

MAKE YOUR CRYPTO WORK FOR YOU.

Faites travailler votre crypto pour vous.

Française 

Version 1.9 • Novembre 2020

help@monnos.com • www.monnos.com



Table des matières

1. Introduction	1
2. Un nouveau marché et de nouvelles opportunités	2
3. Décor	3
3.1 - Réglementation et sécurité dans le secteur de la crypto	3
3.2 - Convivialité x friction	3
4. Les ressources	4
4.1 - Portefeuille multi	4
4.1.1 - Portefeuille d'atouts	4
4.1.2 - Stratégie de portefeuille	4
4.1.3 - Flux de trésorerie du portefeuille	4
4.2 - Échange	5
4.2.1 - Hub d'échange	5
4.2.2 - LaunchPad	6
4.3 - Sync Strategy™	6
4.4 - Crypto Saving Account	7
4.5 - Carte de débit	7
5. Le produit	8
5.1 - Mobile First	8
5.1.1 - Applications natives	8
5.1.2 - Plateforme multilingue	8
5.2 - Structure robuste	9
6. Concurrents	10
7. Business Model	11
8. Conformité et sécurité	12
9. Positionnement mondial	13
10. MNS Token	13
10.1 - Allocation de Tokens	13
11. Ecosystem	17
12. Roadmap	19
13. Équipe et conseillers	20
14. Juridique et risques	24



Mission

Nous pensons que les crypto-monnaies changent la relation que les gens entretiennent avec leurs finances. Nous visons à autonomiser cette communauté en fournissant une technologie qui facilite la saisie des opportunités sur ce marché.

1. Introduction

Make your crypto work for you™

Faites travailler votre crypto pour vous™

Le marché financier mondial n'a jamais traversé une telle phase de concurrence et de perturbations, comme cela a été le cas au cours des cinq dernières années. Soutenues par des demandes précises des utilisateurs, les fintechs ont poussé par milliers, secouant la scène des produits de base qui prévalait autrefois, donnant le ton au changement dans l'un des secteurs les plus rentables de la planète.

Cependant, le véritable impact est encore à venir, et il sera sans aucun doute soutenu par la blockchain et par conséquent, la crypto-économie. Cela a commencé avec Bitcoin en 2009 et s'est propagé à travers les 2000 autres nouvelles cryptos qui ont défilées depuis.

Croyant en cet impact, nous vous présentons Monnos. Soutenu par le vrai potentiel de cette Technologie, il allie expérience dans les marchés financiers traditionnels et émergents.

Avec une grande expérience dans l'exploration des avantages de ces innovations et avec comme but premier de faire travailler votre crypto pour vous, nous proposons un compte Crypto Tout En Un, réunissant entre autres des fonctionnalités tels que Portefeuille Multiple, Hub d'échange, Compte d'épargne Crypto et Synchronisation de Stratégie. Le tout dans une seule application à portée de main.

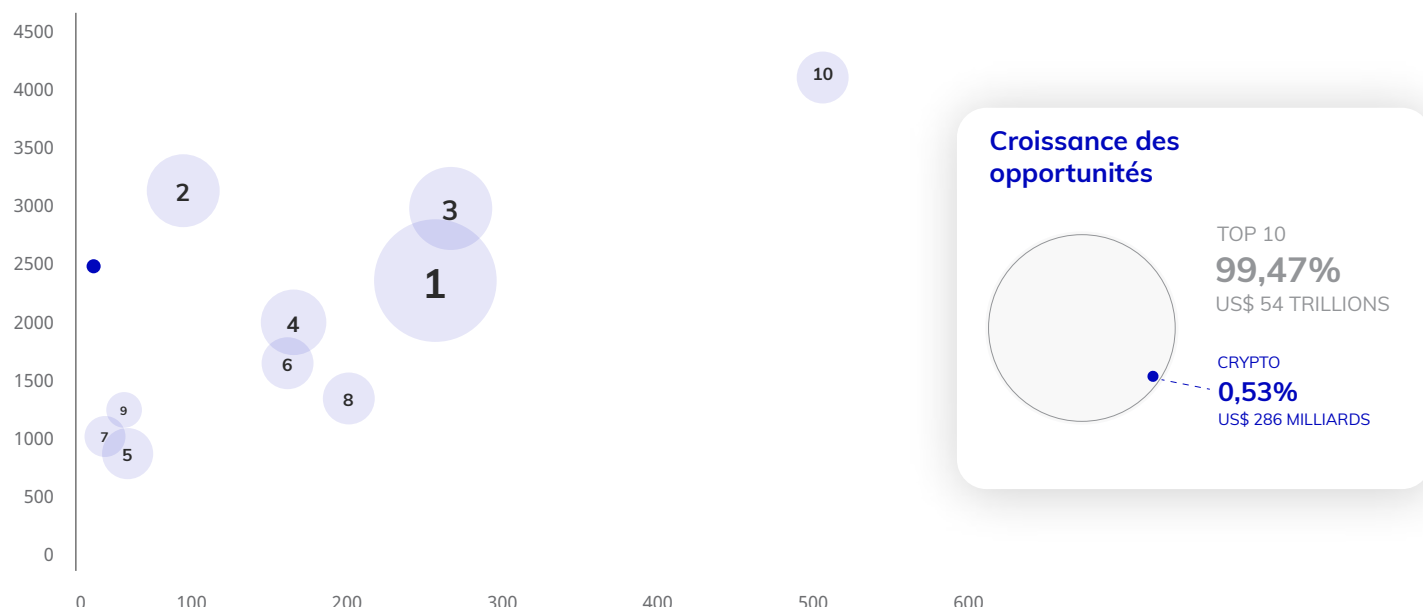
2. Un nouveau marché et de nouvelles opportunités

Depuis plus de 400 ans, le marché des capitaux est une alternative importante pour un bon rendement pour les investisseurs intelligents et avertis. Il existe des bourses dans le monde entier qui achètent et vendent des actions d'entreprises locales et mondiales, certaines plus actives et d'autres moins, certaines plus diversifiées et d'autres plus concentrées, certaines attirant des investisseurs mondiaux et d'autres principalement des investisseurs locaux.

En plus, les crypto-monnaies sont apparus comme des actifs numériques et inaugurent une nouvelle classe de propriétaires de crypto-monnaies, à savoir des particuliers spécialisés dans l'achat et la vente de crypto-actifs. Ce nouveau marché fonctionne sans frontières, parfaitement diversifié, à expansion exponentielle et offrant des possibilités de gains sporadiques en échelle et en fréquence.

2. Novo mercado e Oportunidades

Entendendo o mercado de cripto como complementar ao mercado tradicional e buscando dados para projetar o tamanho da oportunidade, é inevitável observar números obtidos a partir das TOP 10 Bolsas de Valores globais. Esta análise se propõe apenas a nortear-nos quanto a proporção que os cripto ativos podem passar a ocupar em seu ecossistema.



1 BOURSE DE NEW YORK

Capitalisation: US\$ 19.223 milliards
Quantité d'active: 2400
Temps: 224 ans

4 BOURSE DE TOKYO

Capitalisation: US\$ 4.485 milliards
Quantité d'active: 2292
Temps: 138 ans

7 EURONEXT

Capitalisation: US\$ 3.321 milliards
Quantité d'active: 1299
Temps: 16 ans

10 BOURSE DE FRANCFORT

Capitalisation: US\$ 1.766 milliards
Quantité d'active: 3769
Temps: 431 ans

2 NASDAQ

Capitalisation: US\$ 6.831 milliards
Quantité d'active: 3058
Temps: 45 ans

5 BOURSE DE SHANGHAI

Capitalisation: US\$ 3.986 milliards
Quantité d'active: 1041
Temps: 26 ans

8 BOURSE DE TORONTO

Capitalisation: US\$ 2.781 milliards
Quantité d'active: 1524
Temps: 155 ans

11 CRYPTO

Capitalisation: US\$ 286 milliards
Quantité d'active: 2443
Temps: 8 ans

3 BOURSE DE LONDRES

Capitalisation: US\$ 6.187 milliards
Quantité d'active: 3041
Temps: 215 ans

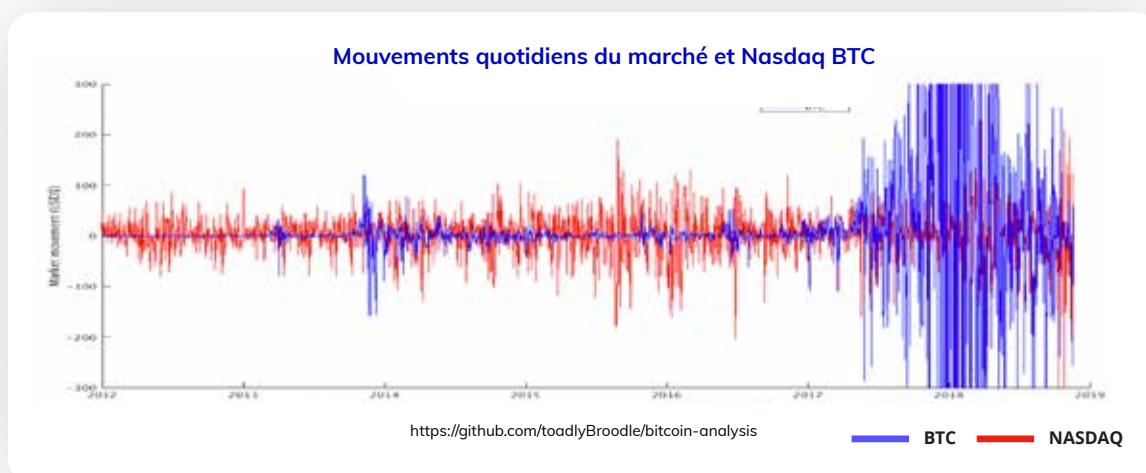
6 BOURSE DE HONG KONG

Capitalisation: US\$ 3.325 milliards
Quantité d'active: 1866
Temps: 125 ans

9 BOURSE DE SHENZHEN

Capitalisation: US\$ 2.285 milliards
Quantité d'active: 1420
Temps: 29 ans

O mercado de cripto apresenta uma volatilidade intensiva quando comparada com o mercado tradicional. E este cenário demanda a devida imersão, pois da mesma forma que há risco, há oportunidades.



3. Scénario

Pour que cette révolution se produise, il y a certains aspects pertinents à surmonter et qui sont déterminants pour l'augmentation de la migration ou de la diversification au sein des actifs réels et numériques.

3.1 - Réglementation et sécurité dans le secteur de la crypto

La sécurité est vitale dans tout scénario où des ressources financières sont impliquées. Il existe actuellement certains risques qui concernent les propriétaires de crypto, tels que:

- a) Quel est l'historique de l'échange et son niveau de sérieux ? Que dit la communauté à propos cette plateforme ?
- b) Quels sont les limites et les coûts de transaction ?
- c) Quel est le niveau de technologie appliqué pour la sécurité ?
- d) D'où vient ce jeton/crypto ? Quelle est son histoire ?

Il existe encore de nombreuses escroqueries dans cette industrie, et bon nombre d'entre elles surviennent pendant le marché haussier, c'est-à-dire au moment de l'afflux le plus massif de nouveaux arrivants. Beaucoup de ceux qui ont été frustrés ne reviennent pas ou retardent leur retour.

3.2 - Facilité d'utilisation x friction

En analysant le processus d'entrée de nouveaux propriétaires de crypto, nous pouvons détecter un ensemble de frictions dans l'ensemble du flux d'utilisateurs: de l'inscription à l'échange au stockage des actifs achetés. Pour chacune des étapes mentionnées, une certaine quantité d'étude et d'immersion est essentielle pour une compréhension claire.

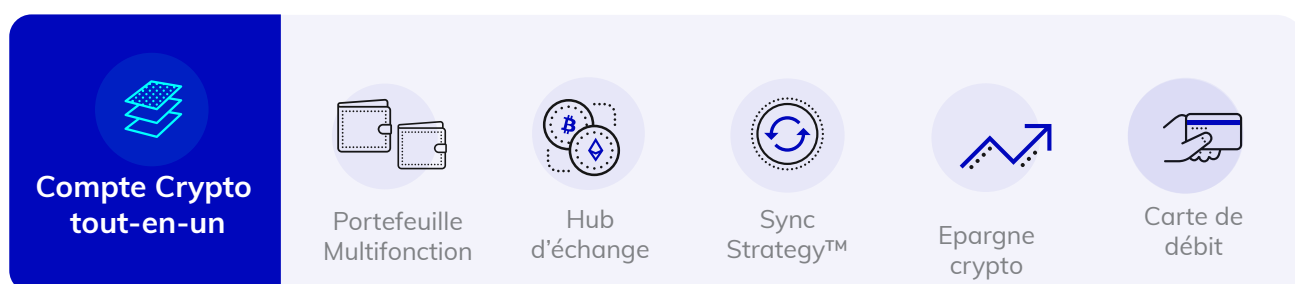
Surmontant les premiers obstacles, nous avons réalisé le pèlerinage de ces individus entre échanges, voire l'utilisation de plusieurs bourses à la fois, en recherchant toujours les meilleurs taux pour chaque stratégie esquissée ou une plus grande diversification des actifs.

Enfin, il y a la question de savoir où laisser l'actif numérique acheté, où le stocker, le portefeuille chaud ou froid, combien doit rester dans le portefeuille d'échange, etc.

Ce n'est certainement pas une voie simple à suivre et donc tergiversée par beaucoup.

4. Fonctionnalité

Monnos vient simplifier l'utilisation et la gestion de votre portefeuille d'actifs numériques en un seul endroit. En plus d'offrir des services qui aident à saisir les excellentes opportunités de gains offertes sur ce marché, sans effort et à apprendre de ceux qui ont le plus d'expérience. Nous offrons les ressources nécessaires pour que votre crypto travaille pour vous.



4.1 - Portefeuille Multifonction

Notre objectif principal est de faciliter la gestion et la visualisation d'un portefeuille d'actifs numériques diversifié. Nous avons donc créé un concept où trois différents types de portefeuilles répondent aux besoins de tout utilisateur. Grâce à ces catégorisations de portefeuilles, l'utilisateur peut bénéficier d'une administration complète, individuelle ou même consolidée.

4.1.1 Wallet Asset

PORTEFEUILLE D'ACTIFS SIMPLIFIÉ

Disponible pour toutes les plateformes d'actifs

Portefeuilles composés d'un seul actif. Créé automatiquement chaque fois qu'il existe un solde de l'actif en question.

4.1.2 Stratégie de portefeuille

CRÉER, OUVRIR OU SYNCHRONISER AVEC D'AUTRES

Dans cette approche, l'utilisateur peut organiser son portefeuille avec un nombre illimité d'actifs alignés sur n'importe quelle stratégie choisie par lui. Avec le plan décrit, une devise de base est définie, c'est-à-dire la pièce par laquelle il veut suivre ses performances et surveiller au fil du temps. Ensuite, il peut avoir plusieurs stratégies composées de différents groupes d'actifs chacun. Chaque portefeuille est toujours défini comme privé lors de sa création, et le propriétaire a la possibilité de le rendre public s'il souhaite autoriser d'autres utilisateurs à se synchroniser et à suivre sa stratégie. De cette façon, chaque fois qu'il y a un profit, tout le monde gagne.

4.1.3 Portefeuille à usage quotidien

PORTFOLIO POUR CONTRÔLER VOS DÉPENSES

Disponible selon la juridiction

Ce portefeuille permet à l'utilisateur d'allouer une partie de son portefeuille à une utilisation quotidienne. De cette façon, l'utilisateur connecte ce portefeuille à la carte de débit Monnos, et nous convertissons entre CRYPTO et FIAT à chaque utilisation.

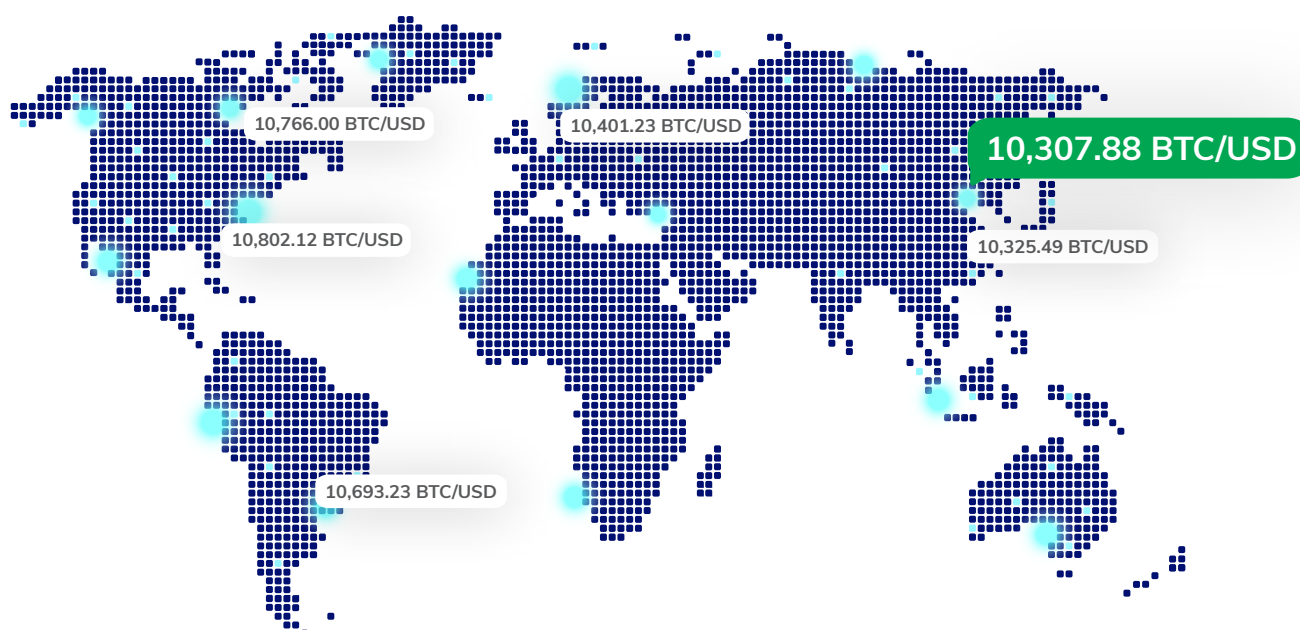
4. Fonctionnalité

4.2 - Échange

4.2.1 Hub d'échange

ANÁLISE DE PREÇO E EXECUÇÃO DE ORDENS EM EXCHANGES GLOBAIS

Le Hub d'échange de Monnos est intégré à de nombreux échanges à travers le monde pour surveiller et comparer automatiquement les meilleures de prix au moment où l'utilisateur opère le trading. En outre, il convient de noter que nous comptons sur la liquidité de l'échange, qui nous permet à tout moment d'augmenter les volumes de négociation et la gamme d'actifs numériques et de paires disponibles pour la négociation.



* Tous les chiffres sont illustratifs

Nous commencerons la négociation en offrant les actifs suivants:

À la suite de notre exécution, nous fournirons progressivement de nouveaux actifs, élargissant de plus en plus les possibilités de diversification du portefeuille de nos utilisateurs, toujours conscients du potentiel de liquidité et de rentabilité.

Pour voir le tableau complet des frais et des limites, visitez: <https://monnos.com/fees-and-limits>

CRYPTO (10)

FIAT (3)

Binance Coin COMMERCE, ET RETRAIT	Bitcoin Cash COMMERCE, DÉPÔT ET RETRAIT	Ripple COMMERCE, DÉPÔT ET RETRAIT	Bitcoin COMMERCE, DÉPÔT ET RETRAIT	Ethereum COMMERCE, DÉPÔT ET RETRAIT	USD Tether COMMERCE, DÉPÔT ET RETRAIT	Bitcoin Cash COMMERCE, DÉPÔT ET RETRAIT	Real Brasileiro DÉPÔT ET RETRAIT	Franco suisse BIENTÔT	Euro BIENTÔT
EOS COMMERCE, ET RETRAIT	Nano COMMERCE, ET RETRAIT	Nuls COMMERCE, ET RETRAIT							

4. Fonctionnalité

4.2.1 LaunchPad

LANÇAMENTO DE NOVAS OPÇÕES DE TOKENS

En quête de diversification du portefeuille et de la capacité de fusionner la crypto et d'autres actifs tokenisés, Monnos offrira des jetons via le LaunchPad sur son échange. Cette stratégie vise à fournir une meilleure diversité d'actifs numériques à nos clients, en les tenant toujours conscients des risques encourus. De cette façon, nous nous positionnons de manière compétitive sur une tendance mondiale de vente d'actifs tokenisé qui est déjà consolidée en Asie et progresse rapidement vers d'autres continents.

4.3 - Sync Strategy™

Profiter des meilleures opportunités dans un marché en constante évolution prend du temps et nécessite étude et dévouement au bon niveau. Ainsi, en offrant la commodité à ceux qui n'ont pas le temps, qui ne veulent pas consacrer autant, ou même qui veulent apprendre des autres, nous apportons une approche complètement différente au partage de stratégies. Chaque performance de stratégie de portefeuille, publique ou privée, est surveillée par un algorithme propriétaire qui indexe de nombreux indicateurs. En le rendant public, l'algorithme applique le classement de ces données et place la stratégie dans le cluster approprié, ce qui facilite la prise de la meilleure décision.

En plus de ce système, nous appliquons une méthodologie gamifiée qui marque les meilleures stratégies et leurs auteurs, les élevant à une référence de plate-forme, permettant un classement historique, plusieurs récompenses et d'autres méthodes de fidélisation et d'engagement.

En bref, en utilisant la fonctionnalité Sync Strategy™, nos utilisateurs qui se sentent en sécurité et ont une connaissance spécifique de l'élaboration de stratégies, choisissant de les partager, peuvent être récompensés chaque fois qu'ils obtiennent des résultats pour eux-mêmes et pour ceux qui les suivent. En plus de ce profil, nous avons ceux qui ne veulent pas partager mais suivre, et ils peuvent bénéficier de l'expertise des autres. Il n'y a pas de limite au nombre de stratégies qui veulent avoir des ressources attachées. Tout le monde contribue et tout le monde gagne.

4. Fonctionnalité

4.4 - Compte d'épargne crypto

EXÉCUTION AUTOMATIQUE

Cette fonctionnalité sera limitée par juridiction.

En utilisant notre outil de surveillance automatique des prix pour les échanges, tout dans le compte de nos utilisateurs est surveillé et géré par une solution propriétaire qui, chaque fois qu'il détecte une inefficacité des prix, passera une commande et incorporera des gains. De cette façon, nous pouvons obtenir des résultats «à faible risque» pour l'ensemble de notre base.



4.5 - Carte de débit

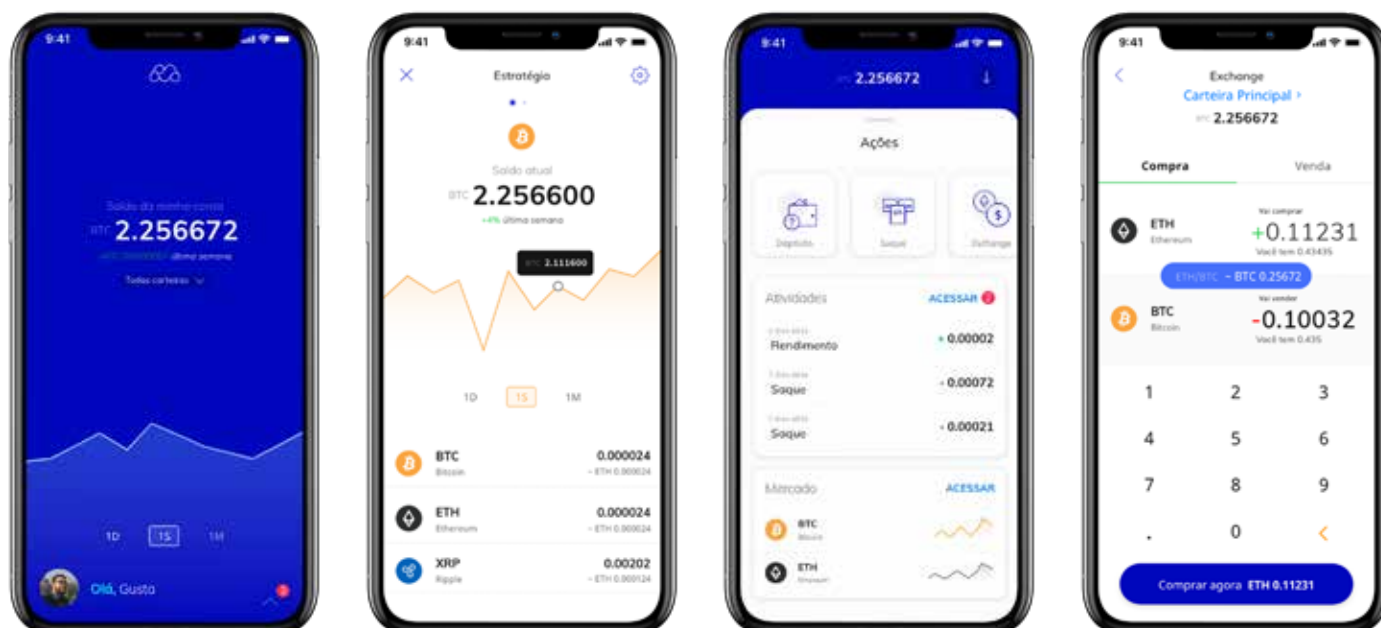
Esta funcionalidade estará limitada por jurisdição.
A bandeira mastercard não é um padrão, todas serão negociadas por jurisdição.

Donner la possibilité d'intégrer le monde de la crypto dans la vie quotidienne des gens est l'un de nos objectifs. Ainsi, nous sommes soutenus par des institutions qui opèrent dans le concept d'Open Banking, de sorte que Monnos sera intégré via l'API et offrira quelques services, à commencer par la Carte de débit internationale et peut-être en ajouter d'autres qui s'appliquent à notre réseau.

Pour utiliser cette solution, l'utilisateur attribuera une partie de ses actifs pour une utilisation quotidienne dans un portefeuille spécifique, et nous convertirons automatiquement la crypto en fiat chaque fois que sa carte est utilisée.



5. Produit



5.1 - Mobile d'abord

Toujours attentif aux détails visuels et à la facilité d'utilisation et de compréhension par l'utilisateur, nous considérons le design comme le fondement de toute notre solution. Avec une approche Mobile d'abord dans un marché où le WEB a été majoritaire, c'est l'un de nos plus grands différenciateurs: apporter facilité et fonctionnalité à portée de main.

5.1.1 - Applications natives

Les applications mobiles Monnos ont été développées sur Swift pour IOS et Kotlin pour Android, uniquement pour fonctionner dans les langues natives des systèmes d'exploitation les plus importants du monde.

Ils sont distribués dans les magasins officiels et sont stockés directement dans la mémoire du smartphone, afin de fournir aux utilisateurs une expérience plus sophistiquée tout en garantissant une sécurité, une convivialité et des performances maximales sur chaque plate-forme.

5.1.2 - Plateforme multilingue

Nous commencerons nos stratégies en anglais et en portugais brésilien, mais l'objectif est de passer progressivement à d'autres langues, en privilégiant les asiatiques.

5.2 - Structure robuste



Technologie

Utilisation des meilleures technologies et normes appliquées à l'échelle mondiale.

Expérience

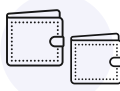
Toute convivialité vise à faciliter la compréhension et l'utilisation simplifiée du produit.

API ouverte

Services conçus pour prendre en charge diverses intégrations via des API, à commencer par les banques et les échanges, mais qui peuvent être étendus à l'utilisateur final.

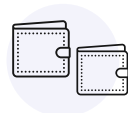
6. Concurrents

Nous avons rassemblé sur notre plate-forme des fonctionnalités pour répondre à toutes les demandes d'un utilisateur de crypto, ce qui nous a amenés à une solution de «compte crypto tout en un». En examinant le marché mondial, nous pouvons trouver quelques concurrents si nous considérons chaque fonctionnalité individuellement. En revanche, certains concurrents peuvent éventuellement être reconnus comme partenaires, comme dans le cas des échanges.

Fonctionnalité	concurrent clé	Similitudes	Différences
 All-in-One	WIREX Crypto.com Crypterium	Ils sont organisés de manière similaire pour plus de commodité à l'utilisateur, mais en l'aidant à dépenser ses cryptos.	Notre objectif principal, en plus de la commodité, c'est de faire travailler la crypto de notre utilisateur pour lui.
 Portofolio Multiple	Crypterium crypto.com Abra Revolut Spedn Donut	Portefeuilles qui permettent le stockage, l'achat et vente d'actifs numériques simplifiés en général.	Le compte Monnos permet la création de plusieurs portefeuilles qui peuvent être géré individuellement, dont chacun sera composé d'un groupe d'actifs et associé à une stratégie différente.
 Hub d'échange	Binance Kucoin Huobi Latoken	Fournit des conditions de trading sur plusieurs actifs numériques mondiaux ainsi qu'un accès à différents jetons.	Por estarmos utilizando o conceito "Exchange Hub", além de ofertarmos a nossa condição de preço, fazemos o uso dos serviços destas exchanges sempre que a condição de preço delas é mais atrativa para a operação demandada pelo usuário. Assim, nosso usuário estará pagando sempre a melhor condição do momento.
 Sync Strategy™	E-toro Signals Genesis Vision CryptoHopper	Tous ces éléments impliquent un niveau approprié de complexité et de friction pour l'utilisateur et tous les frais sont facturés.	Nous offrons la simplicité d'utilisation, et il n'y a que des parties à gagner en cas de succès, aucun autre frais pour suivre une stratégie.
 Épargne crypto	Crypto.com	Il n'y a pas de différenciation au niveau du service, mais en performance, où chacun a sa stratégie d'exécution.	
 Carte de débit	Crypterium Crypto.com Revolut Accorns Hold	Une carte de débit acceptée dans le monde entier qui convertit Crypto en FIAT.	Les utilisateurs peuvent organiser leurs actifs, suivre des stratégies et les utiliser tout en faisant du profit.

7. Modèle commercial

La principale mesure de notre entreprise est la rentabilité moyenne offerte par utilisateur, donc nos principales lignes de revenus ne sont pertinentes que lorsque le client gagne, de sorte que les sources sont réparties sur:

Fonctionnalité	Modèle de frais	Récurrence
 All-in-One	Gratuit	Pas applicable
 Portofolio Multiple	Gratuit	Pas applicable
 Hub d'échange	- Frais d'achat ou vente d'actifs - Frais de retrait	Chaque fois qu'il y a requête d'achat, vente ou un retrait Crypto ou FIAT.
 Sync Strategy™	Tous les bénéfices générés par une stratégie sont répartis entre son auteur, son synchroniseur et la plateforme	Abonnement renouvelé mensuellement.
 Épargne crypto	Tous les bénéfices générés par les actifs détenus sur le compte de l'utilisateur sont réparti hebdomadairement entre l'utilisateur et la plateforme.	% de rentabilité. Réduit seulement quand il y a du profit.
 Carte de débit	Pas encore définis	Pas encore définis

8. Conformité et sécurité

Même opérant sur un marché non réglementé, Monnos se démarque en respectant la conformité, la transparence et la sécurité.

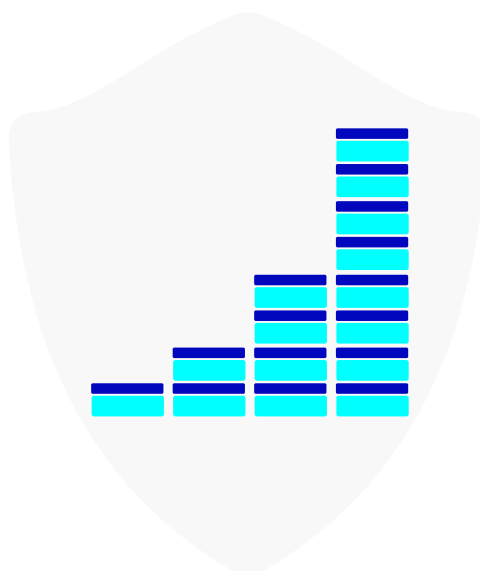
En respectant les normes de conformité des marchés financiers mondiaux et en utilisant une technologie de pointe pour le segment crypto, nous appliquons les meilleures pratiques de gestion globale des risques, donc en utilisant notre plateforme, l'utilisateur expérimente le flux KYC/AML à des niveaux similaires à ceux de l'industrie.

Pour assurer la transparence de nos utilisateurs, Monnos maintiendra sur son site Web une zone dédiée à la gouvernance (écosystème), où l'utilisateur peut voir les résultats, l'historique d'audits effectués, les brûlures de jetons, la distribution de jetons et les allocations de jetons.

De plus, à la recherche d'un environnement sûr, nous avons créé le Monnos FUND SHIELD, un fonds propriétaire qui peut être utilisé dans des situations défavorables qui pourraient survenir.



Monnos Shield a été créé pour donner plus de protection et de sécurité aux actifs de nos clients.



2% FACTURATION BRUTE MENSUELL
(CUMULATIF)

5% VENTES IEO



Initialement, 80% du fonds seront stockés dans un PORTEFEUILLE FROID, et 20% dans le compte d'épargne crypto. 2% des revenus peuvent changer avec le temps.

Ce % peut changer selon l'évaluation de Monnos.

9. Positionnement mondial

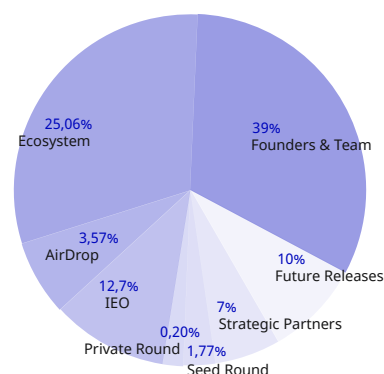
Donner la priorité à la crédibilité que le marché financier a toujours exigée et a acquis une sécurité juridique et réglementaire pour la création d'entreprise avec l'ambition de concurrencer la grande industrie, Monnos opère de la Suisse vers le monde.

En plus de ce qui précède, le fait que Zug (Suisse) soit globalement perçue comme la Crypto Valley attire certainement les meilleurs joueurs, les meilleures personnes et un haut niveau d'immersion dans cette technologie en évolution, nous choisissons donc d'être là où le changement se produit et est pris en charge.

10. Jeton MNS (MNS Token)

Nous allons créer notre jeton MONNOS (MNS) et le lancer sur plusieurs plateformes mondiales. Le montant total à émettre est de 3,5 milliards de jetons MNS utilisant la norme technique du contrat intelligent Ethereum ERC 20.

10.1 - Attribution de jetons



Fondateurs et équipe	39,50%
Future Releases	10,00%
Strategic Partners	7,00%
Seed Round	1,77%
Private Round	0.20%
IEO	12,7%
AirDrop	3,57%
Ecosystem	25,26%
Total	100%

10. MNS Token

10.1 - Attribution de jetons

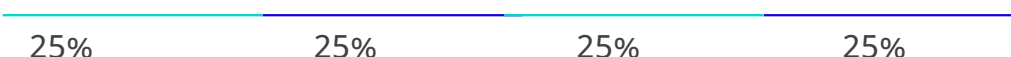
10.1.1- Fondateurs et équipe

39,50%

Tout le développement de la plateforme jusqu'à cette phase a été réalisée avec le travail et les ressources financières de notre équipe, ayant obtenu un financement uniquement de la phase du Seed Round (19 avril). La plateforme est opérationnelle depuis les 19 août, permettant l'utilisation de ceux qui sont intéressés à acheter nos jetons.

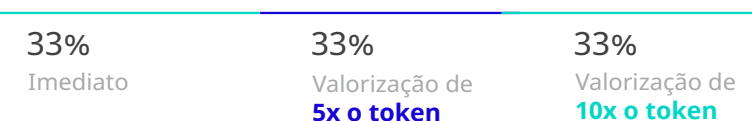
10.1.1.1 Fondateurs

Immédiat- 25%
1ère année – 25%
2ème année – 25%
3ème année – 25%



10.1.1.2 - Équipe

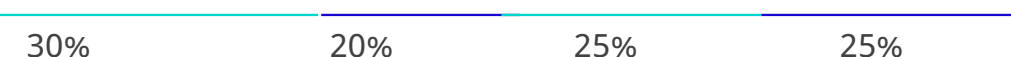
Immédiat- 33%
5x appréciations des jetons – 33%
10x appréciations des jetons – 33%



10.1.1.3- Bonus annuel d'équipe ⓘ Esses percentuais podem ser alterados sob definição da Monnos

Chaque année, à partir de 2020, toute l'équipe de direction de MONNOS verra son bonus payé en jetons MNS, mis à disposition selon les critères suivants:

Immédiat- 30%
1ère année – 20%
2ème année – 25%
3ème année – 25%



10. MNS Token

10.1 - Alocação dos Tokens

Alocação

%

10.1.2 - Version future

10,00%

Pour atteindre la vitesse de développement appropriée, cette fonctionnalité sera utilisée pour l'embauche de personnel, l'accès aux nouvelles technologies et autres.

10.1.3 - Partenariats stratégiques

6,53%

À la recherche de l'intérêt de tous pour la construction permanente Monnos opte pour l'approche des options symboliques aux partenaires stratégiques qui permettent l'expansion territoriale rapide et les services offerts à l'échelle mondiale. Dans le modèle proposé, tout le monde gagne lorsque l'entreprise réussit, assurant ainsi une orientation parfaitement alignée sur les intérêts des parties.

10.1.4 - Tours et Airdrop

18,24%

Nous proposons d'autonomiser les jetons alloués au marché. Afin d'y parvenir, toutes nos collectes de fonds proviendront uniquement de jetons et non d'actions, donc:

10.1.4.1 - Seed Round

1,77%

Financement en jetons utilitaires du 19 avril au 19 août.

10.1.4.2 - Tour privé

0.20%

Ce financement sera offert du 19 septembre au 19 novembre.

* Si le montant total n'est pas consommé, le reste sera alloué à l'IEO.

10.1.4.3 - AirDrop

3,57%

En communiquant directement avec notre CIBLE, nous voyons le lancement de notre capture comme le meilleur format DÉDIÉ AU MARCHÉ de notre solution. Ainsi, nous avons développé une approche ambitieuse et fixé une valeur pertinente pour exploiter au mieux cette opportunité de pulvérisation. Le montant total de notre Airdrop sera de 2,1 millions de dollars.

Les jetons distribués à la communauté avant l'inscription seront prélevés sur le montant destiné à Airdrop. De plus, à la fin de l'IEO, la valeur restante des jetons destinés à Airdrop sera brûlée à 50% et les 50% restants seront insérés dans la ligne Distribution de jetons - Programme communautaire / Bonus.

10. MNS Token

10.1.4.4 - IEO - 2nd Round

12,7%

Nous sommes une solution de gestion des actifs cryptographiques, donc notre public est exactement intéressé par un investissement diversifié dans les jetons. Nous considérons notre IEO comme une forme de projection globale (respectant nos restrictions juridiques).

Technical Standard (Smart Contract)



MNS Market Pairs



Approvisionnement total(100%)

3.500.000.000 MNS

Ventes IEO (11,8%)

Prix du jeton MNS Token \$ 0,017090

444.012.097 MNS

Market Cap

Soft Cap

\$ 2.500,000,00

Hard Cap

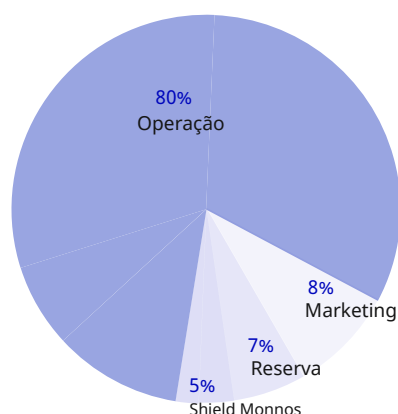
\$ 7.588.166,48

Public Sale Vesting Period

No lockup

i Si le plafond n'est pas atteint, Monnos brûlera les jetons restants de l'IEO, bénéficiant ainsi à tous ceux qui croient en Monnos.

Utilização do recurso captado via IEO



Operação	80,000%
Marketing	8,000%
Monnos Shield	5,000%
Reserva	7,000%
Total	100%

11. Ecosystem

Monnos a pour modèle économique l'autonomisation des utilisateurs de crypto et de jetons. Nous voyons que la meilleure façon de grandir est d'établir une relation d'abondance où tout le monde gagne en ayant une interaction bénéfique entre les parties. Donc:

11.1. Bonus d'utilisation

LA RÉCOMPENSE POUR L'UTILISATION DE LA PLATEFORME

Uniquement dans les six premiers mois après-vente

À la fin de notre financement via IEO, nous encouragerons l'utilisation de la plate-forme en récompensant l'utilisation de jetons MNS dans le cadre d'une justification convaincante pour accélérer rapidement notre croissance.

La justification tiendra compte du montant payé par l'utilisateur lors de l'échange et pour chaque montant dépensé, il recevra une récompense en jetons MNS.

Taux de départ

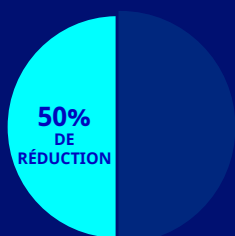
1\$ US en frais de transaction = le bonus sera ((jetons MNS proportionnels en \$ US) / 3)

11.2. Remise sur les paiements

RÉCOMPENSES POUR L'UTILISATION DES JETONS MNS

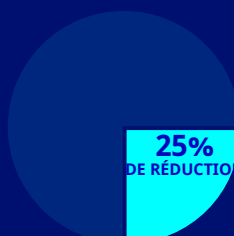
Ces valeurs peuvent être modifiées dans accord de la direction de Monnos

Les utilisateurs qui choisissent de payer pour le trading sur Monnos avec des jetons MNS bénéficieront de remises selon le format suivant:



1ère année

FONCTIONNEMENT(2020)



2ème année

FONCTIONNEMENT(2021)



3° Ano

FONCTIONNEMENT(2022)

11.3. Bonus de Parrainage

RÉCOMPENSES POUR LE PARRAINAGE

Limité aux 12 premiers mois de chaque nouvel utilisateur

Tous les utilisateurs qui font parrainer de nouveaux participants seront récompensés en jetons MNS. Ainsi, au cours des 12 premiers mois d'utilisation du nouvel utilisateur, 20% des revenus gagnés sur le trading liés à l'utilisation de cette personne (entrant) seront attribués à qui a fait la recommandation.

Taux de départ

1 USD de frais de transaction * 20%

11. Ecosystem

11.4. Bonus de contribution

RÉCOMPENSES À LA COMMUNAUTÉ

Avec notre approche d'ouverture, nous maintiendrons un canal ouvert avec notre communauté de développement, créant un format de «récompense communautaire» où tous les utilisateurs qui contribuent à la construction de notre plateforme recevront des jetons MNS en fonction de chaque activité et de sa complexité (à définir rationnellement à la demande).

11.5. Incitatifs et promotions

RÉCOMPENSES POUR LA DÉTENTION DE JETONS MNS

Tout au long de l'opération, pour encourager l'adoption, Monnos décernera des prix et encouragera des compétitions visant à faciliter l'utilisation des fonctionnalités et la détention de jetons. Périodiquement, nous définirons des valeurs "BUT" (exemple: 1 000 \$ en jetons MNS) pour conserver les jetons pendant un certain temps, et ces personnes peuvent avoir un accès exclusif et d'autres particularités concernant ce contexte.

11.6. Destruction de jetons MNS

-  Cherchant toujours à récompenser les détenteurs de jetons MNS et ceux qui croient en nos actifs, nous déterminons les flux de travail suivants:
 -  Ces valeurs peuvent être modifiées dans accord de la direction de Monnos
-

Cherchant toujours à récompenser les détenteurs de jetons MNS et ceux qui croient en nos actifs, nous déterminons les flux de travail suivants:

Chaque trimestre, à partir du listing de notre jeton, nous rachèterons des jetons MNS en dépensant 20% de notre chiffre d'affaires total et les brûlerons jusqu'à 50% de l'offre de jetons MNS (1 750 000 000 MNS).

Les jetons MNS invendus lors de l'IEO seront immédiatement détruits. Toutes ces procédures seront correctement enregistrées dans la blockchain et seront soumises aux procédures d'audit mentionnées précédemment.

12. RoadMap





Designers



Nomads



Crypto Owners



Engineers



Makers



Dreamers



Investors



Futurists

We are Monnos.

Conheça o nosso time global, atualmente **distribuído em 4 cidades, 2 países.**

13. Équipe et Conseillers

Rodrigo Ubaldo CEO (PDG) • Co-fondateur

linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/



Avec AmBev (AB Inbev) comme colonne vertébrale de sa formation professionnelle et y ayant passé dix ans de sa vie, Rodrigo est devenu un entrepreneur audacieux et pragmatique avec une capacité de direction enviable. Il a commencé sa vie entrepreneuriale dans le secteur des technologies financières en 2014, lorsqu'il était l'un des fondateurs d'Allgoo, une fintech créée pour aider les institutions traditionnelles à entrer dans le monde numérique. Son premier client était Banco Bradesco (deuxième plus grande banque privée au Brésil), à une époque où le terme fintech commençait tout juste à être utilisé au Brésil.

Réalisant l'émergence de startups et identifiant la nécessité d'un mouvement organisé, Rodrigo a dirigé et cofondé l'Association brésilienne des Fintechs (ABFintechs), une initiative persistante qui a laissé environ 450 membres de la société et un événement historique, appelé FINTOUCH, considéré comme la plus grande fintech au Brésil, ainsi que la tenue de pourparlers de rapprochement et de coopération entre les institutions traditionnelles, les investisseurs, les marchés étrangers et les organismes de réglementation.

Au cours de son immersion en tant qu'entrepreneur fintech, perturbant au sein des entreprises traditionnelles, il a pu voir le fossé culturel de ces entreprises et l'opportunité potentielle d'une initiative B2C saisissant le timing que le marché exigeait. Aussi, c'est en interagissant avec les régulateurs à travers ABFintechs qu'il a noté que le rôle de ces institutions ne serait jamais de diriger le mouvement de rupture, mais plutôt de suivre l'application réussie des meilleures pratiques, ce qui nous a amenés à la CRYPTO- ÉCONOMIE.

Felipe Grasnievicz CSO • Co-fondateur

linkedin.com/in/felipe-grasnievicz/



Felipe a près de dix ans d'expérience avec les modèles mathématiques et les algorithmes de trading. Il a développé des modèles statistiques au fil des ans pour les marchés du forex et des crypto-monnaies.

Suivant et ayant fait partie du marché des crypto-monnaies depuis ses débuts, il comprend qu'elle jouera un rôle extrêmement important sur le marché financier et voit le concept de blockchain comme une rupture de paradigme et un point singulier de l'histoire.

À la mi-2016, il a mené une étude de six mois sur les modèles d'apprentissage profond pour le marché financier, qui serait plus tard la base de la création de Crypfy, une plate-forme Web d'investissement en crypto-monnaie, dont il était le co-fondateur et CPO.

Avant cela, il a étudié la physique au Joinville Science and Technology Center, où il a participé à des groupes de recherche sur la physique statistique et la dynamique non linéaire, qui ont guidé sa pratique professionnelle et ont commencé sa passion pour les modèles complexes et une forme de pensée critique basée sur le modèle scientifique.

13. Équipe et Conseillers

Marcos Meneses CTO • Co-fondateur

<https://www.linkedin.com/in/marcos-vinicius-meneses-07344b102/>



Il avait une vie technologique très active, où dès son jeune âge, il était passionné par la technologie et avait de grandes expériences même à un âge précoce. Il a travaillé dans des multinationales de l'énergie participant à des projets d'ingénierie énergétique au Brésil.

Après une longue expérience dans le domaine de l'ingénierie informatique, il a choisi d'aller au collège et d'approfondir ainsi le domaine en général. Entre-temps, Marcos a participé à la structuration de l'architecture et de la construction d'un acteur majeur du commerce électronique en Amérique latine, reposant ainsi sur l'intelligence artificielle pour générer des gains à court, moyen et long terme.

Felipe Gusta CDO • Co-fondateur

[linkedin.com/in/visualgusta/](https://www.linkedin.com/in/visualgusta/)



Concepteur stratégique, passionné d'UX, passionné d'interfaces. Il travaille depuis près de six ans avec Visual Design et Digital Interfaces.

Ayant développé de nombreuses marques et produits numériques tout au long de sa carrière pour de grandes entreprises telles que Bauducco et Danone, il a également travaillé avec des startups en croissance chez Cube Coworking et des agences telles que la publicité Dentsu, Sound Apps et BFerraz. Il détient un diplôme en design graphique, un diplôme de troisième cycle en direction des beaux-arts de São Paulo. Branding Innovation Specialist de TAMK University (Tampere, Finlande), Service Design de l'Université Laurea (Helsinki, Finlande) et Certificat en interface numérique de l'Université Brunel (Londres, Royaume-Uni).

Il contribue activement à la croissance des communautés de design au Brésil (IXDA), au Canada (DesignX), à Berlin et à Tel Aviv (Design Network Tools). Il a également travaillé comme bénévole pour les Organisations Unies (ONU-FAO) pendant trois ans, où il a été animateur graphique axé sur l'éradication de la faim (ODS # 2) en Amérique latine.

13. Équipe et Conseillers

Douglas Souza Responsable de la croissance

[linkedin.com/in/douglassouzahue/](https://www.linkedin.com/in/douglassouzahue/)



Douglas croit que le marketing moderne est le résultat de la fusion du marketing et de la technologie. La culture et les technologies basées sur les données qui permettent une automatisation à grande échelle ont élevé le marketing à une méthode extrêmement scientifique, précise et évolutive. Construisez, mesurez, apprenez. C'est l'approche que les startups les plus perturbatrices du monde ont adoptée, et c'est la vision qu'elles prennent dans les projets qui s'additionnent.

Il a fondé deux startups, l'une a été acceptée dans un programme de pré-accélération dans la Silicon Valley, où il a été orienté par des managers de Google, Uber et d'autres startups de la région. Il a étudié la gestion des produits à l'Assemblée générale de Boston. Après son retour au Brésil, il a commencé sa certification CRO au CXL Institute. Participé au processus de mise en œuvre de l'automatisation du marketing à grande échelle pour les entreprises investies par le groupe Kinea (Itaú), des projets BI pour Vale, et dirigé plusieurs projets locaux, qui ont fait leurs preuves en SEM, SEO et Inbound. Aujourd'hui, Douglas est un professionnel du marketing de croissance, un expert en démarrage et un expert des modèles agiles, allégés et évolutifs.

Mateus Ferreira Développeur logiciel

<https://www.linkedin.com/in/mfgmateus/>



Plus de quatre ans d'expérience en développement de logiciels, utilisant principalement l'écosystème Java et les technologies Spring. A également de l'expérience dans d'autres langages de programmation: C #, VB.Net, Javascript, Python. Il a travaillé pendant plusieurs années avec différentes solutions de bases de données, comme Oracle (développant également des scripts en PLSQL), SQL Server, MySQL et MongoDB.

Il a de l'expérience dans la direction d'équipes pour des projets réussis et a travaillé pour des acteurs majeurs dans les domaines des télécoms (Grupo Claro), de la banque (Banco Triangulo), de la logistique (Martins et Sequoia / Texlog), de l'acquisition (unique), du commerce électronique B2C (e -Easy) et B2B e-Commerce (Martins). Il a également travaillé comme architecte dans la mise en œuvre de CI / CD en utilisant des technologies telles que Jenkins, Sonar, Gitlab, Bitbucket et Bamboo. Il est passionné par le cloud computing et les systèmes distribués utilisant Amazon Web Services et d'autres technologies telles que Apache Storm, Apache Flink, Apache Kafka, Docker, Docker Swarm, Kubernetes, Redis et ELK Stack. Il est fasciné par les innovations et essaie toujours d'apprendre quelque chose de nouveau.

13. Équipe et Conseillers

Jean Santini

Responsable Android

<https://www.linkedin.com/in/jean-santini/>



Un fort désir de pouvoir transformer des idées en produits est ce qui a suscité en 2010 son intérêt pour le développement logiciel. La même année, il entre dans le cursus Systèmes d'Information et entre sur le marché du travail grâce au programme de stagiaires de Softbox, où il a l'opportunité de créer une solide base de connaissances, avec la collaboration de professionnels expérimentés.

Après avoir travaillé pendant trois ans sur le développement de systèmes Web et consolidé ses connaissances du Web Java, des bases de données et des différents frameworks, Jean s'est rencontré et s'est réjoui du développement des plateformes mobiles. Depuis, il s'est spécialisé dans le développement de plateformes Android, où l'évolution constante de la plateforme depuis Android version 2.3 Gingerbread vit sous sa peau. Au cours de ces sept années de travail acharné, Jean a participé à la création de diverses applications et a été un acteur essentiel agissant en tant que leader technique dans le développement d'applications innovantes telles que Singu et Super Digital. Il a également travaillé en tant que consultant chez Sebrae / MG dans le segment technologique et a collaboré à la création et à l'évolution de startups dans cette région.

Toute sa carrière est également imprégnée d'initiatives entrepreneuriales, telles que la création de deux startups - Rangaki et Mural do Frete - ce dernier faisait partie du projet d'incubation du Collège Uberaba (UNIUBE), où Jean qualifié recevant des conseils en gestion, innovation et la finance. En plus de vivre l'expérience passionnante et stimulante de s'engager avec des produits innovants.

Matheus Alves

Responsable iOS

<https://www.linkedin.com/in/matheus-alves-46b5a1113/>



Il a étudié les technologies de l'information avec une grande importance dans le domaine de la création et du développement de projets, tout en recherchant et en surmontant les défis. Il a commencé très tôt dans le domaine de la technologie, déjà à 14 ans, étudiant en tant que technicien en informatique. Il a travaillé avec diverses technologies tout au long de sa carrière, des systèmes de bureau aux applications Web et mobiles, se tenant toujours à jour avec le marché des technologies les plus récentes et les plus innovantes. Axé sur le développement d'applications depuis 2014, il possède une vaste expérience dans le secteur et a participé à de grands projets dans des entreprises telles que Banco Santander et Ipiranga. Les défis l'amènent vers des solutions nouvelles et technologiques. Il est engagé, assoiffé de connaissances et captivé par les nouvelles technologies pour être absorbé et appliqué dans chaque situation unique.

14. Juridique et risques

VEUILLEZ LIRE ATTENTIVEMENT CETTE SECTION.

VOUS DEVEZ CONSULTER VOTRE PROPRE AVOCAT ET/OU CONSEILLERS FISCAUX, ÉCONOMIQUES, FINANCIERS ET TECHNOLOGIQUES ET TOUTE AUTRE PERSONNE OU ENTITÉ PERMETTANT D'ANALYSER LES ASPECTS ASSOCIÉS À CRYPTO ECONOMY ET LES JETONS MONNOS.

CE LIVRE BLANC EST UNE OFFRE DE VENTE DE JETONS MONNOS ET N'EST PAS UNE OFFRE D'INVESTISSEMENT PUBLIC NI DES ACTIFS FINANCIERS.

Les JETONS MONNOS est classé comme un jeton utilitaire et est une crypto qui donne accès à des avantages uniques au sein de la plate-forme MONNOS.

Les JETONS MONNOS ne présente aucune caractéristique le classant comme sécurité négociable, instrument du marché monétaire, convention d'investissement collectif, monnaie électronique, matières premières, produits dérivés, titres ou toute autre forme d'investissement en Suisse ou dans toute autre juridiction internationale.

Ce livre blanc est compilé conformément aux exigences et dispositions de la législation relative à l'industrie. Sa fonction principale est d'informer tous les consommateurs de manière adéquate et claire sur les avantages et les risques liés à l'achat de JETONS MONNOS. L'ensemble du processus d'offre publique des JETONS MONNOS à vendre et des procédures d'inscription ultérieures dans l'échange de Crypto-actifs se déroule en suivant les obligations pertinentes en vertu des lois de l'État dans lequel les JETONS MONNOS sont commercialisés.

Le présent livre blanc ne constitue pas un prospectus ou un document d'offre, n'est pas une sollicitation d'investissement, ne constitue pas une offre d'instruments financiers, de titres au public ou une convention d'investissement collectif.

L'ENTREPRISE MONNOS se réserve le droit (i) d'apporter des modifications à ce Livre blanc dans tout document lié aux JETONS MONNOS pour assurer la conformité aux exigences réglementaires applicables et (ii) de faire tout ce qui est nécessaire pour se conformer à toute obligation réglementaire, y compris, mais pas limité, interrompant ou suspendant les opérations ou négociations de JETONS MONNOS, si cela est jugé nécessaire, à la seule discrétion du GROUPE MONNOS. Les détenteurs de JETONS MONNOS sont seuls responsables de rechercher, si nécessaire, les conditions d'approbation, de notification, d'enregistrement ou de licence préalables ou subséquentes qui sont nécessaires pour effectuer des transactions sur le marché de la blockchain en Suisse ou dans toute autre juridiction dans laquelle les détenteurs de JETONS MONNOS sont citoyens, ressortissants, résidents ou avoir un facteur de rattachement similaire ou, dans le cas d'une entité juridique, qui est constituée, enregistrée ou effectivement administrée dans l'une des juridictions susmentionnées. Dans toutes ces situations, le Groupe Monnos ne sera en aucun cas responsable du non-respect du comportement des détenteurs de JETONS MONNOS. L'utilisation et la négociation de la propriété des jetons MONNOS ne confèrent aux détenteurs de JETONS MONNOS aucun droit, explicite ou implicite, autre que celui décrit dans le présent livre blanc et d'autres documents connexes publiés par le groupe Monnos.

Les JETONS MONNOS ne représente ni ne confère aucune propriété, participation, réclamation ou garantie à aucune des sociétés du Groupe Monnos. Les JETONS MONNOS ne confère à ses détenteurs aucun privilège, préférence, droit d'entreprise ou de crédit à l'égard du GROUPE MONNOS,

y compris le droit d'être un partenaire, le droit de participer aux bénéfices ou les droits de propriété intellectuelle ou toute autre forme de participation dans les sociétés du GROUPE MONNOS. Les JETONS MONNOS ne sont pas disponibles pour une personne physique qui est citoyen, national, résident ou a un facteur de connexion similaire à un État, une juridiction ou un territoire où des actifs financiers virtuels, des jetons, des crypto-monnaies ou d'autres crypto-monnaies connexes sont interdit ou avoir des restrictions réglementaires. Il en va de même pour les personnes morales basées dans des lieux de restriction.

Les dirigeants du groupe Monnos, tels qu'identifiés dans ce livre blanc, sont les personnes responsables des informations contenues dans ce document. Les administrateurs de MONNOS GROUP ont pris toutes les mesures raisonnables pour valider les informations contenues dans ce document et ont conclu, au meilleur de leur connaissance, que tout est conforme aux faits et qu'il n'y a aucune omission de contenu susceptible d'affecter la bonne compréhension des autres. . À propos du projet. Les responsables du groupe Monnos acceptent la responsabilité de l'exactitude des informations contenues dans ce document.

Dans toute la mesure permise par les lois, réglementations et règles applicables, Monnos Group ne sera pas responsable des pertes indirectes, exceptionnelles, accessoires, consécutives ou autres de quelque nature que ce soit (y compris, mais sans s'y limiter, les pertes de revenus ou de profits et les pertes de données) , résultant de ou en relation avec une interprétation, une croyance ou une confiance dans le contenu de ce Livre blanc ou d'une partie de celui-ci.

L'acquisition, la possession et/ou l'utilisation de JETONS MONNOS sont associées à des risques importants.

Ce qui suit est une liste non exhaustive des risques les plus pertinents auxquels les détenteurs de JETONS MONNOS sont exposés.

Les personnes intéressées à devenir détenteurs de JETONS MONNOS doivent tenir compte de ces facteurs de risque en conjonction avec toutes les informations fournies par ce livre blanc et sont invitées à consulter un professionnel (y compris les conseillers financiers, comptables, réglementaires), fiscaux, technologiques entre autres experts) avant de décider d'obtenir JETONS MONNOS.

La plupart des facteurs de risque énumérés dans cette section sont considérés comme des risques éventuels qui peuvent ou non se produire, et le GROUPE MONNOS ne peut pas prévoir les circonstances et le moment de leur survenance.

L'achat/l'utilisation de JETONS MONNOS ne convient qu'aux personnes ayant un haut degré de sophistication financière, capables d'évaluer les avantages et les risques d'une telle acquisition ou aux personnes bénéficiant d'un soutien et de conseils professionnels concernant l'achat d'actifs Crypto et disposant de ressources financières suffisantes. Pour supporter des pertes importantes pouvant survenir (y compris jusqu'à la perte totale des actifs utilisés pour acquérir les JETONS MONNOS).

Risques associés

En achetant, détenant ou utilisant les JETONS MONNOS, vous reconnaissez et assumez expressément les risques suivants énumérés dans ce livre blanc:

Risque de marché: le prix du marché des crypto-monnaies, des jetons numériques et d'autres crypto-actifs peut être extrêmement volatil. Les porteurs de JETONS MONNOS doivent supporter le risque de variations importantes du prix de marché de JETONS MONNOS, en plus de la possibilité d'une perte de capital.

Risque de piratage: Le risque de piratage de groupes et d'organisations peut empiéter et est inhérent au marché de la technologie.

Risque de vulnérabilité: il existe un risque que les JETONS MONNOS incluent par inadvertance des faiblesses ou des erreurs dans le code source, gênant l'utilisation et provoquant une certaine forme de perte.

- Risque de clé privée: Compte tenu du risque de piratage et du fait que le modèle Monnos, comme la plupart des échanges mondiaux, ne fournit pas de clé privée pour chaque utilisateur, il peut être intéressant d'envisager de le stocker dans un portefeuille froid à la préférence de l'utilisateur.

Risques réglementaires: Bien que certaines juridictions progressent dans la réglementation des jetons, des crypto-monnaies et d'autres applications de la technologie blockchain, les lois et réglementations peuvent être rapidement modifiées. De plus, le traitement des lois et réglementations varie considérablement d'une juridiction à l'autre et est soumis à d'importantes incertitudes. Par conséquent, l'absence de garantie de stabilité réglementaire de la crypto implique que toute modification peut avoir un impact sur l'utilité ou la valeur des JETONS MONNOS et, en fin de compte, rendre le projet Monnos non viable.

Risque de faillite ou de dissolution: L'insolvabilité de l'émetteur peut empêcher la viabilité du risque de faillite ou de dissolution de Monnos, ce qui peut compromettre l'utilité et la valeur des JETONS MONNOS. La crypto activité, comme JETONS MONNOS, ainsi que la blockchain, sont de nouvelles technologies avec peu de temps sur le marché. Outre les risques inclus dans ce livre blanc, il existe d'autres risques liés à la détention et à l'utilisation des JETONS MONNOS, y compris des risques imprévus. Ces risques peuvent se matérialiser à tout moment en raison d'une circonstance imprévue ou d'une combinaison de tous les facteurs de risque décrits dans le présent livre blanc.

- Les détenteurs de JETONS MONNOS déclarent et garantissent qu'ils assument l'entière responsabilité des restrictions et des risques associés à la possession ou à l'utilisation de JETONS MONNOS.

Si l'un des risques décrits dans le présent document est inacceptable pour l'acheteur des JETONS MONNOS, ou si l'acheteur est incapable de comprendre qu'il est exposé à de tels risques, l'achat, la maintenance ou l'utilisation des JETONS MONNOS n'est pas conseillée.



Découvrir

medium.com/@MonnosGlobal
www.dribbble.com/monnos

Informez-vous

t.me/announcements_monnos
twitter.com/monnosGlobal

Rejoignez-nous

t.me/monnos_community
github.com/Monnos