

MAKE
YOUR
CRYPTO
WORK
FOR YOU.

Buat kripto-mu bekerja untukmu

Bahasa Indonesia 

Versi 1.9 • November 2019

help@monnos.com • www.monnos.com



Misi

Kami percaya bahwa kriptokurensi akan mengubah hubungan orang-orang dengan keuangan mereka. Kami bertujuan untuk memberdayakan komunitas ini dengan menyediakan teknologi yang memfasilitasi untuk memanfaatkan peluang di pasar ini.

1. Pengantar

Buat kripto-mu bekerja untukmu™

Make your crypto work for you™

The Pasar keuangan global belum pernah melalui fase kompetisi dan gangguan seperti yang telah terjadi selama lima tahun terakhir. Didukung oleh permintaan pengguna yang tepat, fintek bermunculan oleh ribuan orang, mengguncang dunia komoditas yang dulu ada, menetapkan langkah untuk perubahan di salah satu sektor paling menguntungkan di planet ini.

Namun, dampak nyata belum datang, dan itu pasti akan didukung oleh blockchain dan, oleh karena itu, ekonomi kripto. Ini dimulai dengan Bitcoin pada tahun 2009 dan telah menyebar melalui 2.000 kripto baru lainnya yang datang dan pergi sejak saat itu.

Percaya pada dampak ini, kami memperkenalkan Monnos. Didukung oleh potensi sebenarnya dari teknologi ini, itu menyatukan pengalaman di pasar keuangan tradisional dan berkembang.

Dengan pengalaman luar biasa dalam mengeksplorasi manfaat dari inovasi ini dan dengan proposal perintis untuk buat kripto-mu bekerja untukmu, kami menawarkan Kripto Akun All in One, menyatukan fitur-fitur lain seperti Dompot Multi, Exchange Hub, Akun Tabungan Kripto dan Strategi Sinkronisasi. Semua dalam satu aplikasi dengan jangkauan jarimu.

Selamat datang di ekonomi masa depan!

2. Pasar dan Peluang Baru

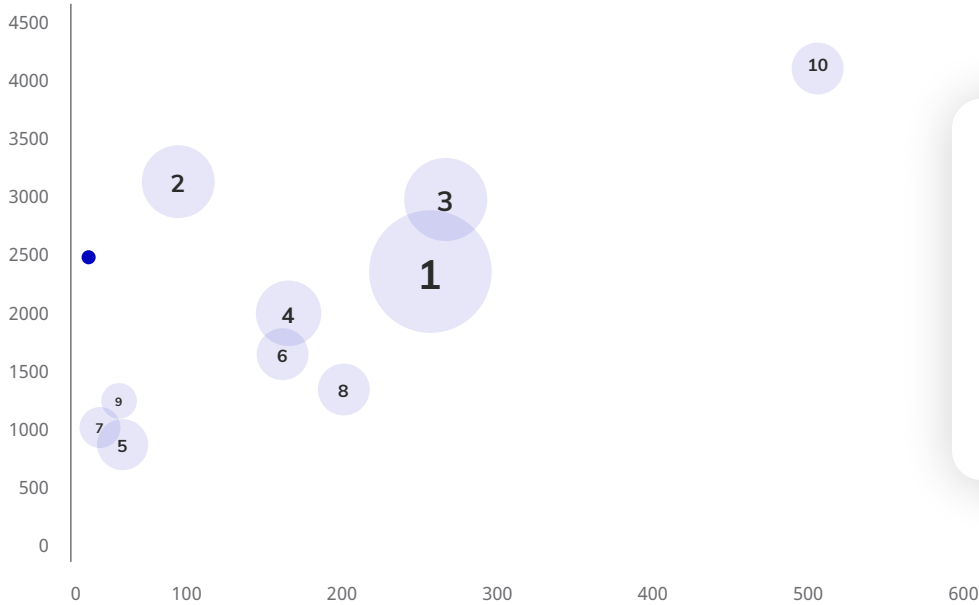
Selama lebih dari 400 tahun, pasar modal telah menjadi alternatif pengembalian modal yang signifikan bagi investor yang cerdas dan cerdas. Ada bursa saham di seluruh dunia yang membeli dan menjual saham perusahaan lokal dan global, beberapa lebih aktif dan beberapa kurang aktif, beberapa dilebur dan beberapa lebih terkonsentrasi, beberapa menarik investor global dan lainnya sebagian besar investor lokal.

Juga, kriptokurensi tampaknya dianggap sebagai aset digital dan mengantarkan kelas baru pemilik kripto, yaitu individu yang mengkhususkan diri dalam membeli dan menjual aset kripto. Pasar baru ini beroperasi tanpa batas, dilebur dan dengan ekspansi eksponensial, dan menawarkan kemungkinan untuk keuntungan sporadis dalam skala dan frekuensi.

Dengan memahami pasar kripto sebagai pelengkap pasar tradisional dan mencari data untuk memproyeksikan ukuran peluang, tidak dapat dihindari untuk melihat angka-angka dari TOP 10 Global Stock Exchange. Analisis ini hanya bertujuan untuk membimbing kita tentang proporsi yang dapat ditempati oleh aset kripto di ekosistemnya. Pasar kripto menunjukkan volatilitas yang kuat jika dibandingkan dengan pasar tradisional. Selain itu, skenario ini menuntut terjun dengan tepat, karena dimana ada risiko, disitu ada peluang.



2. Pasar dan Peluang Baru



Peluang untuk Bertumbuh

TOP 10
99,47%
US\$ 54 TRILIUN

KRIPTO
0,53%
US \$ 286 MILYAR

1 NEW YORK STOCK EXCHANGE
Mkt Cap: \$ 19,223 Milyar
Milyar Active Qty: 2400
Waktu: 224 tahun

4 TOKYO STOCK EXCHANGE
Mkt Cap: \$ 4,485 Milyar
Active Qty: 2292
Waktu: 138 tahun

7 EURONEXT
Mkt Cap: US \$ 3,321 Milyar
Active Qty: 1299
Waktu: 16 tahun

10 FRANKFURT STOCK EXCHANGE
Mkt Cap: \$ 1,766 Milyar
Active Qty: 3769
Waktu: 431 tahun

2 NASDAQ
Mkt Cap: US \$ 6,831 Milyar
Assets Qty: 3058
Waktu: 45 tahun

5 SHANGAI STOCK EXCHANGE
Mkt Cap: \$ 3,986 Milyar
Active Qty: 1041
Waktu: 26 tahun

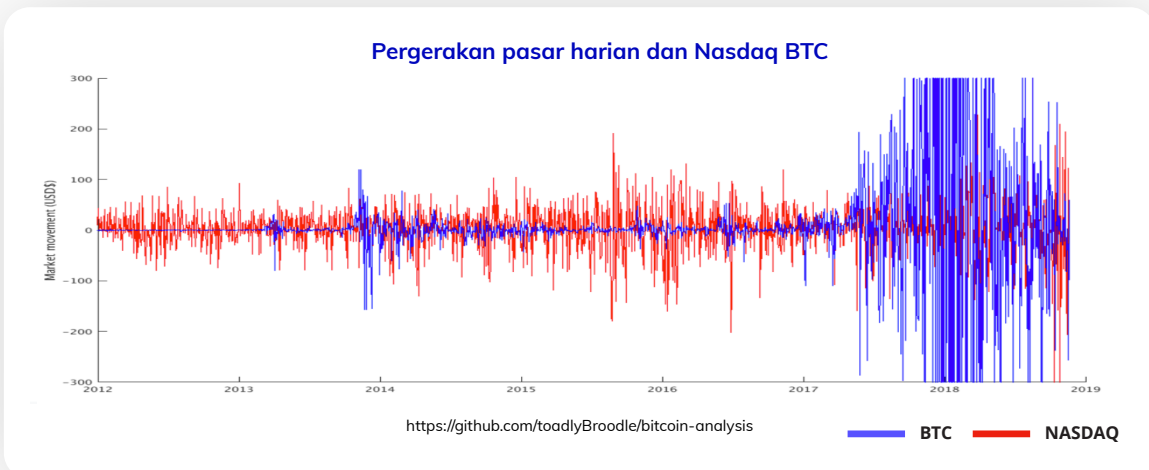
8 TORONTO STOCK EXCHANGE
Mkt Cap: US \$ 2,781 Milyar
Active Qty: 1524
Waktu: 155 tahun

11 KRIPTO
Mkt Cap: US \$ 286 Milyar
Active Qty: 2443
Waktu: 8 tahun

3 LONDON STOCK EXCHANGE
Mkt Cap: US \$ 6,187 Milyar
Active Qty: 3041
Waktu: 215 tahun

6 HONG KONG STOCK EXCHANGE
Cap: US \$ 3,325 Milyar
Active Qty: 1866
Waktu: 125 tahun

9 SHENZEN STOCK EXCHANGE
Cap: \$ 2,285 Milyar
Active Qty: 1420
Waktu: 29 tahun



3. Skenario

Agar revolusi ini terjadi, ada beberapa aspek yang relevan untuk diatasi dan merupakan penentu untuk peningkatan migrasi atau diversifikasi di tengah aset nyata dan digital.

3.1 - Regulasi dan Keamanan di Sektor Kripto

Keselamatan sangat penting untuk setiap skenario di mana sumber daya keuangan terlibat. Saat ini ada beberapa risiko yang menjadi perhatian pemilik kripto, seperti:

- a) Apa riwayat exchange dan tingkat keseriusan? Apa yang dikatakan komunitas tentang platform ini?
- b) Berapa batasan dan biaya transaksi?
- c) Apa tingkat teknologi yang diterapkan dalam keamanan?
- d) Dari mana token/kripto ini berasal? Bagaimana sejarahnya?

Masih ada banyak penipuan dalam industri ini, dan banyak dari mereka terjadi selama pasar bull, yaitu saat masuknya pendatang baru yang paling masif. Begitu banyak yang mengalami dan menjadi frustrasi dengan modal yang tidak kembali atau tertundanya balik modal.

3.2 - Kegunaan x Friksi

Menganalisis proses dari masuknya pemilik kripto baru, kami dapat mendeteksi serangkaian gesekan dalam seluruh aliran pengguna: dari pendaftaran dalam exchange ke penyimpanan aset yang dibeli.

Untuk setiap langkah yang disebutkan, sejumlah studi dan terjun masuk ke pasar, tentunya sangat penting untuk pemahaman yang jelas.

Mengatasi hambatan pertama, kami menyadari kunjungan individu-individu ini di antara exchange, atau bahkan penggunaan beberapa exchange pada saat yang sama, selalu mengejar tingkat terbaik untuk setiap strategi yang diuraikan atau diversifikasi aset yang lebih besar.

Akhirnya, ada pertanyaan tentang di mana harus meninggalkan aset digital yang dibeli, di mana menyimpannya, dompet panas atau dingin, berapa banyak yang harus ditinggalkan di dompet exchange, dll.

Ini tentu bukan cara mudah untuk pergi dan ditunda oleh banyak orang.

4. Sumber daya

Monnos datang untuk menyederhanakan penggunaan dan pengelolaan portofolio aset digitalmu di satu tempat. Selain menawarkan layanan yang membantu menangkap peluang monetisasi luar biasa yang ditawarkan di pasar ini, menjadi mudah dan belajar dari mereka yang memiliki pengalaman paling banyak. Kami menawarkan sumber daya yang dibutuhkan untuk membuat kripto-mu bekerja untukmu.

W



4.1 – Portfolio Multi

Tujuan utama kami adalah untuk memfasilitasi pengelolaan dan visualisasi portofolio aset digital yang terdiversifikasi. Jadi kami menciptakan konsep di mana tiga jenis dompet sesuai dengan kebutuhan pengguna.

Dengan kategorisasi portofolio ini, pengguna dapat menikmati administrasi yang lengkap, baik secara individual atau bahkan konsolidasi.

4.1.1 Aset Dompet

PORTOFOLIO ASET DISEDIAKAN

Available for all digital assets platform

Portofolio hanya terdiri dari satu aset. Secara otomatis dibuat setiap kali ada saldo aset yang dimaksud.

4.1.2 Strategi Dompet

BUAT, BUKA ATAU SINKRON DENGAN STRATEGI LAINNYA

Dalam pendekatan ini, pengguna dapat mengatur portofolionya dengan jumlah aset tak terbatas yang selaras dengan strategi apa pun yang ditentukan olehnya. Dengan rencana yang diuraikan, mata kurensi dasar ditetapkan, misal koin yang ia ingin lacak kinerjanya dan monitor dari waktu ke waktu. Kemudian, ia dapat memiliki beberapa strategi yang terdiri dari berbagai kelompok aset masing-masing. Setiap dompet selalu ditetapkan sebagai pribadi saat dibuat, dan pemilik memiliki opsi untuk menjadikannya publik jika ia ingin mengizinkan pengguna lain untuk menyinkronkan dan mengikuti strateginya. Dengan cara ini, setiap kali ada untung, semua orang menang.

4.1.3 Dompet Penggunaan Harian

PORTFOLIO UNTUK MENGENDALIKAN PENGELUARANMU

Available depending on the jurisdiction

Dompet ini memungkinkan pengguna untuk memisahkan bagian dari portofolionya untuk penggunaan sehari-hari. Dengan cara ini, pengguna menghubungkan dompet ini ke Kartu Debit Monnos, dan kami mengkonversi antara KRIPTO dan FIAT pada setiap penggunaan yang dilakukan.

4. Sumber daya

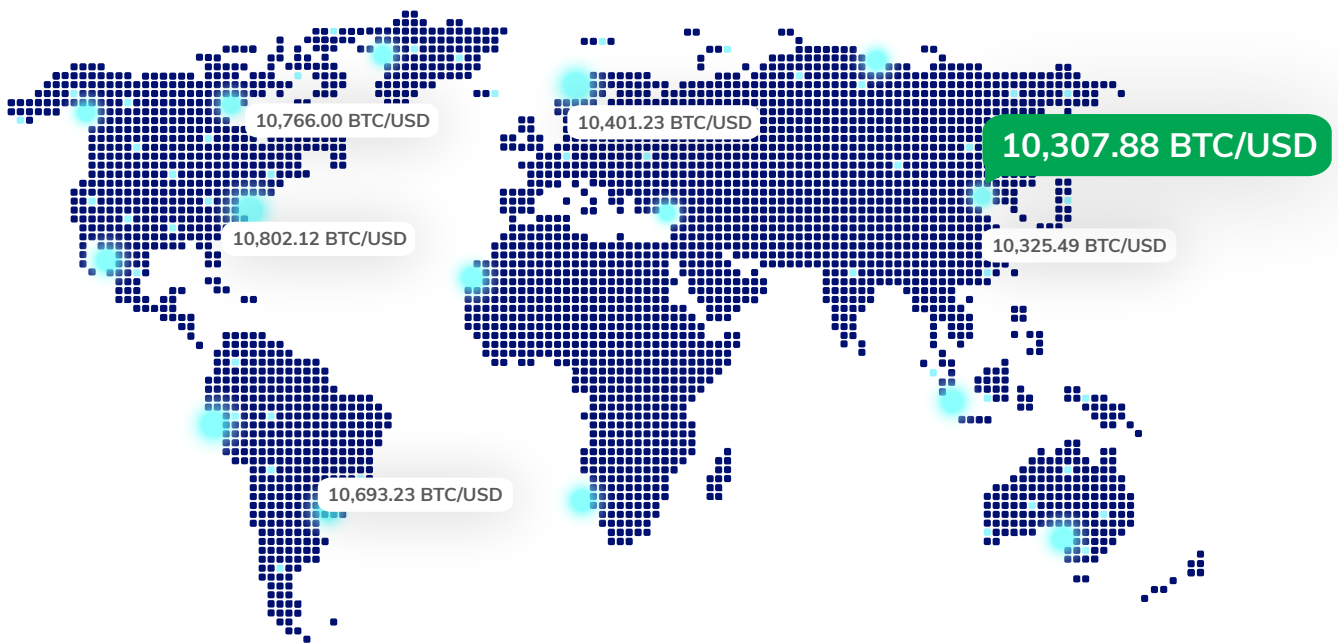
4.2 - Exchange

4.2.1 Exchange Hub

ANÁLISE DE PREÇO E EXECUÇÃO DE ORDENS EM EXCHANGES GLOBAIS

Exchange Hub Monnos terintegrasi dengan banyak exchange di seluruh dunia untuk memantau dan secara otomatis membandingkan kondisi harga terbaik pada saat pengguna mengoperasikan perdagangan.

Selain itu, perlu dicatat bahwa kami mengandalkan likuiditas pertukaran, yang memungkinkan kami setiap saat untuk memperluas volume perdagangan dan berbagai aset dan pasangan digital yang tersedia untuk diperdagangkan..



* Semua angka bersifat ilustratif

Kami akan memulai perdagangan dengan menawarkan aset berikut:

Sebagai hasil dari eksekusi kami, kami akan menyediakan aset baru secara bertahap, semakin memperluas kemungkinan diversifikasi portofolio pengguna kami, selalu sadar akan likuiditas dan potensi keuntungan.

[Access fees and limits page to know more: https://monnos.com/fees-and-limits](https://monnos.com/fees-and-limits)

CRYPTO (10)

FIAT (3)

- Binance Coin**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Bitcoin Cash**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Ripple**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Bitcoin**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Ethereum**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- USD Tether**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Bitcoin Cash**
SIMPANAN, PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- EOS**
PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Nano**
PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Nuls**
PERDAGANGAN DAN PENARIKAN

- Brazilian Reais**
PERDAGANGAN DAN PENARIKAN
- Swiss Franc**
DATANG SEGERA
- Euro**
DATANG SEGERA

4. Sumber daya

4.2.1 LaunchPad

MELUNCURKAN OPSI TOKEN BARU

Dalam mencari diversifikasi portofolio dan kemampuan untuk menggabungkan kripto dan aset token lainnya, Monnos akan menawarkan token melalui LaunchPad di exchange sendiri. Strategi ini difokuskan untuk menyediakan keragaman aset digital yang lebih baik bagi klien kami, selalu membuat mereka sadar akan risiko yang terlibat. Dengan cara ini, kami menempatkan diri kami secara kompetitif pada tren penjualan aset global token yang sudah dikonsolidasikan di Asia dan dengan cepat maju ke benua lain.

4.3 - Sync Strategy™

Mengambil keuntungan dari peluang terbaik dalam pasar yang terus berubah seperti itu membutuhkan waktu dan membutuhkan studi dan pengabdian pada tingkat yang tepat. Jadi, menawarkan kenyamanan kepada mereka yang tidak punya waktu, tidak ingin mendedikasikan begitu banyak, atau bahkan ingin belajar dari orang lain, kami membawa pendekatan yang sama sekali berbeda untuk berbagi strategi. Setiap kinerja Strategi Domet, publik atau pribadi, dipantau oleh algoritma kepemilikan yang mengindeks banyak indikator. Dengan menjadikannya publik, algoritme menerapkan peringkat data ini dan menempatkan strategi di cluster yang tepat, sehingga lebih mudah untuk membuat keputusan terbaik.

Selain sistem ini, kami menerapkan metodologi gamified yang menilai strategi terbaik dan penulisnya, mengangkatnya ke patokan platform, memungkinkan peringkat sejarah, beberapa penghargaan dan metode loyalitas dan keterlibatan lainnya.

Singkatnya, dengan menggunakan fitur Sync Strategy™, pengguna kami yang merasa aman dan menguasai pengetahuan khusus tentang pembuatan strategi, memilih untuk membagikannya, dapat dihargai setiap kali mereka mendapatkan hasil untuk diri mereka sendiri dan bagi mereka yang mengikuti mereka. Selain profil ini, kami memiliki orang-orang yang tidak ingin berbagi tetapi mengikuti, dan mereka dapat memperoleh manfaat dari keahlian orang lain. Tidak ada batasan jumlah strategi yang ingin memiliki beberapa sumber daya terlampir. Semua orang berkontribusi, dan semua orang menang.

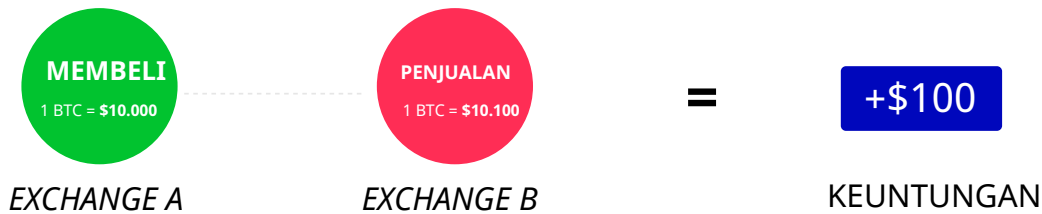
4. Sumber daya

4.4 - Akun Tabungan Kripto

EKSEKUSI OTOMATIS

Fitur ini akan dibatasi oleh yurisdiksi.

Dengan menggunakan alat pemantauan harga otomatis kami untuk pertukaran, segala sesuatu dalam akun pengguna kami dipantau dan dijalankan oleh solusi eksklusif yang setiap kali ia menemukan inefisiensi harga, akan melakukan pemesanan dan memasukkan keuntungan. Dengan cara ini, kita bisa mendapatkan hasil "risiko rendah" untuk seluruh basis kita.



4.5 – Kartu Debit

Bendera Mastercard bukan standar; semuanya akan dinegosiasikan sesuai dengan masing-masing yurisdiksi.

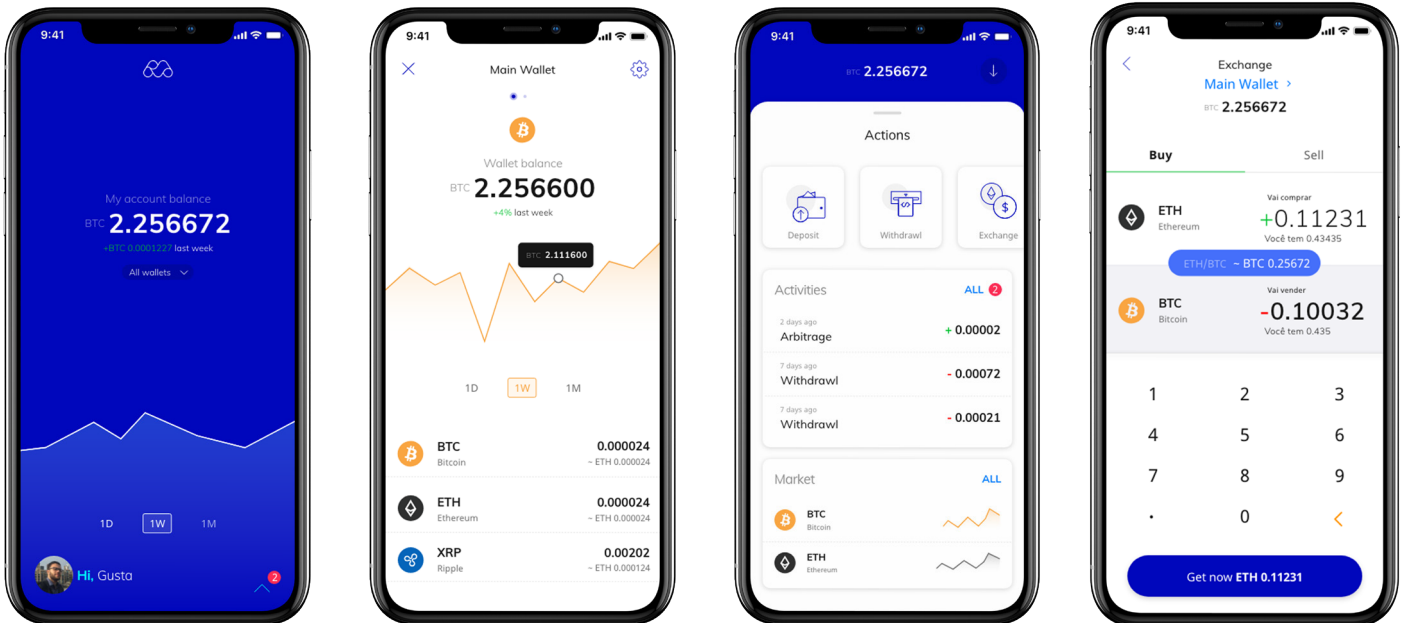
Untuk memberikan pilihan untuk membawa dunia kripto ke basis harian orang adalah salah satu fokus kami.

Dengan demikian kami didukung oleh lembaga-lembaga yang beroperasi dalam konsep Open Banking, sehingga Monnos akan diintegrasikan melalui API dan akan menawarkan beberapa layanan, mulai dari Kartu Debit Internasional dan mungkin menambahkan orang lain yang berlaku untuk jaringan kami.

Untuk menggunakan solusi ini, pengguna akan menetapkan sebagian asetnya untuk penggunaan sehari-hari di dompet tertentu, dan kami akan secara otomatis mengonversi kripto ke uang kertas setiap kali kartunya digunakan.



5. Produk



5.1 - Mobile First

Selalu waspada terhadap detail visual dan kemudahan penggunaan dan pemahaman oleh pengguna, kami memperlakukan desain sebagai dasar dari seluruh solusi kami. Dengan pendekatan Mobile First di pasar tempat WEB menjadi mayoritas, ini adalah salah satu pembeda terbesar kami: untuk menghadirkan kemudahan dan fungsionalitas di ujung jarimu.

5.1.1 – App Native

Aplikasi seluler Monnos dikembangkan di Swift untuk iOS, dan Kotlin untuk Android, semata-mata untuk bekerja dalam bahasa asli sistem operasi paling penting di dunia. Mereka didistribusikan di toko resmi dan disimpan langsung di memori smartphone, sehingga mereka dapat memberikan pengalaman yang lebih canggih kepada pengguna sambil mencapai keamanan, kegunaan, dan kinerja maksimum pada setiap platform.

5.1.2 - Platform Multilingual

Kami akan memulai strategi kami dalam bahasa Inggris dan Portugis Brasil, tetapi tujuannya adalah secara bertahap untuk pindah ke bahasa lain, memprioritaskan yang Asia.

5.2 – Struktur Kuat



Teknologi

Pemanfaatan teknologi dan standar terbaik diterapkan secara global.

Pengalaman


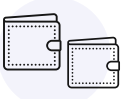




Semua kegunaan bertujuan untuk memfasilitasi pemahaman dan penggunaan produk yang disederhanakan.

Open API

Layanan yang dirancang untuk mendukung berbagai integrasi melalui API, dimulai dengan bank dan exchange, tetapi itu dapat diperluas ke pengguna akhir.


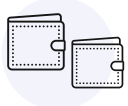




6. Kompetitor

Kami telah mengumpulkan fungsionalitas pada platform kami untuk memenuhi semua permintaan pengguna kripto, yang telah membawa kami ke solusi "Akun kripto all-in-one". Meneliti pasar global, kita dapat menemukan beberapa pesaing jika kita mempertimbangkan setiap fitur secara individual. Di sisi lain, beberapa pesaing akhirnya dapat diakui sebagai mitra, seperti dalam kasus exchange.

Fitur	Kunci Pesaing	Persamaan	Perbedaan
 <p>All-in-One</p>	<p>WIREX Crypto.com Crypterium</p>	<p>Mereka diposisikan sama untuk membawa kenyamanan kepada pengguna, tetapi untuk membantu mereka membelanjakan kripto mereka.</p>	<p>Tujuan utama kami, di luar kenyamanan, adalah membuat kripto pengguna kami berfungsi untuknya.</p>
 <p>Multi Wallet</p>	<p>Crypterium crypto.com Abra Revolut Spedn Donut</p>	<p>Dompot yang memungkinkan penyimpanan, pembelian, dan penjualan aset sederhana digital secara umum.</p>	<p>Akun Monnos memungkinkan pembentukan dari beberapa portofolio yang bisa dikelola secara individual, masing-masing akan terdiri dari sekelompok aset dan terkait dengan strategi yang berbeda.</p>
 <p>Exchange Hub</p>	<p>Binance Kucoin Huobi Latoken</p>	<p>Memberikan kondisi perdagangan di berbagai aset digital global serta akses ke token yang berbeda.</p>	<p>Karena kami menggunakan "Exchange Hub" konsep, selain menawarkan harga kondisi kami, kami menggunakan layanan pertukaran ini kapan pun kondisi harganya lebih menarik untuk operasi diminta oleh pengguna, sehingga pengguna kami selalu membayar untuk kondisi terbaik saat ini.</p>
 <p>Sync Strategy™</p>	<p>E-toro Signals Genesis Vision CryptoHopper</p>	<p>Semua ini melibatkan tingkat kerumitan dan gesekan yang sesuai untuk pengguna dan semua mengenakan biaya.</p>	<p>Kami menawarkan kesederhanaan penggunaan, dan hanya ada pihak untuk mendapatkan ketika berhasil, tidak ada biaya lain untuk mengikuti strategi.</p>
 <p>Crypto Saving</p>	<p>Crypto.com</p>	<p>Tidak ada perbedaan dalam layanan, tetapi dalam kinerja, di mana masing-masing memiliki strategi pelaksanaannya.</p>	
 <p>Debit Card</p>	<p>Crypterium Crypto.com Revolut Accorns Hold</p>	<p>Kartu debit yang diterima di seluruh dunia yang mengubah Kripto ke FIAT.</p>	<p>Pengguna dapat mengatur aset mereka, ikuti strategi, dan menggunakannya saat menghasilkan.</p>

7. Model bisnis

Metrik utama bisnis kami adalah profitabilitas rata-rata yang ditawarkan per pengguna, jadi jalur pendapatan utama kami hanya relevan ketika pelanggan menang, sehingga sumber didistribusikan di:

Fitur	Format Denda	Pengulangan
 All-in-One	Gratis	Tidak diterapkan
 Multi Wallet	Gratis	Not Applicable
 Exchange Hub	<ul style="list-style-type: none">• Biaya Pembelian atau Penjualan Aset• Biaya Penarikan	Kapanpun ada beli, jual, atau minta penarikan Kripto atau FIAT.
 Sync Strategy™	Semua keuntungan yang dihasilkan oleh suatu strategi terbagi antara pembuat, penyinkron, dan platform	% profitabilitas. Diskon hanya ketika ada untung.
 Tabungan Kripto	Semua keuntungan yang dihasilkan oleh aset yang dipegang dalam akun pengguna adalah dibagi setiap minggu antara pengguna dan platform.	% profitabilitas. Diskon hanya ketika ada untung.
 Debit Card	Belum ditentukan.	Belum ditentukan.

8. Kepatuhan dan Keamanan

Bahkan beroperasi di pasar yang tidak ter-regulasi, Monnos berdiri secara berbeda dengan berpegang pada kepatuhan, transparansi, dan keamanan.

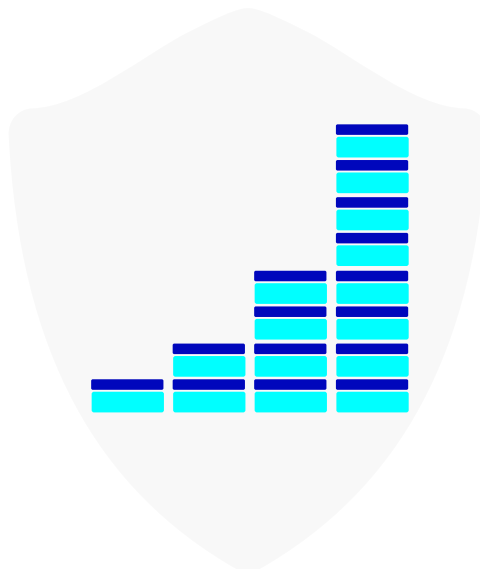
Mengamati standar kepatuhan pasar keuangan global dan memanfaatkan teknologi tercanggih untuk segmen kripto, kami menerapkan praktik terbaik manajemen risiko global, jadi dengan memanfaatkan platform kami, pengguna mengikuti langkah KYC/AML pada tingkat industri tradisional serupa.

Untuk memberikan transparansi kepada pengguna kami, Monnos akan memelihara di situs webnya suatu area yang didedikasikan untuk tata kelola (Ekosistem), di mana pengguna dapat melihat hasil, audit historis yang dilakukan, pembakaran token, distribusi token, dan alokasi token.

Selain itu, mencari lingkungan yang aman, kami menciptakan Monnos FUND SHIELD, dana eksklusif yang dapat digunakan dalam situasi buruk yang mungkin terjadi.



Monnos Fund Shield diciptakan untuk memberikan lebih banyak perlindungan dan keamanan pada aset klien kami.



2% 2% BILLING GROSS BULANAN (KUMULATIF)

5% 5% PENJUALAN IEO



Awalnya, 80% dari dana akan disimpan dalam DOMPET DINGIN, dan 20% dalam Akun Tabungan Kripto. 2% dari pendapatan dapat berubah seiring waktu. Ini dapat berubah di bawah penilaian Monnos.

9. Penentuan Posisi Global

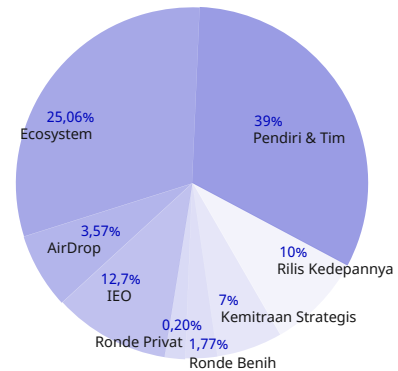
Memprioritaskan kredibilitas bahwa pasar keuangan selalu menuntut dan mencari kepastian hukum dan peraturan untuk pendirian bisnis dengan ambisi untuk bersaing dengan industri besar, Monnos beroperasi dari Swiss ke dunia.

Selain hal di atas, fakta bahwa Zug (Swiss) secara global dipersepsikan sebagai Lembah Kripto tentu saja menarik para pemain terbaik, orang-orang terbaik dan tingkat keterlibatan yang tinggi dalam teknologi yang berkembang ini, jadi kami memilih untuk menjadi tempat perubahan terjadi dan didukung.

10. MNS Token

Kami akan membuat token MONNOS (MNS) kami dan diluncurkan di berbagai platform global. Jumlah total yang akan dikeluarkan adalah 3,5 Miliar MNS Token menggunakan standar teknis kontrak pintar Ethereum ERC 20.

10.1 – Alokasi Token



Pendiri & Tim	39,50%
Rilis Kedepannya	10,00%
Kemitraan Strategis	7,00%
Ronde Benih	1,77%
Ronde Privat	0.20%
IEO	12,7%
AirDrop	3,57%
Ecosystem	25,26%
Total	100%



10. MNS Token

10.1 – Alokasi Token

10.1.1 – Pendiri & Tim

39,50%

Semua pengembangan platform hingga fase ini dibuat dengan kerja dan sumber daya keuangan dari tim kami, setelah mendapatkan pendanaan hanya dari fase Seed Round (April-19). Platform telah beroperasi sejak 19 Agustus, memungkinkan penggunaan dari mereka yang tertarik untuk membeli token kami.

Untuk melindungi tim ini, alasannya adalah:

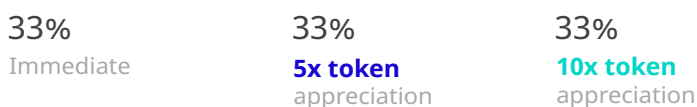
10.1.1.1 – Pendiri

- Segera - 25%
- Tahun 1 - 25%
- Tahun 2 - 25%
- Tahun 3 - 25%



10.1.1.2 - Tim

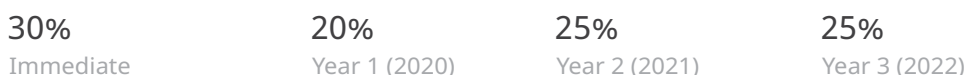
- Segera - 33%
- 5x apresiasi token – 33%
- 10x token appreciation - 33%



10.1.1.3 – Bonus Tahunan Tim ⓘ Esses percentuais podem ser alterados sob definição da Monnos

Setiap tahun, mulai tahun 2020, seluruh tim eksekutif MONNOS akan menerima bonus mereka di MNS Token, tersedia dengan kriteria sebagai berikut:

- Segera - 30%
- Tahun 1 - 20%
- Tahun 2 - 25%
- Tahun 3 - 25%



10. MNS Token

10.1 – Alokasi Token

Alocation	%
10.1.2 - Rilis Kedepannya	10,00%

Untuk mencapai kecepatan pengembangan yang sesuai, fitur ini akan digunakan untuk merekrut staf, akses ke teknologi baru, dan lainnya.

10.1.3 – Kemitraan Strategis	7,00%
-------------------------------------	--------------

Mencari minat semua orang dalam membangun Monnos selamanya memilih untuk pendekatan opsi token untuk mitra strategis yang memungkinkan ekspansi teritorial yang cepat dan layanan yang ditawarkan secara global. Dalam model yang diusulkan, semua orang menang ketika bisnis berhasil, sehingga memastikan orientasi sepenuhnya selaras dengan kepentingan para pihak.

10.1.4 - Rounds & Airdrop	18,24%
--------------------------------------	---------------

Kami mengusulkan untuk memberdayakan token berbasis pasar-, jadi untuk mendorongnya, semua pengumpulan dana kami hanya berasal dari token dan bukan dari ekuitas, dengan demikian:

10.1.4.1 - Ronde Benih	1,77%
-------------------------------	--------------

Pendanaan dalam token utilitas dari 19 April hingga 19 Agustus.

10.1.4.2 - Ronde Privat	0.20%
--------------------------------	--------------

Pendanaan ini akan ditawarkan dari 19 September hingga 19 November.

10.1.4.3 - AirDrop	3,57%
---------------------------	--------------

Berkomunikasi secara langsung dengan TARGET kami, kami melihat meluncurkan tangkapan kami sebagai format GO TO MARKET terbaik dari solusi kami. Dengan demikian, kami telah mengembangkan pendekatan yang ambisius dan menetapkan nilai yang relevan untuk memanfaatkan yang terbaik dari peluang penyemprotan ini. Jumlah total Airdrop kami adalah \$ 2.1MM.



10. MNS Token

10.1.4.4. IEO

12,7%

Penggalangan dana disempatkan yang akan menghubungkan kami langsung dengan pendengar utama kami

Technical Standard (Smart Contract)



MNS Market Pairs



Total Pasokan (100%)

3.500.000.000 MNS

Penjualan IEO (11,8%)

Harga MNS Token \$ 0,017090

444.012.097 MNS

Market Cap

Soft Cap

\$ 2.500,000,00

Hard Cap

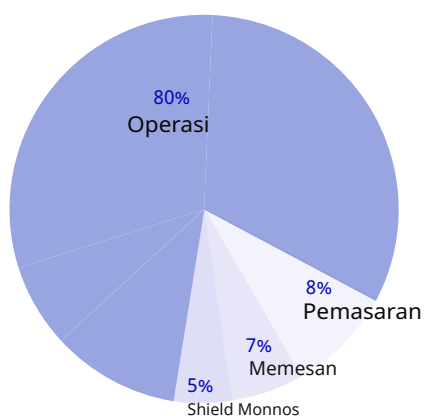
\$ 7.588.166,48

Public Sale Vesting Period

No lockup

i Jika hardcap tidak tercapai, Monnos akan membakar token IEO yang tersisa, sehingga menguntungkan semua orang yang percaya pada Monnos.

Distribusi sumber dana IEO



Operasi	80,000%
Pemasaran	8,000%
Monnos Shield	5,000%
Memesan	7,000%
Total	100%

11. Ekosistem

Monnos sebagai model bisnisnya memberdayakan para pengguna kripto dan token. Kami melihat bahwa cara terbaik untuk tumbuh adalah dengan membangun hubungan kelimpahan di mana setiap orang menang dengan memiliki interaksi yang menguntungkan antara para pihak. Jadi:

11.1. Bonus Penggunaan

HADIAH UNTUK MENGGUNAKAN PLATFORM

Hanya dalam enam bulan pertama setelah penjualan

Pada akhir pendanaan kami melalui IEO, kami akan mendorong penggunaan platform dengan memberi penghargaan penggunaan dengan token MNS di bawah alasan yang meyakinkan untuk dengan cepat meningkatkan pertumbuhan kami.

Alasannya akan mempertimbangkan jumlah yang dibayarkan oleh pengguna saat berdagang dan untuk setiap jumlah yang dibelanjakan, ia akan mendapatkan hadiah token MNS.

Tingkat mulai

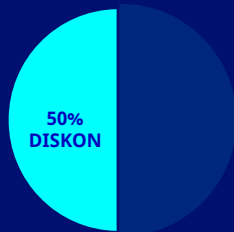
US\$ 1 dalam biaya transaksi = bonus akan menjadi ((token MNS proporsional US\$) / 3)

11.2. Diskon Pembayaran

HADIAH UNTUK MENGGUNAKAN MNS TOKEN

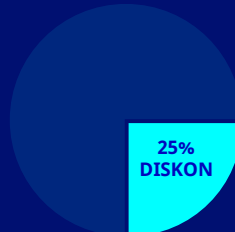
Hanya dalam enam bulan pertama setelah penjualan

Those users who choose to pay for trading in Monnos with MNS tokens will have discounts in the following formats:



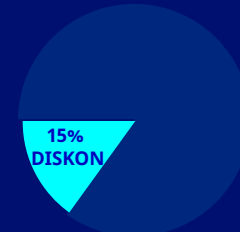
Tahun ke-1

OPERASI (2020)



Tahun ke-2

OPERASI (2021)



Tahun ke-3

OPERASI (2022)

% Ini dapat berubah di bawah penilaian Monnos.

11.3. HADIAH UNTUK REFERRAL

TERBATAS UNTUK 12 BULAN PERTAMA SETIAP PENGGUNA BARU

Terbatas untuk 12 bulan pertama setiap pengguna baru

Nilai-nilai ini dapat diubah oleh manajemen Monnos.

Semua pengguna yang merujuk ke pendatang baru akan diberi hadiah dengan token MNS. Dengan demikian, selama 12 bulan pertama penggunaan pengguna baru, 20% dari pendapatan yang diperoleh dari perdagangan terkait dengan penggunaan individu ini (peserta) akan dialokasikan kepada siapa yang membuat rujukan.

Tingkat mulai

US\$ 1 dalam biaya transaksi *20%

11. Ekosistem

11.4. Bonus Kontribusi

HADIAH UNTUK MASYARAKAT



Dengan pendekatan Keterbukaan kami, kami akan mempertahankan saluran terbuka dengan komunitas pengembangan kami, menciptakan format "Hadiah Komunitas" di mana semua pengguna yang berkontribusi untuk membangun platform kami akan menerima token MNS sesuai dengan setiap kegiatan dan kompleksitasnya (akan didefinisikan secara rasional berdasarkan permintaan).

11.5. Insentif dan Promosi

HADIAH UNTUK MEMEGANG MNS TOKEN

Sepanjang operasi, untuk mendorong adopsi, Monnos akan memberikan penghargaan dan mempromosikan kompetisi yang bertujuan membantu penggunaan fitur dan memegang token. Secara berkala kami akan menetapkan nilai "GOAL" (contoh: \$ 1.000 dalam MNS Token) untuk menahan token selama beberapa waktu, dan orang-orang ini mungkin memiliki akses eksklusif dan keterangan lain yang membahas konteks ini.

11.6. Token Burning

-  Semua prosedur ini dicatat dalam Blockchain dan akan dikenakan prosedur audit yang disebutkan sebelumnya.
 -  Nilai-nilai ini dapat diubah oleh manajemen Monnos.
-

Selalu berusaha untuk menghargai Pemegang Token MNS dan mereka yang percaya pada aset kami, kami menentukan alur kerja berikut:

Setiap kuartal, mulai dari token listing kami, kami akan membeli kembali Token MNS yang menghabiskan 20% dari total pendapatan kami dan membakarnya hingga 50% dari pasokan token MNS (1.750.000.000 MNS).

Token MNS yang tidak terjual selama IEO akan segera dibakar.

Semua prosedur ini akan didaftarkan dengan tepat di blockchain dan akan diserahkan ke prosedur audit yang disebutkan sebelumnya.



12. RoadMap





Crypto Owners

Engineers

Nomads



Designers



Makers



Dreamers



Investors



Futurists

We are Monnos.

Meet our global team, currently **distributed in 4 cities, 2 countries.**

13. Tim dan Penasihat

Rodrigo Ubaldo CEO • Co-Founder

[linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/](https://www.linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/)



Dengan AmBev (AB Inbev) sebagai tulang punggung pelatihan profesionalnya dan telah menghabiskan sepuluh tahun di sana dalam hidupnya, Rodrigo telah menjadi pengusaha yang berani dan pragmatis dengan kemampuan eksekutif yang patut ditiru. Dia memulai kehidupan kewirausahaannya di sektor teknologi keuangan pada tahun 2014, ketika dia adalah salah satu pendiri Allgoo, sebuah fintech yang diciptakan untuk membantu institusi tradisional memasuki dunia digital. Klien pertamanya adalah Banco Bradesco (bank swasta terbesar kedua di Brasil), pada saat istilah fintech baru mulai digunakan di Brasil.

Menyadari kemunculan perusahaan baru dan mengidentifikasi perlunya gerakan yang terorganisir, Rodrigo memimpin dan ikut mendirikan Asosiasi Fintech Brasil (ABFintechs), sebuah inisiatif berkelanjutan yang meninggalkan sekitar 450 anggota perusahaan dan acara warisan, yang disebut FINTOUCH, dianggap sebagai fintech terbesar acara di Brasil, serta melakukan pendekatan dan pembicaraan kerja sama antara lembaga tradisional, investor, pasar asing dan badan pengatur.

Selama perendamannya sebagai pengusaha fintech, yang mengganggu perusahaan tradisional, ia dapat melihat kesenjangan budaya perusahaan-perusahaan ini dan peluang potensial untuk inisiatif B2C yang menangkap waktu yang diminta pasar. Selain itu, dengan berinteraksi dengan regulator melalui ABFintechs ia mencatat bahwa peran lembaga-lembaga ini tidak akan pernah memimpin gerakan gangguan, melainkan untuk mengikuti penerapan praktik terbaik yang berhasil, yang membawa kami ke EKONOMI KRIPTO.

Felipe Grasnievicz CSO • Co-Founder

[linkedin.com/in/felipe-grasnievicz/](https://www.linkedin.com/in/felipe-grasnievicz/)



Felipe memiliki pengalaman hampir sepuluh tahun dengan model matematika dan algoritma perdagangan. Dia mengembangkan model statistik selama bertahun-tahun untuk pasar valuta asing dan kriptokurensi.

Mengikuti dan telah menjadi bagian dari pasar kriptokurensi sejak awal, ia memahami bahwa itu akan memainkan peran yang sangat signifikan di pasar keuangan, dan melihat konsep blockchain sebagai terobosan paradigma dan titik tunggal dalam sejarah.

Pada pertengahan 2016 ia melakukan studi enam bulan pada model pembelajaran yang mendalam untuk pasar keuangan, yang nantinya akan menjadi dasar untuk penciptaan Crypfy, platform web investasi cryptocurrency, di mana ia adalah co-founder dan CPO.

Sebelum itu, ia belajar Fisika di Pusat Sains dan Teknologi Joinville, di mana ia berpartisipasi dalam kelompok penelitian tentang fisika statistik dan dinamika nonlinier, yang memandu praktik profesionalnya dan memulai hasratnya untuk model-model rumit dan bentuk pemikiran kritis berdasarkan model ilmiah.

13. Tim dan Penasihat



Marcos Meneses CTO • Co-Founder

<https://www.linkedin.com/in/marcos-vinicius-meneses-07344b102/>

Dia memiliki kehidupan teknologi yang sangat aktif, di mana sejak usia muda, dia bersemangat tentang teknologi dan memiliki pengalaman hebat bahkan di usia dini. Dia bekerja di perusahaan energi multinasional yang berpartisipasi dalam proyek-proyek rekayasa energi di Brasil.

Setelah pengalaman yang luas di bidang teknik komputer, ia memilih untuk kuliah dan dengan demikian memperdalam area secara umum. Sementara itu, Marcos berpartisipasi dalam penataan arsitektur dan pembangunan pemain e-commerce Amerika Latin yang signifikan, sehingga memperoleh banyak pengalaman dalam sistem yang sangat terdistribusi dan terukur, bekerja dengan teknologi paling beragam dan teknik teknik hebat yang hadir untuk mendukung dan memproses transaksi dari Amerika Latin. Marcos kemudian, sejak awal, memulai hidupnya sebagai pengusaha, mendirikan Sistem Manajemen startup berbasis SaaS untuk perusahaan, banyak berpartisipasi dalam metode pembayaran tradisional. Setelah dua tahun, ia bergabung dengan perusahaan ini dalam proses M&A dengan pemain e-commerce signifikan bernama Mercado Livre, yang berbasis di Amerika Latin.

Setelah mempelajari semua cara pembayaran tradisional dan kecewa dengan mereka, ia pergi jauh ke sistem keuangan terdesentralisasi (blockchain), belajar dan menggunakan teknik enkripsi canggih, sistem P2P, penambahan data dengan pembelajaran mesin dan pembelajaran mendalam. Menjadi peserta yang bersemangat dalam pasar cryptocurrency, ia mendirikan Crypfy, sebuah Manajemen Aset yang menggunakan portofolio pintar berdasarkan kecerdasan buatan untuk menghasilkan keuntungan jangka pendek, menengah, dan panjang.



Felipe Gusta CDO • Co-Founder

[linkedin.com/in/visualgusta/](https://www.linkedin.com/in/visualgusta/)

Desainer strategis, penggemar UX, bersemangat tentang antarmuka. Dia telah bekerja selama hampir enam tahun dengan Desain Visual dan Antarmuka Digital.

Setelah mengembangkan banyak merek dan produk digital sepanjang karirnya untuk perusahaan-perusahaan besar seperti Bauducco dan Danone, ia juga telah bekerja dengan startup yang sedang tumbuh di Cube Coworking dan agensi seperti iklan Dentsu, Sound Apps, dan BFerraz. Dia memegang gelar di bidang Desain Grafis, gelar pascasarjana di Direction dari Fine Arts dari São Paulo. Spesialis Inovasi Branding dari TAMK University (Tampere, Finlandia), Desain Layanan dari Laurea University (Helsinki, Finlandia) dan Sertifikat Antarmuka Digital dari Brunel University (London, Inggris).

Dia berkontribusi aktif untuk pertumbuhan komunitas desain di sekitar Brasil (IXDA), Kanada (DesignX), Berlin, dan Tel Aviv (Alat Desain Jaringan). Dia juga bekerja sebagai sukarelawan untuk Organisasi Serikat (UN-FAO) selama tiga tahun, di mana dia adalah fasilitator grafis yang berfokus pada pemberantasan kelaparan (ODS # 2) di Amerika Latin.

13. Tim dan Penasihat

Douglas Souza Head of Growth

[linkedin.com/in/douglassouzahue/](https://www.linkedin.com/in/douglassouzahue/)



Douglas percaya bahwa pemasaran modern adalah hasil perpaduan antara pemasaran dan teknologi. Budaya dan teknologi yang didorong oleh data yang memungkinkan otomatisasi skala besar telah meningkatkan pemasaran menjadi metode yang sangat ilmiah, akurat, dan dapat diskalakan. Bangun, ukur, pelajari. Itu adalah pendekatan yang diambil oleh startup paling mengganggu di dunia, dan itulah pandangan yang mereka ambil dalam proyek-proyek yang bertambah.

Ia mendirikan dua startup, satu diterima menjadi program pra-akselerasi di Silicon Valley, di mana ia diorientasikan oleh manajer dari Google, Uber, dan startup lainnya di wilayah tersebut. Dia belajar Manajemen Produk di Majelis Umum di Boston. Setelah kembali ke Brasil, ia memulai sertifikasi CRO di CXL Institute. Berpartisipasi dalam proses implementasi otomasi pemasaran skala besar untuk perusahaan yang diinvestasikan oleh Kinea Group (Itua), proyek BI untuk Vale, dan memimpin beberapa proyek lokal, yang telah membuktikan hasil dalam SEM, SEO, dan Inbound. Saat ini, Douglas adalah profesional Growth Marketing, pakar pemula, dan mahir dalam model yang gesit, ramping, dan dapat diskalakan.

Mateus Ferreira Software Developer

<https://www.linkedin.com/in/mfgmateus/>



Lebih dari empat tahun pengalaman pengembangan perangkat lunak, terutama menggunakan ekosistem Java dan Spring Technologies. Juga memiliki pengalaman dalam bahasa pemrograman lain: C #, VB.Net, Javascript, Python. Dia telah bekerja selama beberapa tahun dengan solusi database yang berbeda, seperti Oracle (juga mengembangkan skrip dalam PLSQL), SQL Server, MySQL, dan MongoDB.

Dia memiliki pengalaman dalam tim-tim terkemuka untuk proyek-proyek yang sukses dan telah bekerja untuk pemain-pemain besar di bidang Telekomunikasi (Grupo Claro), perbankan (Banco Triangulo), logistik (Martins and Sequoia/Texlog), Pengakuisisi (Unique), eCommerce B2C (e -Easy) and B2B e-Commerce (Martins). Dia juga bekerja sebagai arsitek dalam implementasi CI / CD menggunakan teknologi seperti Jenkins, Sonar, Gitlab, Bitbucket, dan Bamboo. Dia bersemangat tentang komputasi awan dan sistem terdistribusi menggunakan Amazon Web Services dan teknologi lainnya seperti Apache Storm, Apache Flink, Apache Kafka, Docker, Docker Swarm, Kubernetes, Redis, dan ELK Stack. Ia terpesona oleh inovasi dan selalu berusaha mempelajari sesuatu yang baru.

13. Tim dan Penasihat

Jean Santini Head of Android

<https://www.linkedin.com/in/jean-santini/>



Keinginan kuat untuk dapat mengubah ide menjadi produk adalah apa yang membangkitkan minatnya pada 2010 dalam bekerja dengan pengembangan perangkat lunak. Pada tahun yang sama, ia memasuki kursus Sistem Informasi dan memasuki pasar kerja melalui program trainee Softbox, di mana ia memiliki kesempatan untuk menciptakan basis pengetahuan yang solid, dengan kolaborasi profesional yang berpengalaman.

Setelah bekerja dengan pengembangan sistem web selama tiga tahun dan mengkonsolidasikan pengetahuannya tentang Java Web, database, dan berbagai kerangka kerja, Jean bertemu dan senang dengan pengembangan platform mobile. Sejak itu, ia memiliki spesialisasi dalam pengembangan platform Android, di mana evolusi konstan platform sejak Android versi 2.3 Gingerbread hidup di bawah kulitnya. Dalam tujuh tahun kerja keras ini, Jean telah berpartisipasi dalam pembuatan berbagai aplikasi dan telah menjadi pemain penting yang bertindak sebagai pemimpin teknis dalam pengembangan aplikasi inovatif seperti Singu dan Super Digital. Dia juga bekerja sebagai konsultan di Sebrae / MG di segmen teknologi dan berkolaborasi dengan penciptaan dan evolusi startup di wilayah itu.

Seluruh karirnya juga dipenuhi oleh inisiatif kewirausahaan, seperti penciptaan dua startup - Rangaki dan Mural do Frete - yang terakhir adalah dalam proyek inkubasi dari Uberaba College (UNIUBE), di mana Jean memenuhi syarat menerima konsultasi dalam manajemen, inovasi, dan keuangan. Serta hidup pengalaman yang menarik dan menantang dari terlibat dengan produk-produk inovatif.

Matheus Alves Head of iOS

<https://www.linkedin.com/in/matheus-alves-46b5a1113/>



Dia mempelajari Teknologi Informasi dengan menonjol di bidang penciptaan dan pengembangan proyek, sejak awal mencari dan mengatasi tantangan.

Dia mulai sangat awal di bidang teknologi, sudah berusia 14 tahun belajar sebagai Teknisi Komputer. Dia telah bekerja dengan berbagai teknologi sepanjang karirnya dari sistem desktop, web, dan aplikasi seluler, selalu mengikuti perkembangan pasar teknologi terbaru dan paling inovatif. Dengan fokus pada pengembangan aplikasi sejak 2014, ia memiliki pengalaman luas di sektor ini dan telah berpartisipasi dalam proyek-proyek besar di perusahaan seperti Banco Santander dan Ipiranga. Tantangan menggerakkannya menuju solusi baru dan teknologi. Dia terlibat, haus akan pengetahuan dan terpesona oleh teknologi baru untuk diserap dan diterapkan dalam setiap situasi yang unik.

14. Hukum dan Risiko

HARAP BACA BAGIAN INI DENGAN SEKSAMA.

ANDA HARUS KONSULTASIKAN PENGACARA SENDIRI DAN / ATAU PAJAK, PEREKONOMIAN TEKNOLOGI, KEUANGAN, TEKNOLOGI DAN SETIAP ORANG LAIN ATAU ENTITAS YANG MENDAFTAR UNTUK MENGANALISIS ASPEK-ASPEK TERKAIT DENGAN EKONOMI KRIPTO DAN MONNOS TOKEN. KERTAS PUTIH INI ADALAH PENAWARAN PENJUALAN MONNOS TOKEN DAN BUKAN PENAWARAN INVESTASI PUBLIK ATAU ASET KEUANGAN.

MONNOS TOKEN diklasifikasikan sebagai token utilitas dan merupakan kripto yang memberikan akses ke keuntungan unik dalam platform MONNOS.

MONNOS TOKEN tidak memiliki fitur yang mengklasifikasikannya sebagai keamanan yang dapat diperdagangkan, instrumen pasar uang, perjanjian investasi kolektif, uang elektronik, komoditas, turunan, keamanan atau segala bentuk investasi lainnya di Swiss atau yurisdiksi internasional lainnya.

Buku Putih ini disusun sesuai dengan persyaratan dan ketentuan perundang-undangan terkait industri. Fungsi utamanya adalah untuk memberi tahu semua konsumen secara memadai dan jelas tentang keuntungan dan risiko pembelian MONNOS TOKEN. Seluruh proses penawaran umum MONNOS TOKEN untuk dijual dan prosedur pendaftaran selanjutnya di Crypto Assets Exchanges dilakukan dengan mengikuti kewajiban yang relevan berdasarkan hukum Negara tempat MONNOS TOKEN dipasarkan.

Buku Putih ini bukan merupakan prospektus atau dokumen penawaran, bukan permintaan investasi, bukan merupakan penawaran instrumen keuangan, surat berharga kepada publik, atau perjanjian investasi kolektif.

PERUSAHAAN MONNOS berhak untuk (i) membuat perubahan pada Buku Putih ini dalam dokumen apa pun yang terkait dengan MONNOS TOKEN untuk memastikan kepatuhan dengan persyaratan peraturan yang berlaku dan (ii) untuk melakukan semua yang diperlukan untuk mematuhi kewajiban peraturan, termasuk, tetapi tidak terbatas pada, menghentikan atau menanggulkan operasi atau negosiasi MONNOS TOKEN, jika dianggap perlu, atas kebijakan tunggal dari MONNOS GROUP. Pemegang MONNOS TOKEN semata-mata bertanggung jawab untuk mencari, jika perlu, ketentuan persetujuan sebelum atau sesudahnya, pemberitahuan, pendaftaran atau lisensi yang diperlukan untuk bertransaksi di pasar blockchain di Swiss atau yurisdiksi lain di mana pemegang MONNOS TOKEN adalah warga negara, warga negara, penduduk atau memiliki faktor penghubung yang serupa atau, dalam kasus badan hukum, yang didirikan, terdaftar atau dikelola secara efektif di salah satu yurisdiksi yang disebutkan di atas. Dalam semua situasi seperti itu, Grup Monnos sama sekali tidak akan bertanggung jawab atas ketidakpatuhan terhadap perilaku pemegang MONNOS TOKEN. Penggunaan kepemilikan dan perdagangan token MONNOS tidak memberikan pemegang MONNOS TOKEN hak, tersurat maupun tersirat, selain sebagaimana dijelaskan dalam Buku Putih ini dan dokumen terkait lainnya yang dikeluarkan oleh Grup Monnos.

MONNOS TOKEN tidak mewakili atau memberikan kepemilikan, partisipasi, klaim, atau jaminan apa pun pada perusahaan Grup Monnos mana pun. MONNOS TOKEN tidak memberikan pemegang hak istimewa, preferensi, hak korporasi atau kredit sehubungan dengan MONNOS GROUP, termasuk hak untuk menjadi mitra, hak untuk berpartisipasi dalam laba, atau hak kekayaan intelektual atau segala bentuk kepentingan ekuitas lainnya dalam bentuk apa pun. perusahaan MONNOS GROUP MONNOS

TOKEN tidak tersedia untuk orang perorangan yang merupakan warga negara, warga negara, penduduk, atau memiliki faktor koneksi yang mirip dengan suatu Negara, yurisdiksi, atau wilayah di mana Aset Keuangan Virtual, token, cryptocurrency, atau crypto terkait lainnya dilarang atau memiliki batasan peraturan. Hal yang sama berlaku untuk badan hukum yang berbasis di tempat-tempat pembatasan.

Manajer Grup Monnos, sebagaimana diidentifikasi dalam Buku Putih ini, adalah orang yang bertanggung jawab atas informasi yang terkandung di sini. Administrator MONNOS GROUP telah mengambil semua langkah wajar untuk memvalidasi informasi yang terkandung dalam dokumen ini dan telah menyimpulkan, sepengetahuan mereka, bahwa semuanya sesuai dengan fakta dan bahwa tidak ada penghilangan konten yang dapat memengaruhi pemahaman yang benar dari orang lain. . Tentang proyek. Manajer Grup Monnos menerima tanggung jawab atas keakuratan informasi yang terkandung di sini.

Sejauh diizinkan oleh undang-undang, peraturan, dan aturan yang berlaku, Grup Monnos tidak akan bertanggung jawab atas kerugian tidak langsung, luar biasa, insidental, konsekuensial, atau lainnya dalam bentuk apa pun (termasuk tetapi tidak terbatas pada pendapatan atau kerugian laba, dan kehilangan data), yang timbul dari atau sehubungan dengan interpretasi, kepercayaan, atau kepercayaan apa pun atas isi Buku Putih ini atau bagian mana pun darinya.

Akuisisi, kepemilikan, dan / atau penggunaan MONNOS TOKEN dikaitkan dengan risiko yang signifikan.

Berikut ini adalah daftar risiko yang paling relevan yang harus dipenuhi oleh pemegang MONNOS TOKEN.

Mereka yang tertarik untuk menjadi pemegang MONNOS TOKEN harus mempertimbangkan faktor-faktor risiko tersebut bersama dengan semua informasi yang diberikan oleh Buku Putih ini dan disarankan untuk mencari konsultasi profesional (termasuk keuangan, akuntansi, penasihat regulasi), pajak, teknologi di antara para ahli lainnya) sebelum memutuskan untuk mendapatkan MONNOS TOKEN.

Sebagian besar faktor risiko yang tercantum dalam bagian ini dianggap sebagai risiko kontinjensi yang mungkin atau mungkin tidak terjadi, dan MONNOS GROUP tidak dapat memprediksi keadaan dan waktu terjadinya mereka.

Pembelian/penggunaan MONNOS TOKEN hanya cocok untuk orang-orang dengan tingkat kecanggihan finansial yang tinggi, dapat menilai manfaat dan risiko dari akuisisi tersebut atau orang-orang yang memiliki dukungan dan nasihat profesional mengenai pembelian aset Crypto dan yang memiliki sumber daya keuangan yang cukup. untuk menahan kerugian signifikan yang mungkin terjadi (termasuk hingga total kerugian aset yang digunakan untuk mengakuisisi MONNOS TOKEN).

Related Risks

Risiko Terkait

Dengan membeli, memiliki, atau menggunakan MONNOS TOKEN, Anda secara tegas mengakui dan menanggung risiko berikut yang tercantum dalam Buku Putih ini:

Risiko Pasar: Harga pasar cryptocurrency, token digital, dan aset crypto lainnya bisa sangat fluktuatif. Pemegang MONNOS TOKEN harus menanggung risiko variasi yang signifikan dalam harga pasar MONNOS TOKEN, di samping kemungkinan hilangnya modal.

Risiko Peretasan: Risiko peretasan kelompok dan organisasi dapat mengganggu dan melekat di pasar teknologi.

Risiko Kerentanan: Ada risiko bahwa MONNOS TOKEN dapat secara tidak sengaja memasukkan kelemahan atau kesalahan dalam kode sumber, mengganggu penggunaan dan menyebabkan beberapa bentuk kerugian.

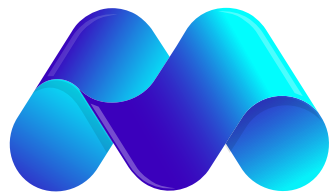
Risiko Kunci Pribadi: Mempertimbangkan risiko peretasan, dan mengingat bahwa model Monnos, seperti kebanyakan pertukaran global, tidak menyediakan kunci pribadi untuk setiap pengguna, mungkin menarik untuk mempertimbangkan menyimpan di beberapa dompet dingin sesuai keinginan pengguna.

Risiko Regulasi: Meskipun beberapa yurisdiksi progresif dalam mengatur token, cryptocurrency, dan aplikasi lain dari teknologi blockchain, hukum dan peraturan dapat dengan cepat diubah. Juga, perlakuan terhadap hukum dan peraturan sangat bervariasi di seluruh yurisdiksi dan tunduk pada ketidakpastian yang signifikan. Oleh karena itu, kurangnya jaminan stabilitas peraturan kripto menyiratkan bahwa modifikasi apa pun dapat berdampak pada kegunaan atau nilai MONNOS TOKEN dan, pada akhirnya, membuat proyek Monnos tidak dapat digunakan lagi.

Risiko Kebangkrutan atau Pembubaran: Kebangkrutan Emiten dapat mencegah kelangsungan hidup Kebangkrutan Mono atau Risiko Pembubaran, yang dapat merusak kegunaan dan nilai MONNOS TOKEN. Kriptoaktif, seperti MONNOS TOKEN, serta blockchain, adalah teknologi baru dengan sedikit waktu di pasar. Selain risiko yang termasuk dalam Buku Putih ini, ada risiko lain yang terkait dengan memegang dan menggunakan MONNOS TOKEN, termasuk risiko yang tidak terduga. Risiko tersebut dapat muncul kapan saja karena keadaan yang tidak terduga atau kombinasi dari semua faktor risiko yang dijelaskan dalam Buku Putih ini.

Pemegang MONNOS TOKEN menyatakan dan menjamin bahwa mereka bertanggung jawab penuh atas segala pembatasan dan risiko yang terkait dengan kepemilikan atau penggunaan MONNOS TOKEN

Jika salah satu risiko yang dijelaskan di sini tidak dapat diterima oleh pembeli MONNOS TOKEN, atau jika pembeli tidak dapat memahami bahwa mereka terkena risiko tersebut, pembelian, pemeliharaan atau penggunaan MONNOS TOKEN tidak disarankan.



monnos®

Dapatkan informasi

medium.com/@MonnosGlobal

www.dribbble.com/monnos

Gabung kami

t.me/monnos_announcements

twitter.com/monnosGlobal

Temukan

t.me/monnos_indonesia

facebook.com/groups/MonnosIndonesia/