

MAKE YOUR CRYPTO WORK FOR YOU.

Português 

Versão 1.9 • Novembro 2019

help@monnos.com • www.monnos.com

1. Introdução	1
2. Novo mercado e Oportunidades	2
3. Cenário	3
3.1 - Regulamentação e Segurança no setor de Cripto	3
3.2 - Usabilidade x Fricção	3
4. Recursos	4
4.1 - Multi Carteira	4
4.1.1 - Wallet Asset	4
4.1.2 - Wallet Strategy	4
4.1.3 - Wallet Cash Flow	4
4.2 - Exchange	5
4.2.1 - Exchange Hub	5
4.2.2 - LaunchPad	6
4.3 - Sync Strategy™	6
4.4 - Crypto Saving Account	7
4.5 - Cartão de Débito	7
5. O Produto	8
5.1 - Mobile First	8
5.1.1 - Aplicativos Nativos	8
5.1.2 - Plataforma Multilíngue	8
5.2 - Estrutura Robusta	9
6. Competidores	10
7. Modelo de Negócio	11
8. Compliance e Segurança	12
9. Posicionamento Global	13
10. MNS Token	13
10.1 - Alocação dos Tokens	13
11. Ecosystem	17
12. Roadmap	19
13. Team & Advisors	20
14. Legal e riscos	24



Missão

Acreditamos que as criptomoedas surgem para mudar a relação das pessoas com suas finanças. Nos propomos a empoderar esta comunidade provendo tecnologia que facilite a captação de oportunidades e o crescimento deste mercado.

1. Introdução

Make your crypto work for you™

O mercado financeiro global nunca passou por uma fase de tanta competição e disrupção como vem ocorrendo nos últimos 5 anos. Apoiadas nas claras demandas do usuário, surgiram **Fintechs** aos milhares, abalando o cenário de comodidade que antes imperava, e ditando o ritmo de mudanças num dos setores mais rentáveis do planeta.

Porém, o real impacto ainda está por vir, e certamente será apoiado em **Blockchain** e, conseqüentemente, na **criptoeconomia**. Começou com o Bitcoin em 2009 e vem sendo disseminado pelas outras mais de 2.000 novas moedas que surgiram e continuam surgindo desde então.

Acreditando neste impacto, apresentamos a Monnos que, apoiada no real potencial desta tecnologia, reúne experiência no mercado financeiro tradicional e naquele que surge. Experimentados na exploração dos benefícios destas inovações e com uma proposta pioneira de **fazer sua crypto trabalhar por você**, ofertamos uma **Conta de crypto All in One**, reunindo funcionalidades como Multi Carteiras, Exchange Hub, Crypto Saving Account e Sync Strategy em um app ao alcance de seus dedos.

Seja bem vindo à economia do futuro!

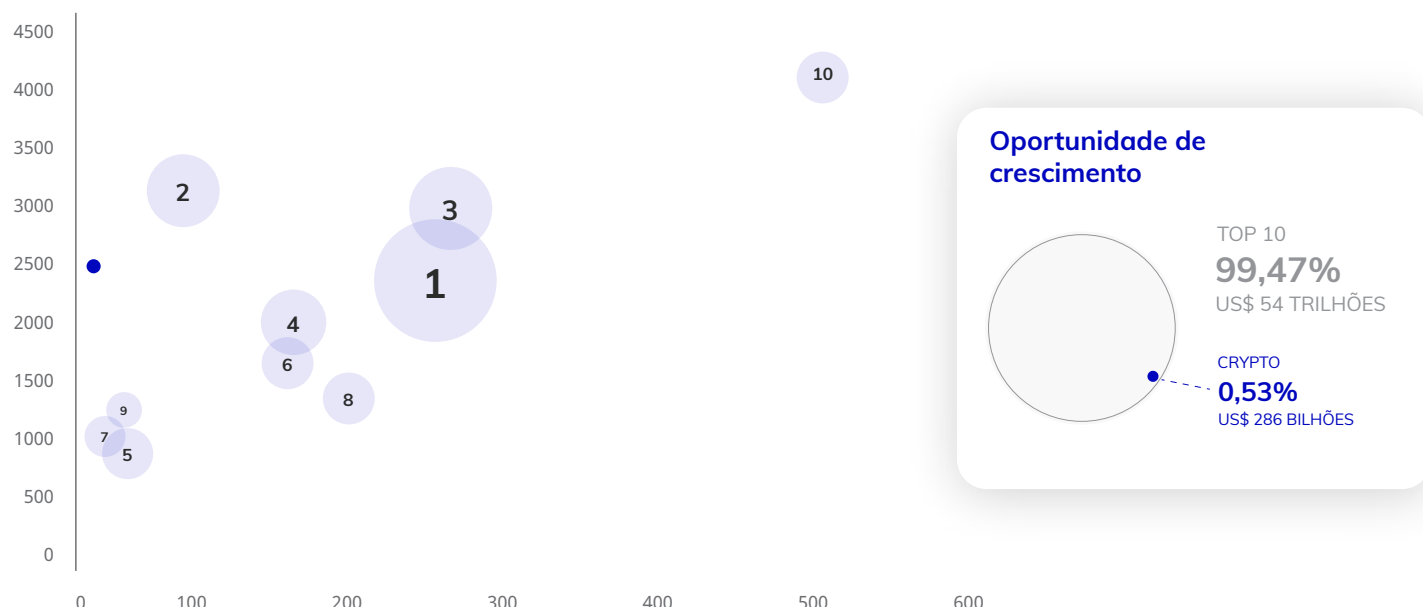
2. Novo mercado e Oportunidades

Há mais de 400 anos, o mercado de capitais tem sido uma ótima alternativa de rentabilização de capital para investidores inteligentes e antenados. Em todo o mundo há Bolsas de Valores comprando e vendendo ações de empresas locais e globais, uns mais aquecidos e outros menos, uns mais pulverizados e outros mais concentrados, uns atraindo investidores globais e outras majoritariamente locais.

Complementarmente, surgem as criptomoedas sendo percebidas como ativos digitais, e dando início a uma nova classe de **Crypto Owners**, ou seja, indivíduos especializados em compra e venda de crypto ativos. Este novo mercado opera sem qualquer fronteira, totalmente pulverizado e com expansão exponencial, além de oferecer possibilidades de ganhos em escala e frequência bem raros.

2. Novo mercado e Oportunidades

Entendendo o mercado de cripto como complementar ao mercado tradicional e buscando dados para projetar o tamanho da oportunidade, é inevitável observar números obtidos a partir das TOP 10 Bolsas de Valores globais. Esta análise se propõe apenas a nortear-nos quanto a proporção que os cripto ativos podem passar a ocupar em seu ecossistema.



1 NEW YORK STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 19.223 Bilhões
Qtde Ativos: 2400
Tempo: 224 anos

4 TOKYO STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 4.485 Bilhões
Qtde Ativos: 2292
Tempo: 138 anos

7 EURONEXT

Mkt Cap: US\$ 3.321 Bilhões
Qtde Ativos: 1299
Tempo: 16 anos

10 FRANKFURT STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 1.766 Bilhões
Qtde Ativos: 3769
Tempo: 431 anos

2 NASDAQ

Mkt Cap: US\$ 6.831 Bilhões
Qtde Ativos: 3058
Tempo: 45 anos

5 SHANGAI STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 3.986 Bilhões
Qtde Ativos: 1041
Tempo: 26 anos

8 TORONTO STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 2.781 Bilhões
Qtde Ativos: 1524
Tempo: 155 anos

11 CRYPTO

Mkt Cap: US\$ 286 Bilhões
QtdeAtivos: 2443
Tempo: 8 anos

3 LONDON STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 6.187 Bilhões
Qtde Ativos: 3041
Tempo: 215 anos

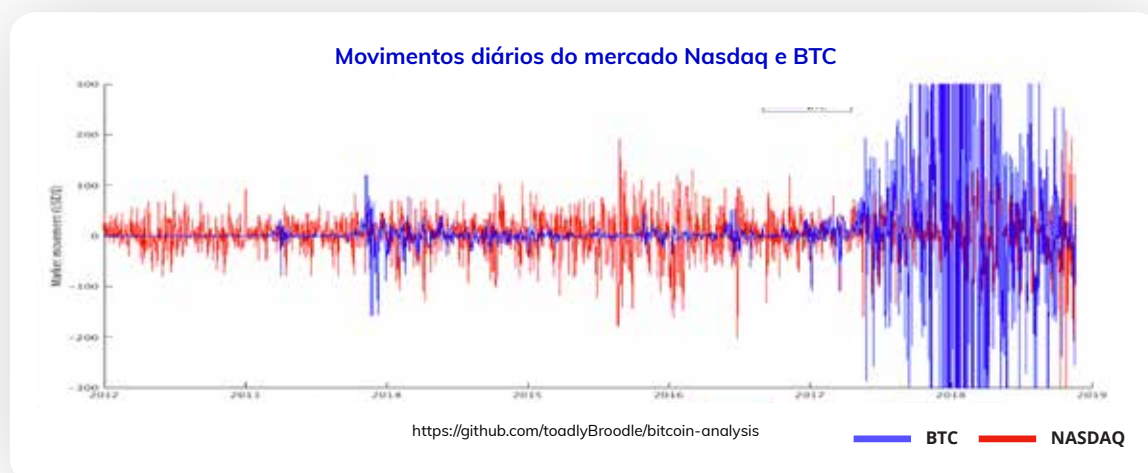
6 HONG KONG STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 3.325 Bilhões
Qtde Ativos: 1866
Tempo: 125 anos

9 SHENZEN STOCK EXCHANGE

Mkt Cap: US\$ 2.285 Bilhões
Qtde Ativos: 1420
Tempo: 29 anos

O mercado de cripto apresenta uma volatilidade intensiva quando comparada com o mercado tradicional. E este cenário demanda a devida imersão, pois da mesma forma que há risco, há oportunidades.



3. Cenário

Para que esta revolução possa acontecer, há alguns aspectos relevantes a serem superados, aspectos que se mostram determinantes para que a migração ou diversificação entre ativos **reais** e **digitais** se intensifique.

3.1 - Regulamentação e Segurança no setor de Cripto

Segurança é vital para qualquer cenário onde há recursos financeiros envolvidos. Atualmente há alguns riscos que preocupam os *Crypto Owners*, como:

- a) Qual o histórico e nível de seriedade da *Exchange* utilizada ? O que a comunidade diz sobre esta plataforma ?
- b) Quais os limites de transação e custos ?
- c) Qual o nível de tecnologia aplicada em aspectos de segurança ?
- d) De onde vem este Token/Cripto ? Qual seu histórico ?

Ainda há muitas fraudes neste setor e muitas delas ocorrem nos momentos de *Bullmarket*, ou seja, o momento do maior fluxo de novos entrantes. Assim, muitos que experimentam e se frustram ou não voltam, ou postergam o retorno.

3.2 - Usabilidade x Fricção

Analizando o processo de entrada de novos *Crypto Owners* percebe-se uma série de fricções em todo o fluxo do usuário, desde o cadastro na *Exchange* até o armazenamento do ativo adquirido. Para cada uma das etapas citadas é importante uma certa dose de estudo e imersão para entendimento claro.

Superado os primeiros obstáculos, percebemos a peregrinação destes indivíduos entre *Exchanges*, ou mesmo a utilização de várias *Exchanges* ao mesmo tempo, perseguindo as melhores taxas para cada estratégia traçada ou ainda uma maior diversidade de ativos.

Por fim, há a dúvida quanto aonde deixar o ativo digital adquirido, onde armazená-lo, *Hot Wallet* ou *Cold Wallet*, quanto deixar na wallet da *Exchange*, etc.

Certamente não é um caminho simples de ser executado e por isso procrastinado por muitos.

4. Recursos

A Monnos surge para simplificar a utilização e a gestão de seu portfólio de ativos digitais em um único local, além de oferecer serviços que auxiliam a captura de boas oportunidades de rentabilização oferecidas neste mercado, seja “effortless” ou aprendendo com aqueles que têm maior experiência. **Oferecemos os recursos necessários** para você fazer sua cripto trabalhar por você.



4.1 - Multi Carteira

Nosso principal objetivo é facilitar a gestão e visualização de um portfólio diversificado de ativos digitais, assim, criamos um conceito onde há três diferentes tipos de wallets que se adequam as necessidades do usuário. Com estas **categorizações por carteiras**, o usuário poderá usufruir de uma administração completa, seja ela individualizada ou mesmo consolidada.

4.1.1 Wallet Asset

CARTEIRA DE ATIVO SIMPLIFICADA

Disponível para todos os ativos digitais da plataforma

Carteiras compostas apenas por um ativo. Criada automaticamente, sempre que há saldo do ativo em questão.

4.1.2 Wallet Strategy

CRIE, ABRA OU SINCRONIZE COM OUTRAS ESTRATÉGIAS

Nesta abordagem o usuário pode compor sua carteira com um número ilimitado de ativos alinhado a uma estratégia estipulada por ele. Tendo a estratégia traçada, define-se uma moeda base, ou seja, a moeda que deseja acompanhar a performance deste portfólio, e monitorá-lo ao longo do tempo. Pode-se ter variadas estratégias compostas por variados grupos de ativos. Toda wallet sempre nasce privada, e o proprietário tem a opção de torná-la pública para que outras pessoas possam sincronizar e seguir a estratégia, dessa forma, **sempre que houver lucro, todos ganham.**

4.1.3 Daily Use Wallet

CARTEIRA PARA CONTROLAR SEUS GASTOS

Disponível dependendo da jurisdição

Esta wallet possibilita ao usuário separar parte de seu portfólio para o uso diário. Desta forma ele vinculará esta carteira ao cartão de débito Monnos e efetuaremos a conversão entre **Cripto** e **FIAT** em cada utilização efetuada.

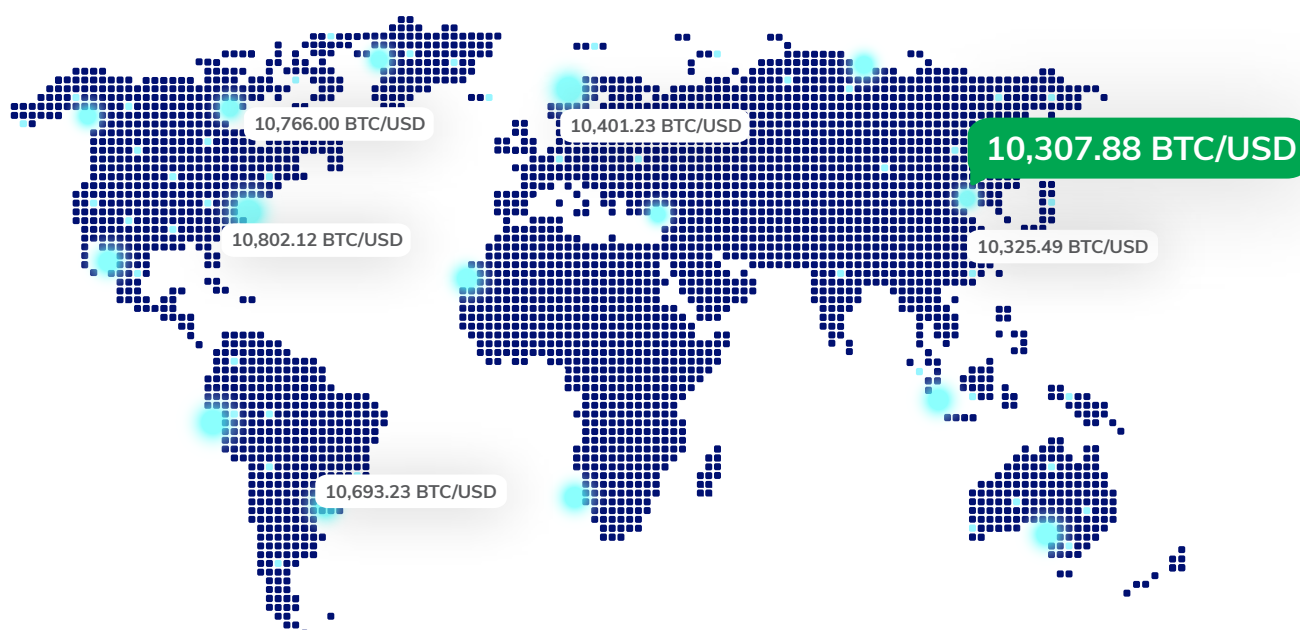
4. Recursos

4.2 - Exchange

4.2.1 Exchange Hub

ANÁLISE DE PREÇO E EXECUÇÃO DE ORDENS EM EXCHANGES GLOBAIS

O *Exchange Hub* da Monnos **está integrado a inúmeras Exchanges espalhadas** pelo mundo para monitorar e comparar automaticamente a melhor condição de preço no **momento que o usuário executa um trade**. Além disso, cabe ressaltar que, nos apoiamos na liquidez destas exchanges, o que nos possibilita, a qualquer momento ampliar os volumes negociados e a gama de ativos digitais e pares disponíveis para negociação.



*Todos os valores são ilustrativos

Iniciaremos a oferta de negociação nos seguintes ativos

Ao longo de nossa execução ofertaremos novos ativos gradualmente, ampliando cada vez mais as possibilidades de diversificação de portfólio de nossos usuários, sempre atentos à liquidez e potencial de rentabilização.

Para ver a tabela completa de taxas e limites acesse: <https://monnos.com/fees-and-limits>

CRYPTO (10)

Binance Coin	Bitcoin Cash	Ripple	Bitcoin	Ethereum	USD Tether	Bitcoin Cash
TRADE E SAQUE	TRADE, DEPÓSITO E SAQUE	TRADE, DEPÓSITO E SAQUE	TRADE, DEPÓSITO E SAQUE	TRADE, DEPÓSITO E SAQUE	TRADE, DEPÓSITO E SAQUE	TRADE, DEPÓSITO E SAQUE

EOS	Nano	Nuls
TRADE E SAQUE	TRADE E SAQUE	TRADE E SAQUE

FIAT (3)

Real Brasileiro	Franco suíço	Euro
DEPÓSITO E SAQUE	EM BREVE	EM BREVE

4. Recursos

4.2.1 LaunchPad

LANÇAMENTO DE NOVAS OPÇÕES DE TOKENS

Ainda buscando diversificação de portfólio e podendo mesclar ativos em cripto e outros ativos tokenizados, a Monnos ofertará em sua *Exchange* opções em *Tokens* através de sua **LaunchPad**. Nesta estratégia o principal foco é ofertar a nossos clientes uma maior diversidade de ativos digitais, sempre mantendo-os cientes dos riscos. Desta forma nos posicionamos competitivamente quanto a uma tendência global de venda de ativos tokenizados que já está consolidada na Ásia e vem rapidamente avançando para os demais continentes.

4.3 - Sync Strategy™

Aproveitar as melhores oportunidades de um mercado tão dinâmico como este demanda tempo e requer um bom nível de estudo e dedicação. Assim, ofertando conveniência para aqueles que não dispõem deste tempo, não pretendem se dedicar tanto, ou ainda, que queiram aprender com outros, trazemos uma abordagem diferenciada de compartilhamento de estratégias.

Toda *Strategy Wallet*, pública ou privada, tem a performance monitorada por algoritmo proprietário que indexa uma miríade de indicadores. Ao torná-la pública, o algoritmo **aplica o ranqueamento** destes dados e posiciona a estratégia no devido cluster e colocação, facilitando a tomada de decisão do seguidor pela melhor performance.

Além desta engine, aplicamos uma metodologia gamificada que pontua as melhores estratégias e seus donos, elevando-os a um patamar de referência na plataforma, possibilitando rankeamentos históricos, premiações diversas e outras formas de fidelização e engajamento.

Em suma, utilizando a funcionalidade **Sync Strategy™**, nosso usuário que se sentir seguro e dominador de um certo conhecimento na constituição de estratégias, optando por compartilhá-las, poderá ser recompensado sempre que obtiver resultado para si e para quem o estiver seguindo. Além deste perfil, temos aqueles que não querem compartilhar, mas sim seguir, estes poderão ganhar com o conhecimento de outros, não havendo limite para a quantidade de estratégias as quais queiram ter algum recurso “acoplado”. Todos contribuem e ganham.

4. Recursos

4.4 - Crypto Saving Account

EXECUÇÃO AUTOMÁTICA

Disponível para ativos digitais disponíveis na plataforma.

Utilizando nossa ferramenta de monitoramento automático de preços de *Exchanges*, todo e qualquer valor dentro da carteira de nossos usuários estarão sendo monitorados e operados por uma solução proprietária que sempre que mapeia alguma ineficiência de precificação, executa a ordem e absorve o ganho. Desta forma, podemos obter resultados sob “baixo risco” para toda nossa base.



4.5 - Cartão de Débito

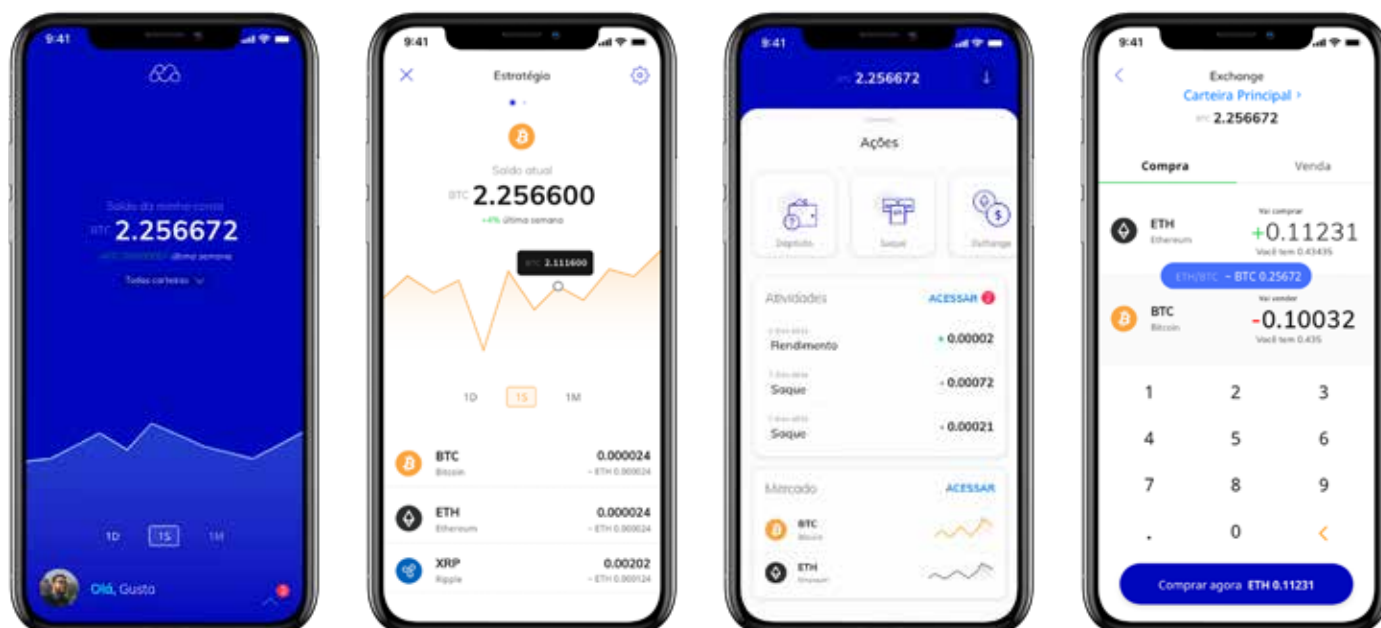
Esta funcionalidade estará limitada por jurisdição.
A bandeira mastercard não é um padrão, todas serão negociadas por jurisdição.

Dar a opção de trazer o mundo cripto para o dia a dia das pessoas é um de nossos focos, assim, apoiada em instituições que atuam com o conceito de **Open Banking**, a Monnos estará integrada via API e disponibilizará alguns serviços, começando pelo **Cartão de Débito Internacional** e podendo expandir para outros que se mostrem atrativos para nossa rede.

Para utilização desta solução, o usuário separará parte de seu patrimônio para uso diário em uma *Wallet* específica e faremos a conversão automática de **Cripto** para **FIAT** sempre que o cartão for utilizado.



5. O Produto



5.1 - Mobile First

Sempre atentos a detalhes visuais e facilitação do uso e entendimento por parte do usuário, tratamos o design como basilar em toda nossa solução. Com uma abordagem *Mobile First* num mercado onde WEB tem sido majoritário, este será um de nossos maiores diferenciais: Reunir facilidade e funcionalidades ao alcance dos dedos.

5.1.1 - Aplicações nativas

As aplicações móveis da Monnos foram desenvolvidas em *Swift* quando falamos em *IOS*, *Kotlin*, no caso de Android, exclusivamente para funcionar nas duas linguagens nativas dos sistemas operacionais mais respeitados no mundo.

São distribuídas em lojas oficiais e ficam armazenadas diretamente na memória do smartphone, por isso são capazes de proporcionar aos usuários uma experiência mais refinada, além de atingir a máxima segurança, usabilidade e performance em cada plataforma.

5.1.2 - Plataforma multilíngue

Iniciaremos nossas abordagens em Inglês e Português do Brasil, mas o objetivo é gradualmente avançarmos em outros idiomas priorizando as línguas asiáticas.

5.2 - Estrutura Robusta



Tecnologia

Utilização das melhores tecnologias e padrões aplicados globalmente.

Experiência

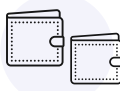
Toda usabilidade está voltada à facilitação de entendimento e utilização simplificada do produto.

Open API

Serviços projetados para suportar integrações diversas via APIs, iniciando com Bancos e Exchanges, mas podendo estender até o nível do usuário final.

6. Competidores

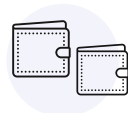
Reunimos funcionalidades em nossa plataforma objetivando atender todas as necessidades de um usuário de cripto, o que nos trouxe a essa solução *"All in one crypto account"*. Observando o mercado Global, encontramos competidores por funcionalidade e sob outro prisma, aquele que está apontado como competidor pode ser um parceiro, como no caso das *Exchanges*.

Recursos	Principais Competidores	Semelhanças	Diferenças
 All-in-One	WIREX Crypto.com Crypterium	Têm posicionamento similar buscando trazer conveniência para o usuário, com um propósito de auxiliá-lo a consumir suas criptos.	Nosso principal propósito, além da conveniência, é fazer a cripto do nosso usuário trabalhar por ele.
 Multi Carteira	Crypterium crypto.com Abra Revolut Spedn Donut	São wallets que permitem o armazenamento, compra e venda simplificada de ativos digitais em geral.	A conta monnos permite a constituição de várias carteiras que podem ser gerenciadas individualmente, onde cada uma delas estará composta por um grupo de ativos e associada a uma estratégia distinta.
 Exchange Hub	Binance Kucoin Huobi Latoken	Oferecem condições de trading em vários ativos digitais globais e ainda o acesso a tokens diversos.	Por estarmos utilizando o conceito "Exchange Hub", além de ofertarmos a nossa condição de preço, fazemos o uso dos serviços destas exchanges sempre que a condição de preço delas é mais atrativa para a operação demandada pelo usuário. Assim, nosso usuário estará pagando sempre a melhor condição do momento.
 Sync Strategy™	E-toro Signals Genesis Vision CryptoHopper	Todas estas envolvem um nível relevante de complexidades e fricções para a utilização por parte do usuário, além disso, todas cobram fees por utilização.	Oferecemos toda uma gama de simplificações de utilização para o usuário.
 Crypto Saving	Crypto.com	Eles estão mais posicionados como um ofertante de conveniências para o uso de crypto no dia a dia. Nós estamos posicionados mais como uma plataforma de gestão de ativos digitais.	
 Cartão de Débito	Crypterium Crypto.com Revolut Accorns Hold	Cartão de débito aceito globalmente que converte Crypto para FIAT	Usuário pode organizar seus ativos, seguir estratégias e usá-los enquanto rende.

7. Modelo de negócio

Temos como principal métrica de nosso negócio a rentabilidade média obtida por usuário, sendo assim, nossas principais linhas de receita só são relevantes quando o cliente ganha.

Assim, as fontes estão distribuídas em:

Recursos	Formato de Cobrança	Recorrência
 All-in-One	Gratuito	Não aplicável
 Multi Carteira	Gratuito	Não aplicável
 Exchange Hub	• Taxa de Compra ou Venda de Ativo • Taxa de Saque	Sempre que houver uma Compra, Venda ou solicitação de Saque de Cripto ou FIAT.
 Sync Strategy™	O dono da estratégia definirá uma taxa de assinatura mensal para ser seguido, esta taxa será cobrada por usuário que decidir seguir aquela estratégia, a Monnos, inicialmente, ficará com 20% da assinatura mensal. Havendo lucro, 100% dele ficará com o usuário.	Assinatura renovada mensalmente.
 Crypto Saving	Todos os lucros gerados por ativos mantidos na conta do usuário são divididos semanalmente entre o usuário e a plataforma.	% da rentabilidade. Descontado somente quando houver lucro.
 Cartão de Débito	Ainda não definido.	Ainda não definido.

8. Compliance e Segurança

Mesmo atuando num mercado ainda não regulado, a Monnos propõe uma postura diferenciada quanto a aderência ao compliance, transparência e segurança.

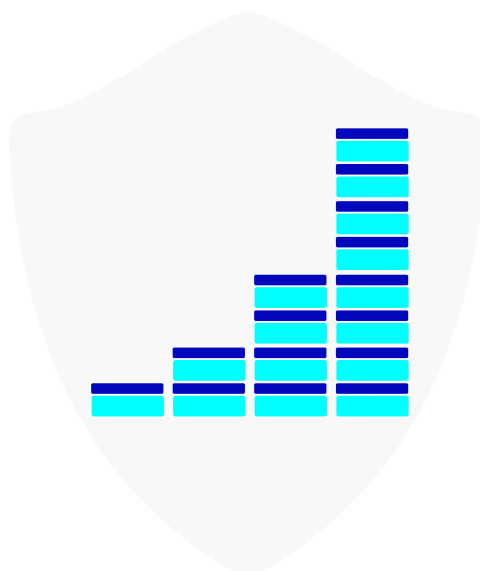
Observando padrões globais de compliance do mercado financeiro e fazendo uso de tecnologia de ponta para o segmento de cripto, aplicamos as melhores práticas globais de Risk Management, assim, ao utilizar nossa plataforma o usuário passa por fluxo de KYC/AML em níveis similares ao setor tradicional.

A fim de prover a devida transparência aos nossos usuários, a Monnos manterá em seu website uma área dedicada à governança (Ecosystem), onde poderá ser visto alguns resultados, históricos de auditorias efetuadas, queimas de tokens, distribuição dos tokens e alocações.

Além disso, buscando um ambiente seguro, criamos o Monnos Shield , fundo proprietário que poderá ser utilizando em situações adversas que possam ocorrer.



Monnos Shield foi criado para dar mais proteção e segurança ao patrimônio de nossos clientes.



2% FATURAMENTO BRUTO MENSAL (CUMULATIVO)

5% CAPTAÇÃO IEO



Inicialmente 80% do fundo estará em COLD WALLET e 20% emCrypto Saving Account. 2% do faturamento poderá sofrer alterações ao longo da execução.

Estes % poderão sofrer alterações sob avaliação da Monnos

9. Posicionamento Global

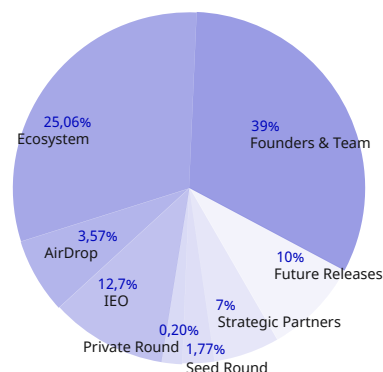
A Monnos é uma empresa constituída no Brasil por empreendedores brasileiros, mas concebida para ser global. Priorizando a credibilidade que o mercado financeiro sempre demandou e buscando a segurança jurídica e regulatória para a constituição de um business com ambição de competir com os grandes do setor, **a Monnos irá operar a partir da Suíça para o mundo.**

Além dos aspectos citados, o fato de **Zug (Suíça)** ser percebida como **Crypto Valley** certamente atrai os melhores players, as melhores pessoas e um alto nível de imersão nesta tecnologia que está em evolução, desta forma, optamos por estar onde a mudança acontece e é apoiada.

10. MNS Token

Criaremos o nosso token MONNOS (MNS) e lançaremos em múltiplas plataformas globais. A quantidade total a ser emitida é de **3,5 Bilhões de MNS Tokens** utilizando o padrão técnico de contratos inteligentes **Ethereum ERC 20.**

10.1 - Alocação dos Tokens



Founders & Team	39,50%
Future Releases	10,00%
Strategic Partners	7,00%
Seed Round	1,77%
Private Round	0.20%
IEO	12,7%
AirDrop	3,57%
Ecosystem	25,26%
Total	100%

10. MNS Token

10.1 - Alocação dos Tokens

10.1.1- Founders & Team

39,50%

Todo o desenvolvimento da plataforma até esta fase foi feito com o trabalho e recurso financeiro deste time, tendo efetuado captações somente a partir da fase de Seed Round (Abril-19). **A plataforma está operacional desde Agosto-19**, possibilitando a utilização daqueles que tiverem interesse em comprar nossos Tokens.

A fim de blindar este time, os racionais são:

10.1.1.1 -Founders

Imediato - 25%
Ano 1 – 25%
Ano 2 – 25%
Ano 3 – 25%

25%	25%	25%	25%
-----	-----	-----	-----

10.1.1.2 - Team

Imediato - 33%
Valorização de 5x o token – 33%
Valorização de 10x o token – 33%

33%	33%	33%
Imediato	Valorização de 5x o token	Valorização de 10x o token

10.1.1.3- Bônus Anual Time

Esses percentuais podem ser alterados sob definição da Monnos

Anualmente, a partir de 2020, todo o time executivo da MONNOS terá seu bônus pago em MNS Tokens, tendo a disponibilização sob o seguinte critério:

Imediato – 30%
Ano 1 – 20%
Ano 2 – 25%
Ano 3 – 25%

30%	20%	25%	25%
-----	-----	-----	-----

10. MNS Token

10.1 - Alocação dos Tokens

Alocação

%

10.1.2 - Future Release

10,00%

A fim de imprimir a devida velocidade de desenvolvimento, este recurso será utilizado para contratação de pessoal, acessos a novas tecnologias e outros.

10.1.3 - Parcerias estratégicas

6,53%

Buscando o interesse de todos na construção de algo perene, a Monnos opta pela estratégia de Token Options a parceiros estratégicos que possibilitem a rápida expansão territorial e dos serviços ofertados globalmente. No modelo proposto, todos ganham quando o business ganha, garantindo assim uma orientação plenamente alinhada aos interesses das partes.

10.1.4 - Rounds & Airdrop

18,24%

Nos propomos a empoderar o mercado baseado em Tokens, logo, a fim de fomentá-lo, toda nossa captação se deu somente em tokens e não em equity, assim:

10.1.4.1 - Seed Round

1,77%

Captação efetuada em utility/payment tokens durante os períodos de Abril-19 a Ago-19.

10.1.4.2 - Private Round

0.20%

Esta captação será oferecida durante o período de Set-19 a Nov-19.

*Caso o valor total não seja consumido o restante será destinado ao IEO.

10.1.4.3 - AirDrop

3,57%

Comunicando diretamente com nosso TARGET, vemos o lançamento de nossa captação como sendo o GO TO MARKET de nossa solução. Assim, desenvolvemos um approach ambicioso e destinamos um valor relevante para explorarmos da melhor forma possível essa oportunidade de pulverização. O montante total de nosso Airdrop será de U\$2,1MM.

Os tokens que forem distribuídos para a comunidade antes da listagem do mesmo serão extraídos da quantidade destinada para o Airdrop. Além disso, ao final do IEO, o valor restante de tokens destinados ao Airdrop terão 50% queimados e os outros 50% serão inseridos na linha de Token Distribution - Community/Bonus Program.

10. MNS Token

10.1.4.4 - IEO - 2nd Round

12,7%

Somos uma solução de gestão de cripto ativos, assim, nosso público é exatamente este que se interesse por investimento diversificado em tokens. Vemos nosso IEO como uma forma de projeção global (respeitando nossas restrições jurisdicionais).

Technical Standard (Smart Contract)



MNS Market Pairs



Emissão Total (100%)

3.500.000.000 MNS

IEO Sales (11,8%)

Preço MNS Token \$ 0,017090

444.012.097 MNS

Market Cap

Soft Cap

\$ 2.500,000,00

Hard Cap

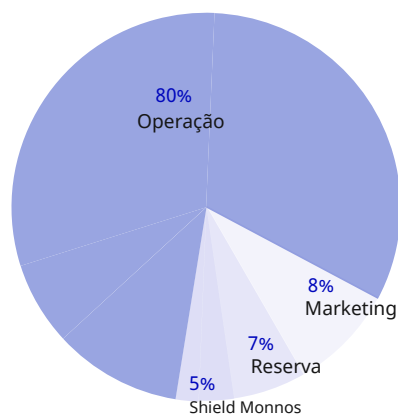
\$ 7.588.166,48

Public Sale Vesting Period

No lockup

i Caso o *Hard Cap* não seja atingido, a Monnos queimará os *Tokens* remanescentes separados para o IEO, beneficiando assim, todos aqueles que acreditaram na Monnos.

Utilização do recurso captado via IEO



Operação	80,000%
Marketing	8,000%
Monnos Shield	5,000%
Reserva	7,000%
Total	100%

11. Ecosystem

A Monnos tem como modelo de negócio o empoderamento dos *Crypto* e *Token adopters*. Vemos que a melhor forma de crescer é estabelecendo uma relação de abundância, onde todos ganham sempre que houver algum tipo de interação benéfica entre as partes. Sendo assim:

11.1. Bônus por Utilização

RECOMPENSA POR USAR A PLATAFORMA

Estes valores poderão ser alterados em acordo pela direção da Monnos

Ao final de nossa captação via IEO, incentivaremos a utilização da plataforma premiando a utilização com MNS Tokens sob um racional dinâmico a fim de escalar rapidamente nosso crescimento.

O racional considerará o valor pago pelo usuário em *tradings* e para cada valor gasto ele obterá uma recompensa em **MNS Tokens**

Racional inicial

US\$1 em transações = Bônus será ((US\$1 proporcional MNS Tokens) / 3)

11.2. Desconto em Pagamentos

RECOMPENSA POR USAR MNS TOKENS

Estes valores poderão ser alterados em acordo pela direção da Monnos

Aqueles usuários que optarem por pagar pelos *tradings* na Monnos com MNS Tokens terão descontos nos seguintes formatos:



1º Ano

OPERAÇÃO (2020)



2º Ano

OPERAÇÃO (2021)



3º Ano

OPERAÇÃO (2022)

11.3. Bônus por Indicação

RECOMPENSA POR INDICAÇÃO

Estes valores poderão ser alterados em acordo pela direção da Monnos

Todos os usuários que indicarem novos entrantes irão ser premiados em MNS Tokens por indicações efetuadas. Desta forma, durante os primeiros 12 meses de uso do novo entrante, 20% do faturamento Monnos obtido em *tradings* referente ao uso deste indivíduo (entrante) será destinado ao responsável pela indicação.

Racional inicial

US\$1 em taxas de transações *20%

11. Ecosystem

11.4. Bônus por Contribuição

RECOMPENSA PARA COMUNIDADE

Com nossa abordagem **Openness**, manteremos um canal aberto com a comunidade de desenvolvimento, criando um formato de **"Community Reward"**, onde todos os usuários que contribuírem com a construção e evolução da plataforma Monnos receberão MNS Tokens de acordo com cada atividade e sua complexidade (a ser definido racional por demanda).

11.5. Incentivos e Promoções

RECOMPENSA POR SEGURAR MNS TOKENS

Ao longo da operação, a fim de incentivar o uso, a Monnos realizará premiações e competições direcionadas para o incentivo ao consumo de funcionalidades e ao acúmulo de Tokens. Desta forma, será definido com frequência valores "META" (exemplo: US\$ 1.000 em MNS Tokens) para acúmulo de tokens por um determinado período e estes indivíduos poderão ter exclusividade de acesso e outras particularidades voltadas para este contexto.

11.6. Queima de Tokens

-  Todos estes procedimentos estarão devidamente registrados no Blockchain e serão submetidos aos procedimentos de auditoria previamente mencionados.
-  Estes valores poderão ser alterados em acordo pela direção da Monnos

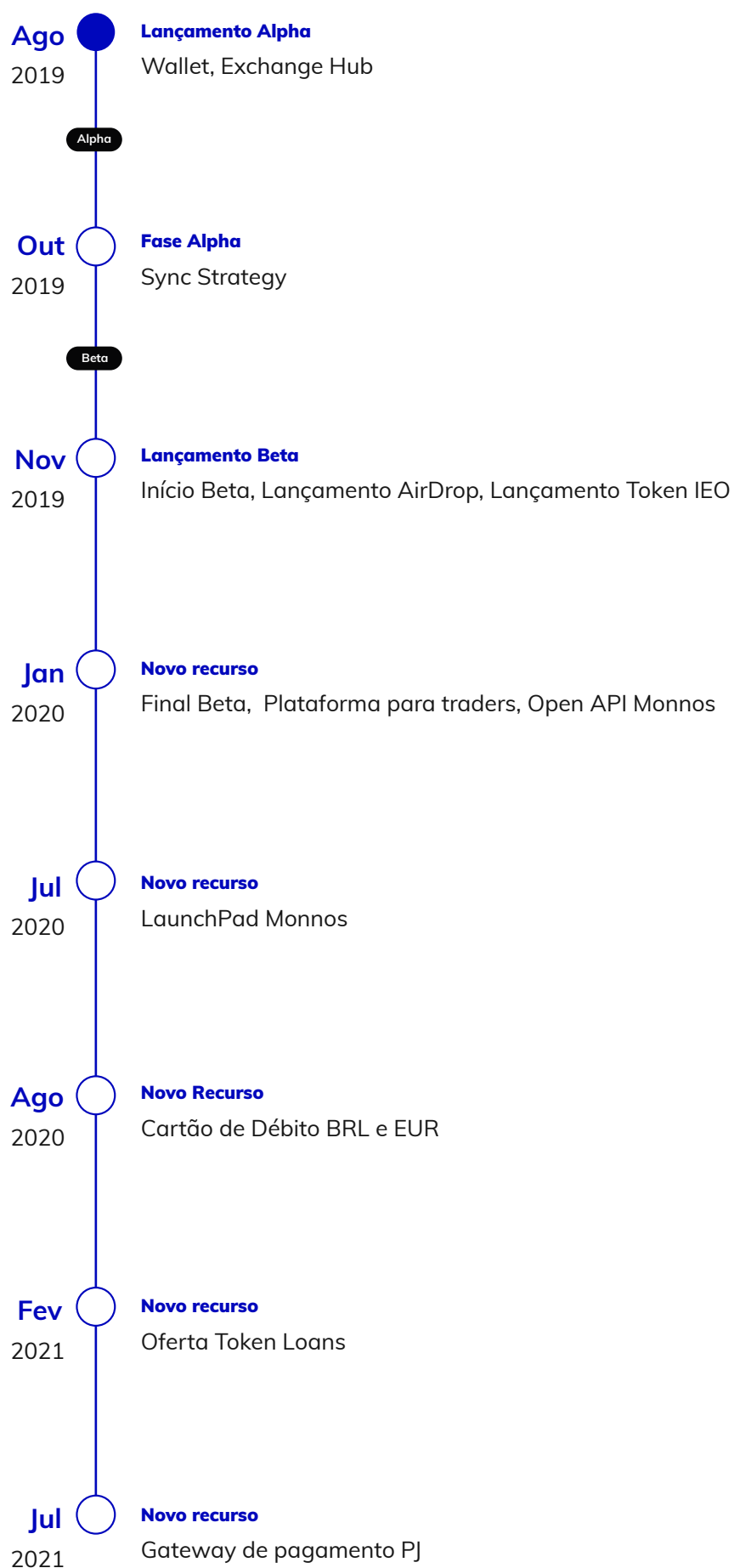
Buscando sempre premiar os *MNS Token Holders* e acreditamos em nossos *Assets* determinamos estes fluxos, onde:

Todo trimestre, a partir da listagem de nossos tokens, nós iremos recomprar MNS Tokens com 20% do nosso faturamento total e queimá-los, até atingir o patamar de 50% de MNS Tokens em circulação (1.750.000.000 MNS).

Os MNS Tokens que não forem vendidos ao longo da **Captação do IEO serão imediatamente queimados.**

Os MNS Tokens que não forem consumidos no **AirDrop serão imediatamente queimados.**

12. RoadMap





Nomads



Crypto Owners



Engineers



Designers



Makers



Dreamers



Investors

Futurists

We are Monnos.

Conheça o nosso time global, atualmente **distribuído em 4 cidades, 2 países.**

13. Team & Advisors

Rodrigo Ubaldo CEO • Co-Founder

linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/



Tendo como principal esteio de sua formação profissional a AmBev (AB Inbev) onde passou 10 anos de sua história, se tornou um empreendedor pragmático, arrojado e com uma capacidade executiva invejável.

Iniciou sua vida empreendedora no setor financeiro de tecnologia em 2014, quando foi um dos fundadores da empresa Allgoo, a qual se propõe a transformar instituições tradicionais em digitais, teve como primeiro cliente o Banco Bradesco (segundo maior banco privado do Brasil), numa época onde o termo fintech começava a ser utilizado no Brasil.

Percebendo o surgimento das startups e identificando a necessidade de um movimento organizado, liderou e co-fundou a Associação Brasileira de Fintechs (ABFintechs), iniciativa que persiste e que deixou como legado um número de aproximadamente 450 empresas associadas, o evento Fintouch, tido como maior evento de fintechs do ecossistema brasileiro, além de ter conduzido tratativas de aproximação e cooperação entre instituições tradicionais, investidores, mercado externo e órgãos reguladores.

Nesta imersão como empreendedor em uma fintech, provocando a disrupção dentro de companhias tradicionais, pode perceber com nitidez a defasagem cultural destas empresas e a oportunidade latente de uma iniciativa B2C capturando o timing que o mercado exaltava. Além disso, foi interagindo com órgãos reguladores pela ABFintechs que notou que o papel destas instituições nunca seria de liderar o movimento de disrupção, mas sim de seguir a aplicação bem sucedida de melhores práticas, o que nos trouxe à CRIPTOECONOMIA

Felipe Grasnievicz CSO • Co-Founder

linkedin.com/in/felipe-grasnievicz/



Tem quase 10 anos de experiência com modelos matemáticos e algoritmos de negociação. Tendo desenvolvido ao longo dos anos modelos estatísticos para o mercado forex e o mercado de criptomoedas.

Tendo acompanhado e participado do mercado de criptomoedas desde os seus primórdios, entende que o mesmo terá um papel extremamente significativo no mercado financeiro, e vê o conceito de blockchain como uma quebra de paradigma e um ponto singular na história.

Em meados de 2016 conduziu um estudo de seis meses sobre modelos de deep learning para o mercado financeiro, o qual mais tarde seria a base para a criação da Crypfy, plataforma web de investimentos em criptomoedas, na qual foi co-fundador e CPO.

Antes disso, cursou física no centro de ciências e tecnologia de Joinville, onde participou de grupos de pesquisa de física-estatística e dinâmica não-linear, que nortearam sua atuação profissional e deram início a sua paixão por modelos complexos e uma forma de pensamento crítica baseada no modelo científico.

13. Team & Advisors

Marcos Meneses CTO • Co-Founder

<https://www.linkedin.com/in/marcos-vinicius-meneses-07344b102/>



Teve uma vida tecnológica muito ativa, onde desde pequeno era apaixonado por tecnologia e conseguiu grandes experiências mesmo possuindo pouca idade. Trabalhou em empresas de energia multinacionais participando de projetos de engenharia de energia no Brasil.

Após grandes experiências na área de engenharia da computação, optou por cursar faculdade e assim se aprofundar na área de uma maneira geral. Neste meio tempo, Marcos participou da estruturação de arquitetura e construção de um grande player de ecommerce da américa latina, assim adquirindo muita experiência em sistemas altamente distribuídos e escaláveis, trabalhando com as mais diversas tecnologias e grandes técnicas de engenharia presentes no momento, para suportar e processar transações da América Latina. Marcos então, logo cedo começou sua vida como empreendedor, montando uma startup baseada em SaaS de Sistema de Gestão para empresas, participando fortemente em meios de pagamentos tradicionais. Depois de dois anos, participou com esta empresa em um processo de M&A com um grande player de ecommerce chamado Mercado Livre, sediado na América Latina.

Depois de conhecer todos os meios de pagamentos tradicionais e ficar decepcionado com os mesmos, se aprofundou em sistemas financeiros descentralizados (Blockchain), aprendendo e usando técnicas avançadas de criptografia, sistemas p2p, Data mining com machine learning e deep learning. Participando ativamente do mercado de criptomoedas, fundou a Crypfy, uma Asset Management que usava portfolios inteligentes baseados em inteligência artificial para gerar ganhos de curto, médio e longo prazo.

Felipe Gusta CDO • Co-Founder

[linkedin.com/in/visualgusta/](https://www.linkedin.com/in/visualgusta/)



Designer estrategista, entusiasta de UX, apaixonado por interfaces. Trabalha há quase 6 anos com Visual Design e Interfaces digitais.

Tendo desenvolvido ao longo de sua carreira inúmeras marcas e produtos digitais para grandes companhias como Bauducco e Danone, atuou também com startups em crescimento no Cubo Coworking e agências de publicidade como Dentsu, Sound Apps e BFerraz. É formado em Design Gráfico, pós-graduando em Direção de Arte pela Belas Artes de São Paulo. Especialista em Branding Innovation pela TAMK University (Tampere, Finlândia), Service Design pela Laurea University (Helsinki, Finlândia) e certificado em Interface digitais pela Brunel University (Londres, UK).

Contribui ativamente para o crescimento de comunidades de design ao redor do Brasil (IXDA), Canadá (DesignX), Berlin e Tel Aviv (Design Network Tools). Também trabalhou como voluntário para as Organizações Unidas (UN-FAO) durante 3 anos, onde foi facilitador gráfico com foco em erradicação de fome (ODS#2) na américa latina.

13. Team & Advisors

Douglas Souza Head of Growth

[linkedin.com/in/douglassouza/](https://www.linkedin.com/in/douglassouza/)



Acredita que o marketing moderno é o resultado da fusão entre marketing e tecnologia. A cultura data-driven e as tecnologias que permitem automações em larga escala, elevaram o marketing a um método extremamente científico, preciso, e escalável. Construir, mensurar, aprender. Essa é a abordagem que as startups mais disruptivas do mundo adotaram, e é essa a visão adota nos projetos que soma.

Fundou duas startups, em uma foi aceito em um programa de pré-aceleração no Vale do Silício, onde recebeu mentoria de gestores da Google, Uber e demais startups da região. Estudou Product Management na General Assembly, em Boston, e, retornando para o Brasil, começou sua certificação em CRO na CXL Institute. Participou do processo de implementação de automação de marketing em larga escala para empresas investidas pelo grupo Kinea (Itaú), projetos de B.I para a Vale, além de ter liderado diversos projetos locais, onde tem resultados comprovados em SEM, SEO e Inbound. Hoje, Douglas é um profissional de Growth Marketing, especialista em startups e adepto aos modelos ágeis, lean e escaláveis.

Mateus Ferreira Software Developer

<https://www.linkedin.com/in/mfgmateus/>



Mais de 4 anos de experiência em desenvolvimento de software, usando principalmente o ecossistema Java e a Tecnologias Spring. Também possui experiência em outras linguagens de programação: C#, VB.Net, Javascript, Python. Trabalho diversos anos com diferentes soluções de banco de dados, como Oracle (desenvolvendo também scripts em PLSQL), SQL Server, MySQL e MongoDB.

Tem experiência em liderar times para projetos de sucesso e já trabalhou para grandes players na área de Telecom (Grupo Claro), Bancário (Banco Triângulo), Logística (Martins e Sequoia/Texlog), Adquirência (Única), e-Commerce B2C (e-Fácil) e e-Commerce B2B (Martins). Também já trabalhou como arquiteto na implementação de CI/CD usando tecnologias como: Jenkins, Sonar, Gitlab, Bitbucket e Bamboo. É apaixonado por computação em nuvem e sistemas distribuídos, utilizando Amazon Web Services e outras tecnologias como: Apache Storm, Apache Flink, Apache Kafka, Docker, Docker Swarm, Kubernetes, Redis e Pilha ELK. Fascinado por novidades e sempre tentando aprender algo novo.

13. Team & Advisors

Jean Santini

Head of Android

<https://www.linkedin.com/in/jean-santini/>



Uma grande vontade de ser capaz de transformar ideias em produtos foi o que despertou, em 2010, seu interesse em trabalhar com desenvolvimento de software. Neste mesmo ano ingressou no curso de Sistemas de Informação e entrou para o mercado de trabalho através do programa de trainee da Softbox, empresa em que teve a oportunidade de criar uma sólida base de conhecimentos, com a colaboração de profissionais experientes.

Após trabalhar com desenvolvimento de sistemas web por três anos e a consolidar seus conhecimentos em Java Web, banco de dados e diversos frameworks, Jean conheceu e se encantou pelo desenvolvimento para plataformas mobile. Desde então, se especializou no desenvolvimento para plataforma Android, onde vive na pele a constante evolução da plataforma desde a versão Android 2.3 Gingerbread. Nestes sete anos de trabalho intenso, Jean participou da criação de vários aplicativos e vem sendo peça chave, atuando como líder técnico, no desenvolvimento de aplicativos inovadores como Singu e Super Digital. Atuou também como consultor Sebrae/MG no segmento de tecnologia e colaborou com a criação e evolução de startups na região.

Toda sua trajetória também é permeada por iniciativas empreendedoras, como a criação de duas startups - Rangaki e Mural do Frete - esta última esteve no projeto de incubação da Faculdade de Uberaba(UNIUBE), onde Jean se qualificou recebendo consultorias em gestão, inovação e finanças, além de viver a experiência empolgante e desafiadora que é empreender com produtos inovadores.

Matheus Alves

Head of iOS

<https://www.linkedin.com/in/matheus-alves-46b5a1113/>



Cursou Tecnologia da Informação com destaque na área de criação e desenvolvimento de projetos, desde cedo procurando e superando desafios.

Iniciou bem cedo na área de tecnologia, já aos 14 anos cursando Técnico em Informática. Trabalhou com diversas tecnologias ao longo de sua trajetória desde sistemas desktop, aplicações web e mobile, mantendo-se sempre up to date com o que há de mais novo e inovador no mercado tecnológico. Com foco em desenvolvimento de aplicativos desde 2014, possui ampla experiência no setor e já participou de grandes projetos em empresas como Banco Santander e Ipiranga. Desafios o movem em direção ao novo e às soluções tecnológicas. Engajado, com sede de conhecimento e embevecido por novas tecnologias para serem absorvidas e aplicadas em cada nova situação.

14. Legal e riscos

POR FAVOR, LEIA ESTA SEÇÃO CUIDADOSAMENTE.

VOCÊ DEVE CONSULTAR SEU PRÓPRIO ADVOGADO E/OU CONSELHEIROS FISCAIS, ECONÔMICOS, FINANCEIROS, TECNOLÓGICOS E QUALQUER OUTRA PESSOA OU ENTIDADE HABILITADA A ANALISAR OS ASPECTOS ASSOCIADOS À CRIPTOECONOMIA E AO TOKEN MONNOS.

ESTE WHITE PAPER É UMA OFERTA DE VENDA DE TOKENS MONNOS E NÃO SE TRATA DE OFERTA PÚBLICA DE INVESTIMENTO OU DE QUALQUER TIPO DE ATIVO FINANCEIRO.

O TOKEN MONNOS é classificado como um token utility, sendo um criptoativo de acesso a vantagens especiais dentro da plataforma MONNOS.

O TOKEN MONNOS não possui nenhuma característica que o classifique como título negociável, instrumento do mercado monetário, contrato de investimento coletivo, moeda eletrônica, commodity, derivativo, título ou qualquer outra forma de investimento na Suíça ou em qualquer outra jurisdição internacional.

Este White Paper é compilado de acordo com os requisitos e disposições da legislação atrelada ao setor, tendo por principal função informar de maneira adequada e clara todos os consumidores acerca das vantagens e riscos na aquisição do TOKEN MONNOS. Todo o processo de oferta pública de venda e posteriores procedimentos de listagem em Exchanges de Criptoativos do TOKEN MONNOS é conduzido de acordo com as obrigações relevantes destacadas pelas leis do Estado em que o TOKEN MONNOS estiver sendo comercializado.

Este White Paper não constitui um prospecto ou documento de oferta, não é uma solicitação de investimento, não constitui uma oferta de instrumentos financeiros, títulos ao público ou um contrato coletivo de investimento.

A EMPRESA MONNOS (NOME DA EMPRESA RESPONSÁVEL PELO PROJETO) se reserva ao direito de (i) fazer alterações neste White Paper e em qualquer documento vinculado ao TOKEN MONNOS, de modo a garantir a conformidade com os requisitos regulamentares aplicáveis e (ii) fazer tudo o que for necessário para estar em conformidade com qualquer requisito regulamentar, incluindo, mas não se limitando, a interromper ou suspender as operações ou negociações do TOKEN MONNOS, se julgar necessário, a critério exclusivo GRUPO MONNOS.

Cabe unicamente aos detentores do Token Monnos, buscarem, caso exigido, os termos de aprovação, notificação, registro ou licença prévia ou posterior que sejam necessários para transacionar no mercado de blockchain, na Suíça ou em qualquer outra jurisdição em que os detentores do Token Monnos sejam cidadãos, nacionais, residentes ou que tenham um fator de conexão semelhante ou, no caso de pessoa jurídica, que seja incorporada, registrada ou efetivamente administrada em uma das citadas jurisdições. Em todas essas situações, o Grupo Monnos não será, de forma alguma, responsável por qualquer inconformidade com relação às condutas dos detentores do Token Monnos.

A posse, uso e negociação do Token Monnos não atribui aos detentores do Token Monnos nenhum direito, expresso ou implícito, além dos descritos neste White Paper e outros documentos relacionados emitidos pelo Grupo Monnos.

O Token Monnos não representa ou confere qualquer direito de propriedade ou participação, ação ou garantia, a qualquer das empresas do Grupo Monnos. Os Token Monnos não atribuem aos detentores nenhuma prerrogativa, preferência, direito societário ou creditório em relação ao GRUPO MONNOS, incluindo-se o direito de ser sócio, direito de participar dos lucros, ou direitos de propriedade intelectual ou qualquer outra forma de participação societária sobre qualquer das empresas do GRUPO MONNOS

O Token Monnos não está disponível para uma pessoa natural cidadã, nacional, residente ou que possua fator de conexão semelhante a um Estado, jurisdição ou território onde Virtual Financial Assets, tokens, criptomoedas, ou outros criptoativos similares sejam proibidos ou possuam restrições regulatórias. O mesmo se aplica às pessoas jurídicas sediadas em locais de restrição.

Os administradores do Grupo Monnos, conforme identificado neste White Paper, são as pessoas responsáveis pelas informações aqui contidas. Os administradores do GRUPO MONNOS tomaram todas as medidas razoáveis para validar as informações contidas neste documento e chegaram à conclusão, na melhor de sua cognição, que tudo está de acordo com os fatos e que não se omite conteúdo que possa afetar a correta compreensão de terceiros sobre o projeto. Os administradores do Grupo Monnos aceitam a responsabilidade pela veracidade das informações aqui contidas.

Até o limite máximo permitido pelas leis, regulamentos e regras aplicáveis, o Grupo Monnos não será responsável por quaisquer perdas indiretas, excepcionais, incidentais, consequenciais ou outras de qualquer tipo (incluindo, mas não se limitando a perdas de receita ou lucros, e perda de uso ou dados), decorrentes de ou em conexão com qualquer interpretação, crença ou confiança influenciada pelo conteúdo deste White Paper ou em qualquer parte dele.

Riscos Relacionados

A aquisição, detenção e/ou uso dos Token Monnos estão associados a riscos significativos. Segue abaixo lista não exaustiva dos riscos mais relevantes que os detentores de Token Monnos estão sujeitos.

Os interessados em se tornar detentores do Token Monnos devem considerar tais fatores de risco em conjunto com todas as informações fornecidas por este White Paper e, desde já, são aconselhados a procurar consulta de profissionais (incluindo os conselheiros da área financeira, de contabilidade, regulatório, tributário, tecnologia dentre outros experts) antes de decidir obter Token Monnos.

A maioria dos fatores de risco elencados nesta seção são considerados riscos contingenciais que podem ou não ocorrer, sendo impossível para o GRUPO MONNOS prever as circunstâncias e o momento de sua ocorrência.

A aquisição/uso do Token Monnos é apenas adequada para pessoas de alto grau de sofisticação financeira, capazes de avaliar os méritos e os riscos da referida aquisição, ou pessoas que tenham suporte e aconselhamento profissional em relação a aquisição de Criptoativos e que possuam recursos financeiros suficientes para suportar perdas significativas que possam vir a ocorrer (o que inclui até a perda total dos ativos utilizados para a aquisição do Token Monnos).

Ao adquirir, possuir ou utilizar o Token Monnos, o usuário expressamente reconhece e assume os seguintes riscos elencados neste White Paper:

Risco de mercado: O preço de mercado das criptomoedas, tokens digitais e demais criptoativos pode ser extremamente volátil. Os detentores do Token Monnos devem assumir o risco de variações significativas no preço de mercado do Token Monnos, além da possibilidade de perda de capital.

Risco de Hacking: O risco de invasão de grupos e organizações hackers pode ocorrer e isso é inerente do mercado de tecnologia.

Risco de Vulnerabilidade: Existe o risco de que o Token Monnos possa, inadvertidamente, incluir fragilidades ou erros no código-fonte, interferindo no uso e causando algum tipo de perda.

Risco da Chave-Privada: Considerando o risco de Hacking, e considerando que no modelo da Monnos, assim como boa parte das exchanges globais, não prevê uma chave privada para cada usuário, pode ser interessante considerar a possibilidade de armazenamento em alguma cold wallet à preferência do usuário.

Riscos Regulatórios: Apesar de algumas jurisdições serem progressistas na regulação de tokens, criptomoedas e outras aplicações da tecnologia blockchain, as leis e regulamentações podem ser rapidamente modificadas. Além disso, o tratamento dado pelas leis e regulamentos variam significativamente entre várias jurisdições e estão sujeitas a incertezas significativas. Portanto, a falta de garantia de estabilidade regulatória dos criptoativos implica que alguma modificação poderá impactar a utilidade ou o valor do Token Monnos e, em último caso, inviabilizar o projeto Monnos como um todo.

Risco de Falência ou Dissolução: A insolvência da empresa Emissora pode impedir a viabilidade do Risco de Falência ou Dissolução projeto Monnos, o que pode vir a prejudicar a utilidade e o valor do Token Monnos.

Criptoativos, como o Token Monnos, bem como a blockchain, são tecnologias novas e com pouco tempo de mercado. Além dos riscos incluídos neste White Paper, existem outros riscos associados à detenção e ao uso do Token Monnos, incluindo riscos imprevisíveis. Tais riscos podem se materializar a qualquer momento, por uma circunstância não prevista ou uma combinação de todos os fatores de riscos descritos neste White Paper.

Os detentores do Token Monnos declaram e garantem que assumem a responsabilidade exclusiva por quaisquer restrições e riscos associados à posse ou uso do Token Monnos.

Caso alguns dos riscos aqui descritos sejam inaceitáveis pelo interessado na aquisição dos Token Monnos, ou se o interessado não está em condições de entender que estão expostos a tais riscos, não é aconselhada a aquisição, manutenção ou utilização do Token Monnos.



Descubra

medium.com/@MonnosGlobal
www.dribbble.com/monnos

Informe-se

t.me/novidades_monnos
twitter.com/monnosGlobal

Junte-se

t.me/comunidade_monnos
github.com/Monnos