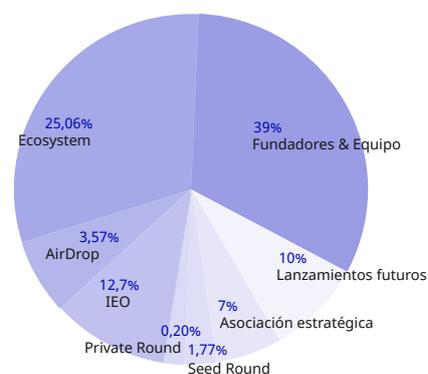
Monnos es una empresa incorporada en Brasil por empresarios brasileños, pero concebida para ser global. Priorizando la credibilidad que el mercado financiero siempre ha exigido y buscando la seguridad legal y reguladora para establecer un negocio con la ambición de competir con los grandes del sector, Monnos operará desde Suiza para el mundo.

Además de los aspectos antes mencionados, el hecho de que Zug (Suiza) se perciba como Crypto Valley ciertamente atrae a los mejores jugadores, las mejores personas y un alto nivel de inmersión en esta tecnología en evolución, por lo que elegimos estar donde ocurre el cambio y es compatible

10. MNS Token

Crearemos nuestro token MONNOS (MNS) y lo lanzaremos en múltiples plataformas globales. El monto total que se emitirá es de **3,5 mil millones de MNS** Tokens que utilizan el estándar técnico de contrato inteligente Ethereum ERC 20.

10.1 - Asignación de Tokens



Fundadores & Equipo	39,50%
Lanzamientos futuros	10,00%
Asociación estratégica	7,00%
Seed Round	1,77%
Private Round	0.20%
IEO	12,7%
AirDrop	3,57%
Ecosystem	25,26%
Total	100%



10. MNS Token

10.1 - Asignación de Tokens

10.1.1- Fundadores & Equipo

39,50%

Todo el desarrollo de la plataforma vinculada a esta fase se realiza con el trabajo y los recursos financieros propios, con el financiamiento real sujeto a la fase de Seed Round (Abril-19). La plataforma ha estado **operativa desde Agosto/19**, posibilitando el uso de aquellos que puedan estar interesados en comprar nuestros tokens. Para armar este equipo, los fundamentos son:

10.1.1.1 -Fundadores

Inmediato- 25%
Año 1 – 25%
Año 2 – 25%
Año 3 – 25%

25% 25% 25% 25%

10.1.1.2 - Equipo

Inmediato- 33%
Valoración de 5x el token – 33%
Valoración de 10x el token – 33%

33% 33% 33%
Inmediato Valoración de **5x del token** Valoración de **10x del token**

10.1.1.3- Bonificación Anual del Equipo

 Estos porcentajes se pueden cambiar bajo Definición de Monnos

A partir de 2020, todo el equipo ejecutivo de MONNOS tendrá su bonificación pagada en tokens MNS, disponible bajo los siguientes criterios:

Inmediato – 30%
Año 1 – 20%
Año 2 – 25%
Año 3 – 25%

30% 20% 25% 25%

10. MNS Token

10.1 - Asignación de Tokens

Asignación	%
10.1.2 - Future Release	10,00%

Para imprimir la velocidad de desarrollo adecuada, esta función será utilizada para contratar personal, acceso a nuevas tecnologías y otros.

10.1.3 - Asociaciones estratégicas	6,53%
---	--------------

Buscando el interés de todos en construir algo perdurable, Monnos opta por la estrategia de token options para socios estratégicos que posibiliten la rápida expansión territorial y los servicios ofrecidos a nivel mundial. En el modelo propuesto, todos ganan cuando el business gana, lo que garantiza una orientación totalmente alineada con los intereses de todas las partes.

10.1.4 - Rounds & Airdrop	18,24%
--------------------------------------	---------------

Proponemos potenciar el mercado basado en tokens, por lo que para fomentarlo, toda nuestra recaudación de fondos proviene solo de tokens y no de equity:

10.1.4.1 - Seed Round	1,77%
------------------------------	--------------

Recaudación de Fondos en utility tokens durante los períodos de Abril '19 a Agosto '19.

10.1.4.2 - Private Round	0.20%
---------------------------------	--------------

Esta recaudación se ofrecerá durante el período del Sept '19 a Nov '19.

10.1.4.3 - AirDrop	3,57%
---------------------------	--------------

Al comunicarnos directamente con nuestro TARGET, vemos el lanzamiento de nuestra recaudación como el mejor formato GO TO MARKET de nuestra solución. Por lo tanto, hemos desarrollado un approach ambicioso y destinamos un valor relevante para aprovechar esta oportunidad de pulverización de la mejor forma posible. El monto total de nuestro Airdrop será de U\$s 2.1MM.



10. MNS Token

10.1.4.4 - IEO

12,7%

Recaudación de fondos pulverizada que nos conectará directamente con nuestro público objetivo principal.

Si no se alcanza el hard cap, Monnos quemará los tokens restantes restantes en IEO, lo que beneficiará a todos los que creyeron en Monnos.

Norma técnica (contrato inteligente)



Pares del mercado de MNS



Emisión total (100%)

3.500.000.000 MNS

Ventas de IEO (11,8%)

Precio de token MNS \$ 0,017090

444.012.097 MNS

Capitalización de mercado

Soft Cap

\$ 2.500,000,00

Hard Cap

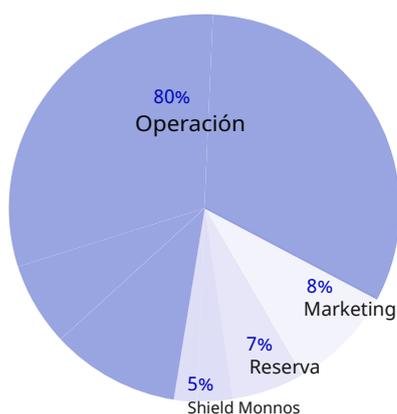
\$ 7.588.166,48

Período de adquisición pública

No lockup

i Si no se alcanza el límite duro, Monnos quemará los tokens restantes restantes en IEO, lo que beneficiará a todos los que creyeron en Monnos.

Uso de recursos capturados a través de IEO



Operación	80,000%
Marketing	8,000%
Monnos Shield	5,000%
Reserva	7,000%
Total	100%



11. Ecosystem

Monnos tiene como modelo de negocio el empoderamiento de los crypto y tokens adopters. Vemos que la mejor manera de crecer es estableciendo una relación de abundancia donde todos ganen teniendo algún tipo de interacción beneficiosa entre las partes. Siendo así:

11.1. Bono de uso

RECOMPENSA POR USAR A PLATAFORMA

Estos valores pueden modificarse en acuerdo de la gerencia de Monnos

Al final de nuestra recaudación de fondos vía IEO, alentaremos el uso de la plataforma recompensando el uso con tokens MNS bajo una lógica dinámica para escalar rápidamente nuestro crecimiento.

Se considerará la cantidad pagada por el usuario en tradings y por cada cantidad gastada obtendrá una recompensa en tokens MNS.

Justificación inicial

\$ 1 en transacciones = Bono será ((\$ 1 tokens MNS proporcionales) / 3)

11.2. Desconto em Pagamentos

RECOMPENSA POR USAR MNS TOKENS

Estos valores pueden modificarse en acuerdo de la gerencia de Monnos

Aqueles usuários que optarem por pagar pelos tradings na Monnos com MNS Tokens terão descontos nos seguintes formatos:



1º Año

OPERACION (2020)



2º Año

OPERACION (2021)



3º Año

OPERACION (2022)

11.3. Bônus por Indicação

RECOMPENSA POR INVITACIONES

Estes valores poderão ser alterados em acordo pela direção da Monnos

Todos os usuários que indicarem novos entrantes irão ser premiados em MNS Tokens por indicações efetuadas. Desta forma, durante os primeiros 12 meses de uso do novo entrante, 20% do faturamento Monnos obtido em tradings referente ao uso deste indivíduo (entrante) será destinado ao responsável pela indicação.

Justificación inicial

\$ 1 en tarifas de transacción * 20%



11. Ecosystem

11.4. Bonificación de contribución

RECOMPENSA A LA COMUNIDAD

Con nuestro enfoque de **Openness**, mantendremos un canal abierto con la comunidad de desarrollo, creando un formato de "Community Reward " donde todos los usuarios que contribuyan a construir nuestra plataforma recibirán tokens MNS de acuerdo con cada actividad y su complejidad (a ser definido según demanda).

11.5. Incentivos e Promoções

RECOMPENSA POR TENER TOKENS MNS

A lo largo de la operación, para fomentar su uso, Monnos realizará premios y concursos destinados a fomentar el consumo de funciones y la acumulación de tokens. A menudo, esto establecerá valores de "META" (ejemplo: \$ 1,000 en MNS tokens) para acumular tokens durante un período de tiempo y estas personas podrán tener exclusividad de acceso y otros detalles en este contexto.

11.6. Quema de Tokens

- i** Todos estos procedimientos estarán debidamente registrados en Blockchain y estarán sujetos a los procedimientos de auditoría mencionados anteriormente.
 - i** La administración de Monnos puede cambiar estos valores.
-

Siempre buscando recompensar a los titulares de MNS tokens y a aquellos que creen en nuestros assets, determinamos estos flujos, donde:

Cada trimestre, desde la lista de nuestros tokens, recompraremos MNS tokens con el 20% de nuestros ingresos totales y los quemaremos al 50% de los tokens MNS pendientes (1.750.000.000 MNS).

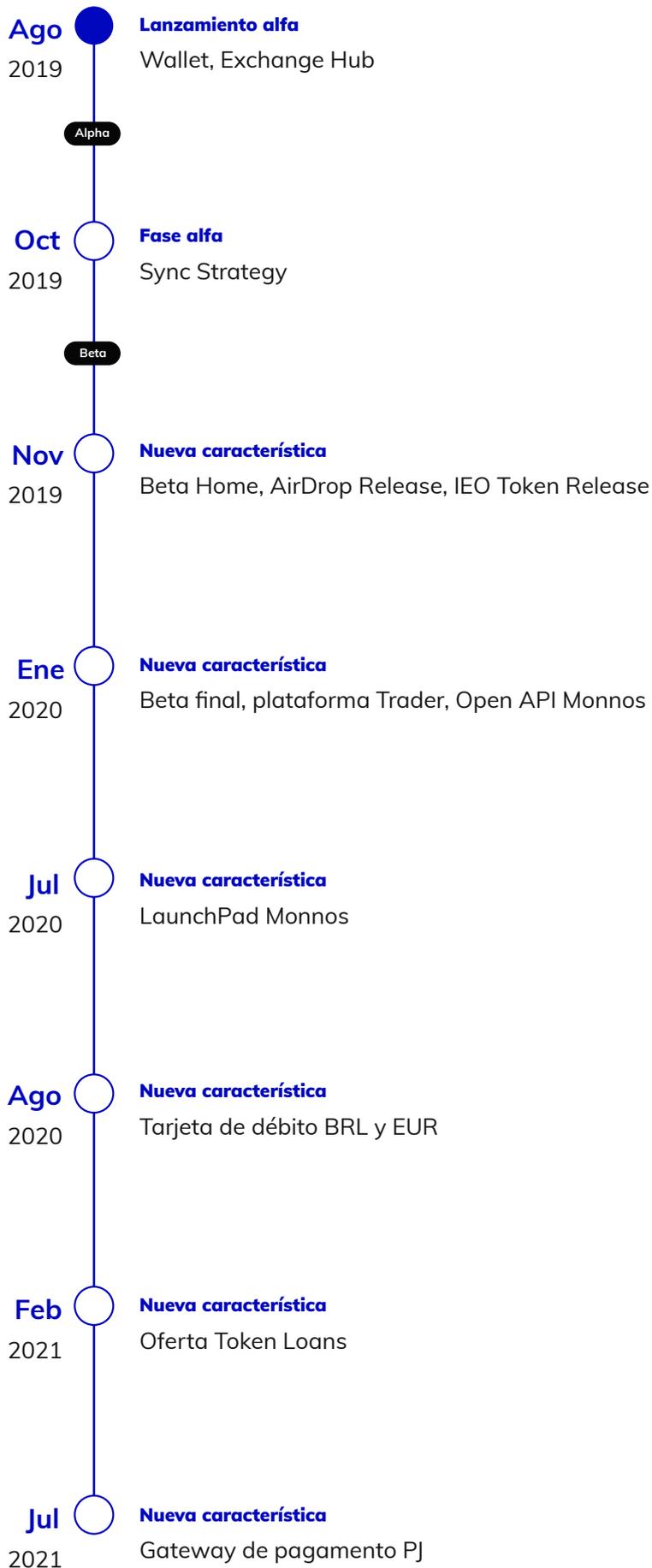
Los tokens MNS que no se venden durante la recaudación de fondos vía IEO se quemarán de inmediato.

Las MNS tokens que no se consumen en el airdrop se quemarán de inmediato.

Todos estos procedimientos estarán debidamente registrados en blockchain y estarán sujetos a los procedimientos de auditoría previamente mencionados.



12. RoadMap





Crypto Owners

Engineers

Nomads



Designers



Makers



Dreamers



Investors

Futurists

We are Monnos.

Conozca a nuestro equipo global, actualmente **distribuido en 4 ciudades, 2 países.**

13. Equipo y entrenadores

Rodrigo Ubaldo CEO • Co-Founder

[linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/](https://www.linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/)



Como pilar de su formación profesional, AmBev (AB Inbev), donde pasó 10 años de su historia, se ha convertido en un emprendedor pragmático, audaz y con una capacidad ejecutiva envidiable.

Comenzó su vida empresarial en la industria de tecnología financiera en 2014, cuando fue fundador de la compañía Allgoo, creada para transformar las instituciones tradicionales en digitales. El primer cliente de Allgoo fue Banco Bradesco (el segundo banco privado más grande de Brasil), en un momento en que el término fintech apenas comenzaba a usarse en Brasil.

Al darse cuenta de la aparición de startups e identificar la necesidad de un movimiento organizado, dirigió y cofundó la Asociación Brasileña de Fintechs (ABFintechs), una iniciativa persistente que dejó a unas 450 empresas miembros como legado y el mayor evento FINTOUCH, evento de fintechs del ecosistema brasileño, así como ha conducido tratativas de aproximación y cooperación entre instituciones tradicionales, inversores, mercados extranjeros y organismos reguladores.

En esta inmersión como emprendedor en una tecnología financiera, que causa interrupciones en las empresas tradicionales, se puede ver claramente el retraso cultural de estas empresas y la oportunidad latente de una iniciativa B2C que captura el momento que el mercado demandaba. Además, interactuó con los reguladores a través de ABFintechs que advirtió que el papel de estas instituciones nunca sería liderar el movimiento disruptivo, sino seguir la aplicación exitosa de las mejores prácticas, lo que nos llevó a la CRIPTOECONOMÍA.

Felipe Grasniewicz CSO • Co-Founder

[linkedin.com/in/felipe-grasniewicz/](https://www.linkedin.com/in/felipe-grasniewicz/)



Tiene casi 10 años de experiencia con modelos matemáticos y algoritmos comerciales. Habiendo desarrollado a lo largo de los años modelos estadísticos para el mercado de divisas y el mercado de criptomonedas.

Después de haber participado en el mercado de las criptomonedas desde su inicio, entiende que desempeñará un papel extremadamente importante en el mercado financiero y ve el concepto de blockchain como una ruptura de paradigma y un punto único en la historia.

A mediados de 2016 realizó un estudio de seis meses sobre modelos de aprendizaje profundo para el mercado financiero, que luego sería la base para la creación de Crypfy, la plataforma web de inversión en criptomonedas, donde fue cofundador y CPO.

Antes de eso, asistió a Física en el Centro de Ciencia y Tecnología de Joinville, donde participó en grupos de investigación sobre física estadística y dinámica no lineal, que guiaron su desempeño profesional y comenzaron su pasión por los modelos complejos y una forma de pensamiento crítico basado en el modelo científico.

13. Equipo y entrenadores



Marcos Meneses CTO • Co-Founder

<https://www.linkedin.com/in/marcos-vinicius-meneses-07344b102/>

Tuvo una vida tecnológica muy activa, donde desde muy joven le apasionaba la tecnología y logró grandes experiencias incluso a una edad temprana. Trabajó en empresas multinacionales de energía que participan en proyectos de ingeniería energética en Brasil.

Después de una amplia experiencia en el campo de la ingeniería informática, decidió asistir a la universidad y así profundizar en el área de una manera general. Mientras tanto, Marcos participó en la estructuración de la arquitectura y la construcción de un gran jugador de comercio electrónico de América Latina, obteniendo así mucha experiencia en sistemas altamente distribuidos y escalables, trabajando con las más diversas tecnologías y excelentes técnicas de ingeniería presentes para respaldar y procesar transacciones latinoamericanas. Luego, Marcos comenzó su vida como emprendedor, estableciendo un sistema de gestión basado en SaaS para empresas, que participan en gran medida en los medios de pago tradicionales. Después de dos años, participó con esta compañía en un proceso de fusiones y adquisiciones con un gran jugador de e-commerce llamado Mercado Libre, con sede en América Latina.

Después de aprender todos los medios tradicionales de pago y de estar decepcionado con ellos, profundizó en los sistemas financieros descentralizados de blockchain, aprendió y usó técnicas avanzadas de cifrado, sistemas p2p, data mining con machine learning y deep learning. Participando activamente en el mercado de las criptomonedas, fundó Crypfy, una Asset Management que utilizaba carteras inteligentes basadas en inteligencia artificial para generar ganancias a corto, mediano y largo plazo.



Felipe Gusta CDO • Co-Founder

[linkedin.com/in/visualgusta/](https://www.linkedin.com/in/visualgusta/)

Diseñador estratégico, entusiasta de UX, apasionado de las interfaces. Lleva casi 6 años trabajando con diseño visual e interfaces digitales.

Después de haber desarrollado numerosas marcas y productos digitales a lo largo de su carrera para compañías importantes como Bauducco y Danone, también ha trabajado con nuevas empresas en crecimiento en Cube Coworking y agencias de publicidad como Dentsu, Sound Apps y BFerraz. Es licenciado en Diseño Gráfico, un posgrado en Dirección de Arte de Belas Artes de São Paulo. Especialista en innovación de marca de la Universidad TAMK (Tampere, Finlandia), Diseño de servicios de la Universidad Laurea (Helsinki, Finlandia) y Certificado en interfaz digital de la Universidad Brunel (Londres, Reino Unido).

Contribuye activamente al crecimiento de las comunidades de diseño en Brasil (IXDA), Canadá (DesignX), Berlín y Tel Aviv (Design Network Tools). También trabajó como voluntario para las Organizaciones Unidas (ONU-FAO) durante 3 años, donde fue un facilitador gráfico centrado en la erradicación del hambre (ODS # 2) en América Latina

13. Equipo y entrenadores



Douglas Souza Head of Growth

[linkedin.com/in/douglassouzahue/](https://www.linkedin.com/in/douglassouzahue/)

Él cree que el marketing moderno es el resultado de la fusión del marketing y la tecnología. La cultura data-driven y las tecnologías que permiten la automatización a gran escala han elevado el marketing a un método extremadamente científico, preciso y escalable. Construir, medir y aprender. Este es el enfoque que han adoptado las startups más disruptivas del mundo, y esta es la visión adoptada en los proyectos que se suma.

Fundó dos startups, una de las cuales fue aceptada en un programa de preaceleración en Silicon Valley, donde fue asesorado por gerentes de Google, Uber y otras startups de la región. Estudió gestión de productos en la Asamblea General en Boston y, al regresar a Brasil, comenzó su certificación CRO en el Instituto CXL. Participó en el proceso de implementación de la automatización de marketing a gran escala para empresas invertidas por el grupo Kinea (Itaú), proyectos B.I para Vale, y lideró varios proyectos locales, que han demostrado resultados en SEM, SEO e Inbound. En la actualidad, Douglas es un profesional de Growth Marketing, experto en startups y experto en modelos ágiles, ágiles y escalables.



Mateus Ferreira Software Developer

<https://www.linkedin.com/in/mfgmateus/>

Más de 4 años de experiencia en desarrollo de software, principalmente utilizando el ecosistema Java y Spring Technologies. También tiene experiencia en otros lenguajes de programación: C #, VB.Net, Javascript, Python. Ha trabajado durante varios años con diferentes soluciones de bases de datos, como Oracle (también desarrollando scripts en PLSQL), SQL Server, MySQL y MongoDB.

Tiene experiencia liderando equipos para proyectos exitosos y ha trabajado para players importantes en las áreas de Telecom (Grupo Claro), Banca (Banco Triangulo), Logística (Martins y Sequoia / Texlog), Adquisición (Unique), comercio electrónico B2C (e -Fácil) y comercio electrónico B2B (Martins). También trabajó como arquitecto en la implementación de CI / CD utilizando tecnologías como Jenkins, Sonar, Gitlab, Bitbucket y Bamboo. Le apasiona la computación en la nube y los sistemas distribuidos que utilizan Amazon Web Services y otras tecnologías como: Apache Storm, Apache Flink, Apache Kafka, Docker, Docker Swarm, Kubernetes, Redis y ELK Stack. Fascinado por las novedades y siempre tratando de aprender algo nuevo.

13. Equipo y entrenadores

Jean Santini Head of Android

<https://www.linkedin.com/in/jean-santini/>



Un fuerte deseo de poder convertir ideas en productos fue lo que despertó su interés en trabajar con el desarrollo de software en 2010. Ese mismo año, ingresó al curso de Sistemas de Información e ingresó al mercado laboral a través del programa de capacitación Softbox, donde tuvo la oportunidad de crear una base de conocimiento sólida, con la colaboración de profesionales experimentados.

Después de trabajar con el desarrollo de sistemas web durante tres años y consolidar su conocimiento de Java Web, bases de datos y diversos marcos, Jean se encontró y quedó encantado con el desarrollo para plataformas móviles. Desde entonces, se ha especializado en el desarrollo de plataformas Android, donde la evolución constante de la plataforma desde Android versión 2.3 Gingerbread vive en la piel. En estos siete años de arduo trabajo, Jean ha participado en la creación de varias aplicaciones y ha sido una pieza clave que actúa como líder técnico en el desarrollo de aplicaciones innovadoras como Singu y Super Digital. También trabajó como consultor en Sebrae / MG en el segmento de tecnología y colaboró con la creación y evolución de nuevas empresas en la región.

Toda su trayectoria también está impregnada de iniciativas empresariales, como la creación de dos nuevas empresas, Rangaki y Mural do Freight, esta última en el proyecto de incubación del Uberaba College (UNIUBE), donde Jean calificó recibiendo consultoría en gestión, innovación y finanzas, además de vivir la experiencia emocionante y desafiante de participar con productos innovadores.

Matheus Alves Head of iOS

<https://www.linkedin.com/in/matheus-alves-46b5a1113/>



Estudió Tecnología de la Información con prominencia en el área de creación y desarrollo de proyectos, al principio buscando y superando desafíos.

Comenzó muy temprano en el área de tecnología, ya a los 14 años estudiando Técnico en Computación. Ha trabajado con diversas tecnologías a lo largo de su carrera, desde sistemas de escritorio, aplicaciones web y móviles, manteniéndose siempre up-to-date con el último y más innovador mercado de tecnología. Centrado en el desarrollo de aplicaciones desde 2014, tiene una amplia experiencia en el sector y ha participado en grandes proyectos en empresas como Banco Santander e Ipiranga. Los desafíos lo llevan hacia soluciones nuevas y tecnológicas. Comprometidos, sedientos de conocimiento y cautivados por las nuevas tecnologías para ser absorbidos y aplicados en cada nueva situación.

14. Legal y riesgos

POR FAVOR LEA ESTA SECCIÓN CUIDADOSAMENTE.

USTED DEBE CONSULTAR A SU PROPIO ABOGADO Y A SUS ASESORES ECONÓMICOS, FINANCIEROS, TECNOLÓGICOS Y CUALQUIER OTRA PERSONA O ENTIDAD QUE PUEDA ANALIZAR LOS ASPECTOS ASOCIADOS CON LA CRIPTOECONOMÍA Y LOS TOKEN MONNOS. ESTE WHITE PAPER ES UNA OFERTA DE VENTA DE TOKENS MONNOS Y NO ES UNA OFERTA DE INVERSIÓN PÚBLICA NI NINGÚN TIPO DE ACTIVOS FINANCIEROS.

TOKEN MONNOS se clasifica como un token de utilidad, siendo un criptoactivo con acceso a ventajas especiales dentro de la plataforma MONNOS.

TOKEN MONNOS no tiene ninguna característica que lo clasifique como valores negociables, instrumentos del mercado monetario, convenios colectivos de inversión, dinero electrónico, productos básicos, derivados, valores o cualquier otra forma de inversión en Suiza o cualquier otra jurisdicción internacional.

Este White Paper se compila de acuerdo con los requisitos y disposiciones de legislación vinculada al sector, cuya función principal es informar de manera adecuada y clara a todos los consumidores sobre las ventajas y los riesgos en la adquisición de TOKEN MONNOS. Todo el proceso de oferta pública de exchange de TOKEN MONNOS y los posteriores procedimientos de listado criptográfico de EN MONNOS se llevan a cabo de acuerdo con las obligaciones pertinentes de conformidad con las leyes del Estado en el que se comercializa TOKEN MONNOS.

Este White Paper no constituye un prospecto o documento de oferta, ni es una solicitud de inversión, no constituye una oferta de instrumentos financieros, valores al público o un acuerdo de inversión colectiva.

LA EMPRESA MONNOS se reserva el derecho de (i) realizar cambios en este White Paper y en cualquier documento vinculado a TOKEN MONNOS para garantizar el cumplimiento de los requisitos reglamentarios aplicables y (ii) hacer todo lo necesario para cumplir con cualquier requisito reglamentario, que incluye, entre otros, detener o suspender las operaciones o negociaciones de TOKEN MONNOS, si se juzgara necesario, a la sola discreción de GRUPO MONNOS. Cabe únicamente a los titulares de Token Monnos buscar, si fuera necesario, los términos de aprobación previa o posterior, notificación, registro o licencia que se requieren para comerciar en el mercado blockchain en Suiza o en cualquier otra jurisdicción en la que los titulares de Token Monnos sean ciudadanos, nacionales, residentes o tuvieran un factor de conexión similar o, en el caso de una entidad legal, que está incorporada, registrada o administrada efectivamente en una de las jurisdicciones antes mencionadas. En todas estas situaciones, el Grupo Monnos de ninguna manera será responsable por el incumplimiento de la conducta de los titulares de Token Monnos. La propiedad, el uso y la comercialización de Token Monnos no otorga a los titulares de Token Monnos ningún derecho, expreso o implícito, que no sea el descrito en este White Paper y otros documentos relacionados emitidos por el Grupo Monnos.

Token Monnos no representa ni confiere ningún derecho de propiedad o participación, acción o garantía a ninguna de las compañías del Grupo Monnos. Token Monnos no otorga a los titulares derechos de prerrogativa, preferencia, corporativos o crediticios sobre el GRUPO MONNOS,

incluido el derecho a ser socio, el derecho a participar en ganancias, o los derechos de propiedad intelectual o cualquier otra forma de participación accionaria en Token Monnos no está disponible para ninguna persona física que sea nacional, residente o que tenga un factor de conexión similar a un Estado, jurisdicción o territorio donde se prohíben los Virtual Financial Assets, tokens, criptomonedas u otras criptomonedas similares, o tener restricciones regulatorias. Lo mismo se aplica a las personas jurídicas basadas en lugares de restricción.

Los gerentes del Grupo Monnos, como se identifica en este White Paper, son las personas responsables de la información aquí contenida. Los administradores de MONNOS GROUP han tomado todas las medidas razonables para validar la información contenida en este documento y han llegado a la conclusión, según su leal saber y entender, de que todo está de acuerdo con los hechos y que no hay omisión de contenido que pueda afectar la comprensión correcta de los terceros sobre el proyecto. Los gerentes de Monnos Group aceptan la responsabilidad de la exactitud de la información contenida en este documento.

Hasta el límite máximo permitido por las leyes, reglamentos y normas aplicables, el Monnos Group no será responsable de ninguna pérdida indirecta, excepcional, incidental, consecuente u otra de ningún tipo (incluidas, entre otras, pérdida de ingresos o ganancias, y pérdida de uso o datos) que surjan de o en conexión con cualquier interpretación, creencia o confianza influenciada por el contenido de este White Paper o cualquier parte del mismo.

La adquisición, tenencia y / o uso de Monnos Token está asociada con riesgos significativos.

La siguiente es una lista no exhaustiva de los riesgos más relevantes a los que están expuestos los titulares de Token Monnos.

Aquellos interesados en convertirse en titulares de Token Monnos deben considerar dichos factores de riesgo junto con toda la información provista por este White Paper y se les recomienda buscar asesoría profesional (incluyendo asesores financieros, contables y reguladores, impositivo, y tecnológicos entre otros expertos) antes de decidir obtener Token Monnos.

La mayoría de los factores de riesgo enumerados en esta sección se consideran riesgos contingentes que pueden ocurrir o no, y es imposible para MONNOS GROUP predecir las circunstancias y el momento de su ocurrencia.

La compra / uso de Token Monnos es solo adecuada para personas de alto grado de sofisticación financiera, capaces de evaluar los méritos y riesgos de dicha adquisición, o personas que tienen apoyo profesional y asesoramiento sobre la compra de activos de Crypto y que tienen los recursos financieros suficientes para soportar pérdidas significativas que pueden ocurrir (incluida la pérdida total de activos utilizados para adquirir Token Monnos).

Riesgos relacionados

La compra / uso de Token Monnos es solo adecuada para personas de alto grado de sofisticación financiera, capaces de evaluar los méritos y riesgos de dicha adquisición, o personas que tienen apoyo profesional y asesoramiento sobre la compra de activos de Crypto y que tienen los recursos financieros suficientes para soportar pérdidas significativas que pueden ocurrir (incluida la pérdida total de activos utilizados para adquirir Token Monnos).

Al comprar, poseer o utilizar el Token Monnos, usted reconoce y asume expresamente los siguientes riesgos enumerados en este White Paper:

Riesgo de mercado: el precio de mercado de las criptomonedas, los tokens digitales y otros criptoactivos puede ser extremadamente volátiles. Los titulares de Token Monnos deben asumir el riesgo de variaciones significativas en el precio de mercado de Token Monnos, además de la posibilidad de pérdida de capital.

Riesgo de Hacking: el riesgo de invasión de grupos y organizaciones hackers puede inmiscuirse y es inherente al mercado de la tecnología.

Riesgo de vulnerabilidad: Existe el riesgo de que Token Monnos pueda incluir de forma inadvertida debilidades o errores en el código fuente, interfiriendo con el uso y causando alguna forma de pérdida.

Riesgo de clave privada: Teniendo en cuenta el riesgo de Hacking, y teniendo en cuenta que el modelo Monnos, así como la mayoría de los exchanges globales, no proporciona una clave privada para cada usuario, puede ser interesante considerar almacenar en alguna cold wallet de preferencia del usuario.

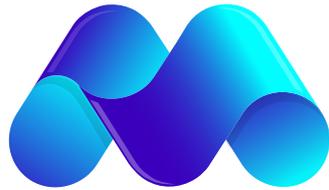
Riesgos regulatorios: si bien algunas jurisdicciones son progresivas en la regulación de tokens, las criptomonedas y otras aplicaciones de la tecnología blockchain, las leyes y los reglamentos pueden modificarse rápidamente. Además, el tratamiento de las leyes y reglamentos varía significativamente entre jurisdicciones y está sujeto a incertidumbres significativas. Por lo tanto, la falta de garantía de estabilidad regulatoria de la criptografía implica que cualquier modificación podría afectar la utilidad o el valor del Token Monnos y, en última instancia, hacer que el proyecto Monnos sea inviable en su conjunto.

Riesgo de Bancarrota o Disolución: la insolvencia de la empresa Emisora puede impedir la viabilidad del riesgo de bancarrota o disolución de Monnos, lo que puede socavar la utilidad y el valor del Token de Monnos.

Criptoactivos, como Token Monnos, así como blockchain, son nuevas tecnologías con poco tiempo en el mercado. Además de los riesgos incluidos en este White Paper, existen otros riesgos asociados con la tenencia y el uso del Token Monnos, incluidos los riesgos imprevisibles. Dichos riesgos pueden materializarse en cualquier momento debido a una circunstancia imprevista o una combinación de todos los factores de riesgo descritos en este White Paper.

Los titulares de Token Monnos declaran y garantizan que asumen la responsabilidad exclusiva de cualquier restricción y riesgo asociado con la posesión o uso de Token Monnos.

Si alguno de los riesgos descritos en este documento es inaceptable para el comprador de Token Monnos, o si el comprador no puede entender que está expuesto a tales riesgos, no se aconseja la compra, mantenimiento o uso de Token Monnos.



monnos®

Descubre

medium.com/@MonnosGlobal
www.dribbble.com/monnos

Preguntá

t.me/novidades_monnos
twitter.com/monnosGlobal

Únete

t.me/monnos_mommunity
github.com/Monnos