

MAKE YOUR CRYPTO WORK FOR YOU.

Türk 

Sürüm 1.9 • Şubat 2020

help@monnos.com • www.monnos.com

1. Giriş	1
2. Yeni bir Pazar ve Fırsatlar	2
3. Senaryo	3
3.1 - Kripto Sektöründe Düzenleme ve Güvenlik	3
3.2 - Kullanılabilirlik x Friksiyon	3
4. Kaynaklar	4
4.1 - Çoklu Cüzdan	4
4.1.1 - Varlık Cüzdanı	4
4.1.2 - Strateji Cüzdanı	4
4.1.3 - Para Girişi Cüzdanı	4
4.2 - Alım-Satım	5
4.2.1 - Alım-Satım merkezi	6
4.2.2 - LaunchPad	6
4.3 - Sync Stratejisi™	7
4.4 - Kripto Birikim Hesabı	7
4.5 - Banka Kartı	7
5. Ürün	8
5.1 - Önce Mobil	8
5.1.1 - Yerel Uygulamalar	8
5.1.2 - Çok Dilli Platform	8
5.2 - Sağlam yapı	9
6. Rakipler	10
7. İş Modeli	11
8. Uyumluluk ve Güvenlik	12
9. Küresel Konumlandırma	13
10. MNS Tokeni	13
10.1 - Token Tahsisi	13
11. Ekosistem	17
12. Yol Haritası	19
13. Takım & Danışmanlar	20
14. Yasal Feragatname ve Riskler	24

Misyon

Kripto para birimlerinin insanların mali durumlarıyla ilişkilerini değiştirmek üzere geldiğine inanıyoruz. Fırsatların yakalanmasını ve bu Piyasanın büyümesini kolaylaştıran teknoloji sağlayarak bu topluluğumuzu güçlendirmeyi hedefliyoruz.

1. Giriş

Kripto para sizin için çalışsın!™

Küresel finans piyasası, son beş yıldır olduğu gibi, hiçbir zaman böyle bir rekabet ve bozulma aşamasından geçmedi. Kesin kullanıcı talepleri ile desteklenen finans teknolojileri binlerce kişi tarafından şişirildi ve bir döneme hakim olan kripto sahnesini salladı,ve şimdi finans teknolojileri gezegendeki en kârlı sektörlerden birinde değişime ayak uyduruyor.

Bununla birlikte, gerçek etki henüz gelmedi ve şüphesiz blockchain ve bu nedenle kripto ekonomisi tarafından desteklenecek. Bitcoin ile 2009'da başladı ve o zamandan beri ortaya çıkan ve ortaya çıkmaya devam eden 2.000'den fazla yeni para birimi tarafından yayıldı.

Bu etkiye inanarak Monnos'u tanıtıyoruz. Bu teknolojinin gerçek potansiyeli ile geleneksel ve gelişmekte olan finansal piyasalardaki deneyimi bir araya getiriyoruz.

Bu yeniliklerin faydalarını keşfetme konusunda büyük deneyime sahip ve öncü bir teklifle diyoruz ki , **kripto para sizin için çalışsın, Hepsi Bir arada kripto hesabı** 'nı sunuyoruz , Çoklu Cüzdan, Alım-Satım Merkezi, Kripto Birikim Hesabı ve Senkronizasyon Stratejisi gibi diğer özellikleri bir araya getiriyor. Parmaklarınızla ulaşabileceğiniz hepsi bir arada uygulamada.

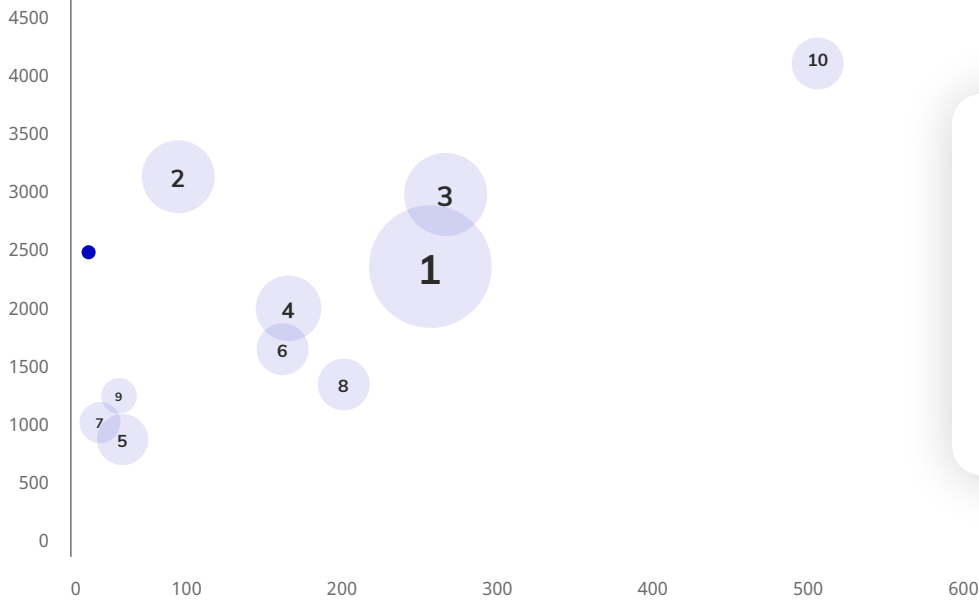
Geleceğin ekonomisine Hoşgeldiniz!

2. Yeni bir Pazar ve Fırsatlar

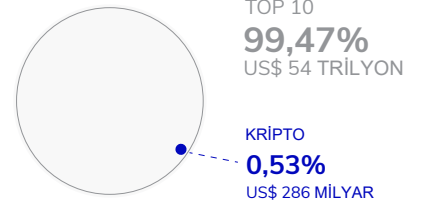
Ayrıca, kripto para birimleri dijital varlıklar olarak algılanıyor ve yeni bir **Kripto Sahipleri** sınıfına işaret ediyor, yani kripto varlıklarının alım satımında uzmanlaşmış bireyler olarak ortaya çıkıyor. Bu yeni pazar, sınırsız, tamamen toz haline getirilmiş ve üstel genişleme ile çalışır ve ölçek ve sıklıkta aralıklı kazançlar için olanaklar sunar.

Kripto pazarını geleneksel pazarı tamamlayıcı olarak anlayarak ve fırsatın büyüklüğünü yansıtmak için veri arayarak, TOP 10 Küresel Borsalardaki rakamlara bakmak kaçınılmazdır. Bu analiz, yalnızca kripto varlıkların ekosistemlerinde kullanabileceği oran konusunda bize rehberlik etmeyi amaçlamaktadır. Kripto piyasası, geleneksel pazara kıyasla yoğun bir oynaklık gösteriyor. Dahası, bu senaryo doğru atılım gerektirir, çünkü bir risk olduğu gibi, fırsatlar da vardır.

2. Yeni bir Pazar ve Fırsatlar



Büyüme Fırsatı



1 NEW YORK BORSASI

Mkt Kap: US\$ 19.223 Milyar
Varlık Mik: 2400
Süre: 224 yıl

4 TOKYO BORSASI

Mkt Kap: US\$ 4.485 Milyar
Varlık Mik: 2292
Süre: 138 yıl

7 EURONEXT

Mkt Kap: US\$ 3.321 Milyar
Varlık Mik: 1299
Süre: 16 years

10 FRANKFURT BORSASI

Mkt Kap: US\$ 1.766 Milyar
Varlık Mik: 3769
Süre: 431 yıl

2 NASDAQ

Mkt Kap: US\$ 6.831 Milyar
Varlık Mik: 3058
Süre: 45 yıl

5 SHANGAI BORSASI

Mkt Kap: US\$ 3.986 Milyar
Varlık Mik: 1041
Süre: 26 yıl

8 TORONTO BORSASI

Mkt Kap: US\$ 2.781 Milyar
Varlık Mik: 1524
Süre: 155 yıl

11 KRİPTO

Mkt Kap: US\$ 286 Milyar

Varlık Mik: 2443

Süre: 8 yıl

3 LONDRA BORSASI

Mkt Kap: US\$ 6.187 Milyar
Varlık Mik: 3041
Süre: 215 yıl

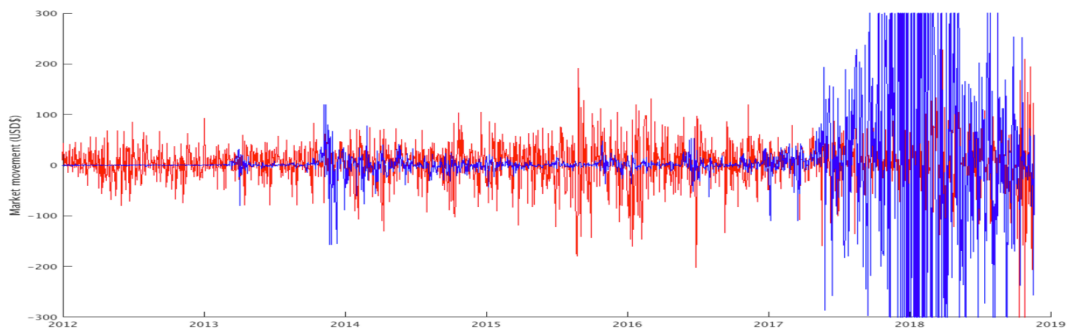
6 HONG KONG BORSASI

Mkt Kap: US\$ 3.325 Milyar
Varlık Mik: 1866
Süre: 125 yıl

9 SHENZEN BORSASI

Mkt Kap: US\$ 2.285 Milyar
Varlık Mik: 1420
Süre: 29 yıl

Günlük Piyasa Hareketleri ve Nasdaq BTC



<https://github.com/toadlyBroodle/bitcoin-analysis>

BTC NASDAQ

3. Senaryo

Bu devrimin gerçekleşmesi için, aşılması gereken bazı hususlar vardır ve gerçek ve dijital varlıkların ortasında göç veya çeşitlenmenin artması için belirleyici faktörlerdir.

3.1 - Kripto Sektöründe Düzenleme ve Güvenlik

Güvenlik, finansal kaynakların bulunduğu her senaryo için hayati önem taşır. Şu anda kripto sahiplerini ilgilendiren bazı riskler var, örneğin:

- a) Alım-Satım geçmişi ve ciddiyet seviyesi nedir? Topluluk bu platform hakkında ne diyor?
- b) İşlem limitleri ve maliyetleri nelerdir?
- c) Güvenlikte uygulanan teknoloji seviyesi nedir?
- d) Bu token / kripto nereden geliyor? Tarihi Geçmişi nedir?

Bu endüstride hala birçok dolandırıcılık var ve bunların çoğu boğa piyasası sırasında, yani yeni gelenlerin en büyük akınının olduğu anlarda ortaya çıkıyor. Dolandırılmayı tecrübe edip sinirli olan pek çok kişi piyasaya ya geri dönmez ya da geri dönüşünü geciktirir.

3.2 - Kullanılabilirlik x Friksiyon

Yeni kripto sahiplerinin giriş sürecini analiz ederek, tüm kullanıcı akışında bir dizi friksiyonu tespit edebiliriz: borsadaki kayıttan satın alınan varlıkların depolanmasına kadar. Bahsedilen adımların her biri için, net bir kavrayış için belirli miktarda çalışma ve daldırma (immersion) şarttır.

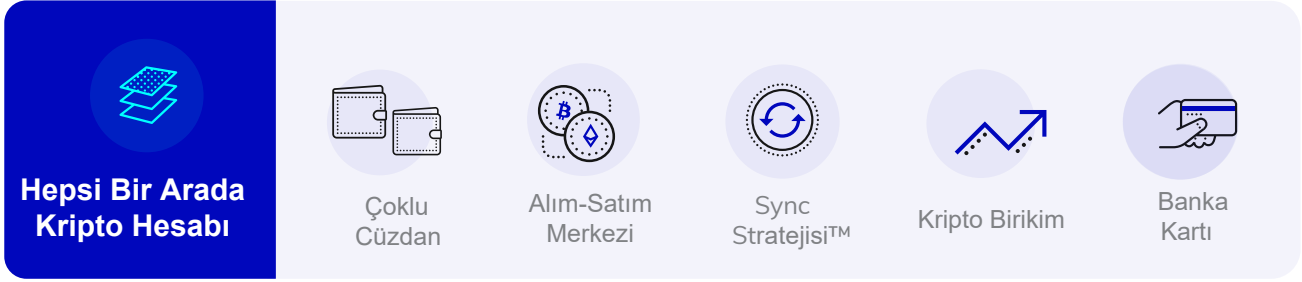
İlk engelleri aşarak, bu bireylerin borsalar arasındaki hacini, hatta aynı anda birkaç borsa kullanımını fark ettik, her bir strateji için en iyi oranları veya daha fazla varlık çeşitliliğini takip ettik.

Son olarak, satın alınan dijital varlığın nerede bırakılacağı sorusu var, nerede saklanacağı, sıcak veya soğuk cüzdan mı, değişim cüzdanında ne kadar bırakılacağı gibi sorular.

Kesinlikle basit bir yol değil. Birçok kişi başladığı bu işi yarıda bıraktı yada erteledi.

4. Kaynaklar

Monnos, dijital varlık portföyünüzün kullanımını ve yönetimini tek bir yerden basitleştiriyor. Bu pazarda sunulan mükemmel para kazanma fırsatlarını yakalamaya, zahmetsizce ve en fazla deneyime sahip olanlardan öğrenmeye yardımcı olan hizmetlere ek olarak, Kriptolarınızın sizin adınıza çalışması için gereken kaynakları sunuyoruz.



4.1 - Çoklu Cüzdan

Temel amacımız çeşitlendirilmiş bir dijital varlık portföyünün yönetimini ve görselleştirmesini kolaylaştırmaktır. Bu nedenle, üç farklı cüzdan türünün herhangi bir kullanıcının ihtiyaçlarına uygun olduğu bir konsept oluşturduk. Bu portföy kategorileri ile kullanıcı, ister bireyselleştirilmiş, ister konsolide olsun, tam bir yönetimin keyfini çıkarabilir.

4.1.1 Varlık Cüzdanı

BASİTLEŞTİRİLMİŞ VARLIK PORTFÖYÜ

Tüm dijital varlık platformu için kullanılabilir

Portföyler yalnızca bir varlıktan oluşur. Söz konusu varlığın bir bakiyesi olduğunda otomatik olarak oluşturulur.

4.1.2 Strateji Cüzdanı

STRATEJİ OLUŞTURUN, AÇIN, YADA SENKRONİZE OLUN

Bu yaklaşımda, kullanıcı portföyünü, öngördüğü herhangi bir stratejiye göre sınırsız sayıda varlıkla düzenleyebilir. Belirtilen planla, temel bir para birimi tanımlanır, performansını izlemek ve zaman içinde kat ettiği yolu izlemek istediği para ana para birimini belirler. Ardından, her biri çeşitli varlık gruplarından oluşan birden fazla stratejiye sahip olabilir. Her cüzdan oluşturulduğunda her zaman özel olarak ayarlanır ve sahibinin, diğer kullanıcıların stratejisini senkronize etmesine ve izlemesine izin vermek istiyorsa onu herkese açık hale getirme seçeneği ile bunu yayınlayabilir. Bu şekilde, ne zaman bir kâr olursa, herkes kazanır.

4.1.3 Günlük Kullanım Cüzdanı

HARCAMANIZI KONTROL ETMEK İÇİN PORTFÖY

Yetki alanına bağlı olarak kullanılabilir

Bu cüzdan kullanıcının portföyünün bir parçasını günlük kullanım için ayırmasını sağlar. Bu şekilde, kullanıcı bu cüzdanı Monnos Banka Kartına bağlar ve yapılan her kullanımda **CRYPTO** ve **FIAT** arasında dönüşüm yaparız.

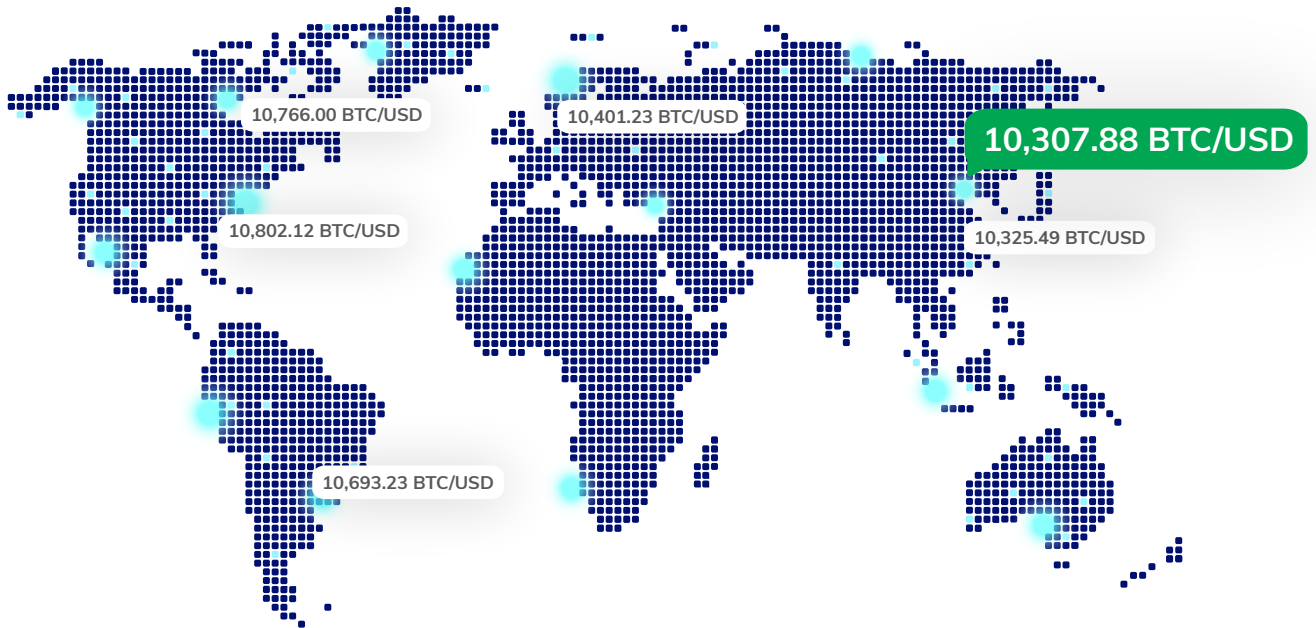
4. Kaynaklar

4.2 - Exchange

4.2.1 Exchange Merkezi

KÜRESEL DEĞİŞİMLERDE FİYAT ANALİZİ VE SİPARİŞ UYGULAMASI

Monnos Exchange Merkezi, kullanıcının bir ticareti gerçekleştirdiği sırada en iyi fiyat koşullarını izlemek ve otomatik olarak karşılaştırmak için **dünya çapında çok sayıda borsa ile entegre edilmiştir**. Ayrıca, ticaret hacmini ve ticaret için mevcut dijital varlık ve çift çeşitlerini genişletmemizi sağlayan döviz likiditesine güvendiğimize dikkat edilmelidir.



* Tüm şekiller açıklama amaçlıdır

Aşağıdaki varlıkları sunarak ticarete başlayacağız:

Uygulamamızın sonucu olarak, kademeli olarak yeni varlıklar sunacağız, kullanıcılarımızın portföy çeşitlendirme olasılıklarını giderek artırarak, her zaman likidite ve kârlılık potansiyeli bilincinde olacağız.

Daha fazla bilgi için ücretler ve limitler sayfasına erişin: <https://monnos.com/fees-and-limits>

KRİPTO (10)

FIAT (3)



Binance Coin
AL-SAT VE ÇEK



Bitcoin Cash
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



Ripple
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



Bitcoin
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



Ethereum
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



USD Tether
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



Bitcoin Cash
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



EOS
AL-SAT VE ÇEK



Nano
AL-SAT VE ÇEK



Nuls
AL-SAT VE ÇEK



Brazilian Reals
YATIR, AL-SAT VE ÇEK



Swiss Franc
YAKINDA



Euro
YAKINDA

4. Kaynaklar

4.2.1 LaunchPad

YENİ TOKEN SEÇENEKLERİNİ BAŞLATMA

Portföy çeşitlendirmesi ve kripto ile diğer tokenleştirilen varlıkları birleştirme yeteneği arayışında Monnos, Borsasındaki LaunchPad aracılığıyla tokenler sunacak. Bu strateji, müşterilerimize her zaman ilgili risklerden haberdar olmalarını sağlayarak dijital varlıklara daha iyi bir çeşitlilik sağlamaya odaklanmıştır. Bu şekilde, kendimizi rekabetçi bir şekilde Asya'da konsolide olan ve diğer kıtalara hızla ilerleyen küresel bir tokenleştirilmiş varlık satış trendine yerleştiriyoruz.

4.3 - Sync Stratejisi™

Sürekli değişen bir pazarda en iyi fırsatlardan yararlanmak zaman alır ve doğru düzeyde eğitim ve özveri gerektirir. Böylece, vakti olmayanlara, çok fazla adamak istemeyenlere, hatta başkalarından öğrenmek isteyenlere kolaylık sunarak, strateji paylaşımına bambaşka bir yaklaşım getiriyoruz. Herkese açık veya özel her Cüzdan Stratejisi performansı, birçok göstergeyi dizine alan özel bir algoritma tarafından izlenir. Algoritma, herkese açık hale getirilerek bu verilerin sıralamasını uygulamalar ve stratejiyi doğru kümeye yerleştirerek en iyi kararı almayı kolaylaştırır.

Bu sisteme ek olarak, en iyi stratejileri ve yazarlarını puanlayan, bunları bir platform ölçütüne yükselterek, tarihsel sıralamayı, çeşitli ödülleri ve diğer sadakat ve katılım yöntemlerini mümkün kılan oyunlaştırılmış bir metodoloji uyguluyoruz.

Kısacası, Senkronizasyon Stratejisi™ özelliğini kullanarak, kendini güvende hisseden ve belirli bir strateji yapma bilgisine sahip olan, bunları paylaşmayı seçen kullanıcılarımız, kendileri ve onları takip edenlere her sonuç aldıklarında ödüllendirilebilirler. Bu profile ek olarak, paylaşmak istemeyen ancak takip etmek isteyenler olabilir ve bu kişiler başkalarının uzmanlığından da faydalanıp kazanabilirler. Söz konusu kaynaklara sahip olmak isteyen stratejilerin sayısında bir sınırlama yoktur. Herkes katkıda bulunur ve herkes kazanır.

4. Kaynaklar

4.4 - Kripto Birikim Hesabı

OTOMATİK YÜRÜTME

Bu özellik yargı yetkisiyle sınırlı olacaktır.

Borsalar için otomatik fiyat izleme aracımızı kullanarak, kullanıcı cüzdanımızdaki her şey izlenir ve herhangi bir fiyatlandırma verimsizliğini fark ettiğinde bir sipariş vererek size kazandıran tescilli bir özel çözüm yöntemi tarafından çalıştırılır. Bu şekilde, tüm topluluğumuz için "düşük riskli" sonuçlar elde edebiliriz.



4.5 - BANKA KARTI

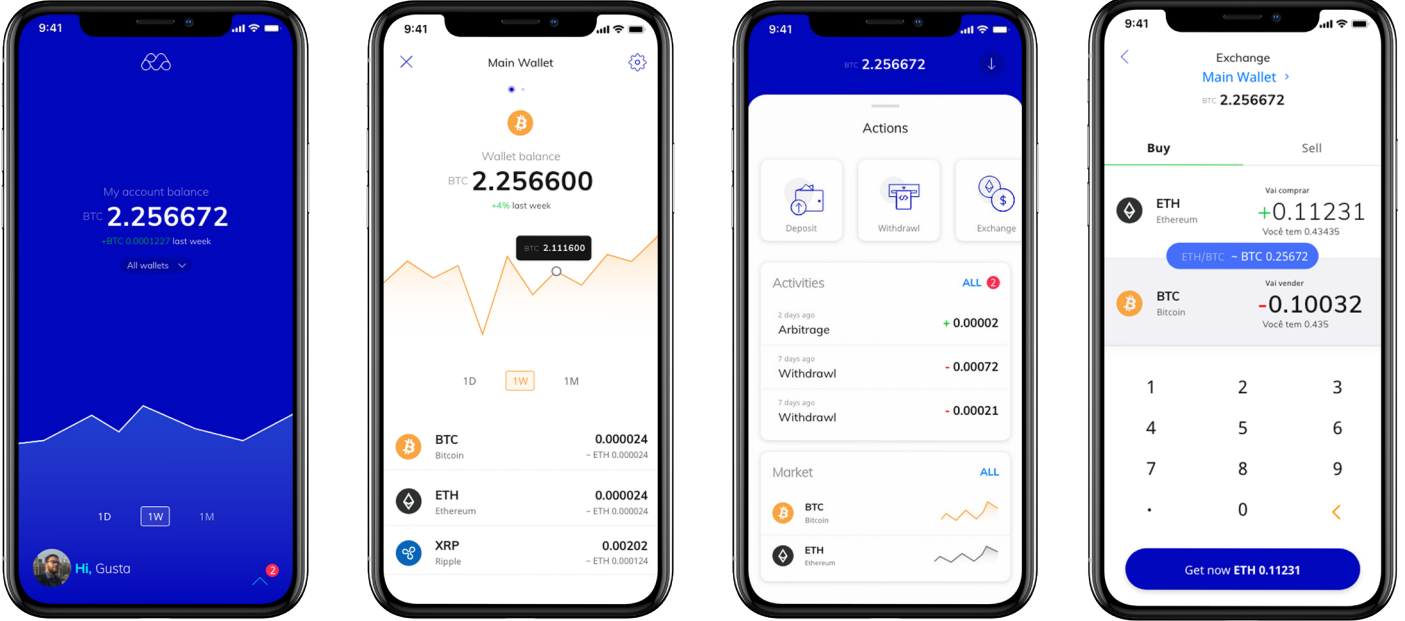
Bu özellik yargı yetkisiyle sınırlı olacaktır.
Mastercard bayrağı bir standart değildir; Herşey her bir yargı yetki bölgesine göre müzakere edilecektir.

Kripto dünyasını insanların günlük temeline getirme seçeneği vermek odak noktalarımızdan biridir. Bu nedenle, Açık Bankacılık konseptinde faaliyet gösteren kurumlar tarafından destekleniyoruz, böylece Monnos API aracılığıyla entegre edilecek birkaç hizmet sunacak ve Uluslararası Banka Kartı ile başlayabilir ve belki de ağıımız için geçerli olan başka kartlar ekleyebilirsiniz.

Bu çözümü kullanmak için, kullanıcı varlıklarının bir kısmını belirli bir cüzdanda günlük kullanım için atayacaktır ve kartı kullanıldığında kriptoyu otomatik olarak fiat'a dönüştüreceğiz.



5. Ürün



5.1 - Önce Mobil

Her zaman görsel detaylara ve kullanıcı tarafından kullanım kolaylığı ve anlayışına dikkat eden, tasarımı tüm çözümümüzün temeli olarak ele alıyoruz. WEB'nin çoğunlukta olduğu bir pazarda Önce mobil yaklaşımımız, işte bu bizim en büyük farklılıklarımızdan biridir: kolaylığı ve işlevselliği parmaklarınızın ucuna getiriyoruz.

5.1.1 - Yerel Uygulamalar



Monnos mobil uygulamaları, yalnızca dünyanın en önemli işletim sistemlerinin ana dillerinde çalışmak için IOS için Swift ve Android için Kotlin'de geliştirildi.

Uygulamalar resmi mağazalarda dağıtılırlar ve doğrudan akıllı telefonun belleğinde saklanırlar, böylece her platformda maksimum güvenlik, kullanılabilirlik ve performans elde ederken kullanıcılara daha gelişmiş bir deneyim sunabilirler.

5.1.2 - Çok Dilli Platform



Stratejilerimize İngilizce ve Brezilya Portekizcesinde başlayacağız, ancak amaç yavaş yavaş Asya dillerine öncelik vererek diğer dillere geçmektir.

5.2 - Sağlam Yapı



Teknoloji

Global olarak uygulanan en iyi teknolojileri ve standartları kullanıyoruz.

Deneyim

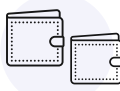
Tüm kullanılabilirlik, ürünün anlaşılmasını ve basitleştirilmiş kullanımını kolaylaştırmayı amaçlamaktadır.

Açık API

Bankalar ve borsalarla başlayan ancak son kullanıcıya genişletilebilen API'ler aracılığıyla çeşitli entegrasyonları desteklemek üzere tasarlanmış hizmetler.

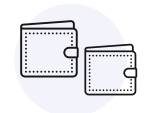
6. Rakipler

Bir kripto kullanıcısının tüm taleplerini karşılamak için platformumuzda işlevsellik topladık ve bu da bizi “Hepsi bir arada kripto hesabında” çözüme getirdi. Küresel pazarı inceleyerek, her bir özelliği ayrı ayrı ele alırsak birkaç rakip bulabiliriz. Öte yandan, bazı rakipler, borsalarda olduğu gibi, sonradan ortak olarak tanınabilir.

Özellik	Anahtar Rakipler	Benzerlikler	Farklılıklar
 Hepsi Bir Arada	WIREX Crypto.com Crypterium	Benzer şekilde, kullanıcıya kolaylık sağlamak ve kriptolarını harcamalarına yardımcı olmak için konumlandırılmıştır	birincil amacımız, kolaylığın ötesinde, kullanıcının kripto parasının kullanıcı için çalışmasını sağlamaktır
 Çoklu Cüzdan	Crypterium crypto.com Abra Revolut Spedn Donut	genel olarak sadeleştirilmiş varlıkların depolanmasına, satın alınmasına ve satılmasına izin veren cüzdanlar	monnos hesabı, her biri bir grup varlıktan oluşacak ve farklı bir stratejiyle ilişkilendirilecek, bireysel olarak yönetilebilen birkaç portföy oluşumuna izin verir
 Exchange Merkezi	Binance Kucoin Huobi Latoken	birden fazla dijital varlıkta alım satım koşulları ve farklı tokenlere erişim imkanı sağlar	“ Exchange Merkezi ” konseptini kullandığımız için, fiyat koşullarımızı sunmanın yanı sıra, fiyat koşulları kullanıcı tarafından talep edilen operasyon için daha cazip olduğunda bu borsaların hizmetlerinden yararlanıyoruz, bu nedenle kullanıcılarımız her zaman o anki durumun en iyi şartlarında para öder.
 Sync Stratejisi™	E-toro Signals Genesis Vision CryptoHopper	bunların tümü belli bir karmaşıklık düzeyi içerir ve kullanıcı için friksiyon oluşturur, işlem ücretleri de vardır.	geniş bir kullanıcı sadeliği yelpazesi sunuyoruz. Kullanıcı Dostu ,sade , Anlaşılır bir arayüz ile kargaşadan sıyrılır.
 Kripto Birikim	Crypto.com	Crypto.com gündüz kripto kullanımı için kolaylık sağlayıcı olarak konumlandırılmıştır. Biz ise dijital varlık yönetimi platformu olarak konumlandık.	
 Banka Kartı	Crypterium Crypto.com Revolut Accorns Hold	kriptoyu FIAT 'a dönüştüren dünya çapında kabul gören bir banka kartı	kullanıcılar varlıklarını düzenleyebilir, stratejileri takip edebilir ve bunları yaparken kazanabilirler.

7. İş Modeli

İşimizin birincil metriği, kullanıcı başına elde edilen ortalama kârlılık ortalamasıdır, bu nedenle ana gelir hatlarımız yalnızca müşteri kazandığında geçerlidir, kaynaklar şu şekilde dağıtılmaktadır:

Özellik	Ücret Formatı	Yinelenme
 Hepsi Bir Arada	Ücretsiz	Uygulanamaz
 Çoklu Cüzdan	Ücretsiz	Uygulanamaz
 Exchange Merkezi	• Varlık alım veya satım ücreti • Para çekme ücreti	Bir Kripto veya FIAT para çekme işlemi olduğunda, satın alındığında, satıldığında veya talep edildiğinde.
 Sync Stratejisi™	Stratejinin sahibi takipçisi olmak isteyenler için kendi stratejisine aylık bir abonelik ücreti belirleyecektir, bu ücret stratejiyi takip etmeye karar veren kullanıcı başına ücretlendirilecektir. Monnos başlangıçta aylık aboneliğin % 20'sine sahip olacak. Stratejisi kâr yaparsa, yapılan kârın % 100'ü kullanıcının olacaktır.	Abonelik aylık olarak yenilenir
 Kripto Birikim	Kullanıcının hesabında bulunan varlıklardan elde edilen tüm kârlar, kullanıcı ve platform arasında haftalık olarak bölünür.	Kârlılık yüzdesi alınır. yalnızca kâr olduğunda iskonto tahsil edilir.
 Banka Kartı	Henüz Tanımlanmadı	Henüz Tanımlanmadı

8. Uyumluluk ve Güvenlik

Belli bir Düzenleni olmayan bir Piyasada faaliyet gösteren Monnos, uyumluluk, şeffaflık ve güvenliğe bağlı kalarak farklı bir duruş sergiliyor.

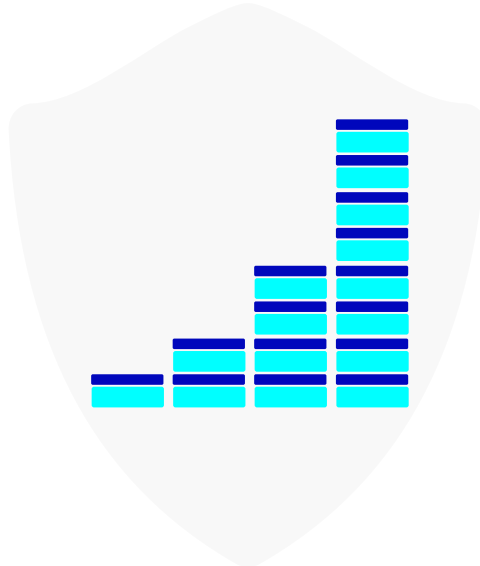
Küresel finansal piyasa uyumluluk standartlarını gözlemleyerek ve kripto segmenti için en son teknolojiyi kullanarak küresel risk yönetimi en iyi uygulamalarını uyguluyoruz, dolayısıyla platformumuzu kullanarak, kullanıcı geleneksel endüstriye benzer seviyelerde KYC / AML akışını deneyimliyor.

Kullanıcılarımıza şeffaflık sağlamak için Monnos, web sitesinde, kullanıcının sonuçları, yapılan geçmiş denetimleri, Yakılan Tokenleri, Token dağıtımını ve Token Paylaştırımını görüntüleyebileceği yönetime adanmış şeffaf bir alanı (Ekosistemi) sürdürecektir.

Ayrıca, güvenli bir ortam ararken, oluşabilecek olumsuz durumlarda kullanılacak tescilli bir rezerv olan Monnos Shield'i yarattık.



Monnos Kalkanı, müşterilerimizin varlıklarına daha fazla koruma ve güvenlik sağlamak için oluşturuldu.



2% % 2 AYLIK BRÜT FATURA
(KÜMULATİF)

5% IEO SATIŞ



Başlangıçta, fonun% 80'i SOĞUK CÜZDAN (internete bağlı olmayan cüzdan),% 20'si Kripto Tasarruf Hesabı'nda saklanacaktır. Gelirin% 2'si zamanla değişebilir.

Bu% Monnos değerlendirmesi altında değişebilir.

9. Küresel Konumlandırma

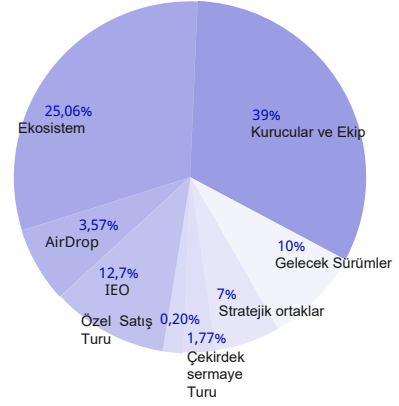
Monnos, Brezilya'da Brezilyalı girişimciler tarafından kurulmuş ancak küresel olarak tasarlanmış bir şirkettir. Finansal piyasanın, büyük endüstri ile rekabet etme hırsıyla iş kurmak için her zaman yasal ve düzenleyici kesinlik talep ettiği ve aradığı güvenilirliğe öncelik veren Monnos, İsviçre'den dünyaya faaliyet gösterecektir.

Yukarıdakilere ek olarak, Zug'un (İsviçre) küresel olarak Kripto Vadisi olarak algılanması, kesinlikle bu gelişen teknolojiye en iyi oyuncularını, en iyi insanları ve yüksek düzeyde immersiyonu çekiyor, bu yüzden değişikliğin gerçekleştiği ve desteklendiği yerde olmayı seçiyoruz.

10. MNS Tokeni

MONNOS (MNS) Tokenimizi oluşturacağız ve birden fazla küresel platformda başlatacağız. İhraç edilecek toplam tutar, Ethereum ERC-20 akıllı sözleşme teknik standardı kullanılarak 3,5 Milyar MNS Tokenidir.

10.1 - Token Tahsisi



Kurucular ve Ekip	39,50%
Gelecek Sürümler	10,00%
Stratejik Ortaklar	7,00%
Çekirdek Sermaye Turu	1,77%
Özel Satış Turu	0.20%
IEO	12,7%
AirDrop	3,57%
Ekosistem	25,26%
Toplam	100%

10. MNS Tokeni

10.1 – Token Tahsisi

10.1.1- Kurucular ve Ekip

39,50%

Bu aşamaya kadar tüm platform geliştirme, sadece Çekirdek Sermaye Turu aşamasından (19 Nisan) finansman sağlayarak ekibimizin işi ve mali kaynakları ile yapıldı. Platform, tokenlerimizi satın almakla ilgilenenlerin kullanımına izin vererek 19 Ağustos'tan beri faaliyet gösteriyor.

Bu takımı korumak için gerekçe:

10.1.1.1 -Kurucular

Doğrudan - 25%

Yıl 1 – 25%

Yıl 2 – 25%

Yıl 3 – 25%

25%

25%

25%

25%

10.1.1.2 - Team

Doğrudan - 33%

5x token değer kazanmasıyla – 33%

10x token değer kazanmasıyla – 33%

33%

Doğrudan

33%

5x token
değer
kazanmasıyla

33%

10x token
değer
kazanmasıyla

10.1.1.3- Takım Yıllık Bonusu Bu yüzdeler Monnos tanımı altında değiştirilebilir.

Her yıl, 2020'den başlayarak, tüm MONNOS yönetici ekibi bonuslarını aşağıdaki ölçütler altında sunulan MNS Tokeni şeklinde alacaktır:

Doğrudan – 30%

Yıl 1 – 20%

Yıl 2 – 25%

Yıl 3 – 25%

30%

Doğrudan

20%

Yıl 1 (2020)

25%

Yıl 2 (2021)

25%

Yıl 3 (2022)

10. MNS Token

10.1 – Token Tahsisi

%

10.1.2 - Gelecek Sürümler

10,00%

Uygun geliştirme hızına ulaşmak için, bu özellik personel alımı, yeni teknolojilere erişim ve diğer şeyler için kullanılacaktır.

10.1.3 - Stratejik Ortaklık

7,00%

Herkesin sürekli olarak inşa edilene ilgi duymasını amaçlayan Monnos, küresel olarak sunulan hızlı bölgesel genişleme ve hizmetleri sağlayan stratejik ortaklara Token seçenekleri yaklaşımını tercih ediyor. Önerilen modelde, işletme başarılı olduğunda herkes kazanır ve böylece tarafların çıkarlarıyla tamamen uyumlu bir yönlendirme sağlar.

10.1.4 - Turlar & Airdrop

18,24%

Temel piyasa tokenlerini güçlendirmeyi öneriyoruz, teşvik etmek için tüm topladığımız para özkaynaktan değil sadece tokenlerden geldi, bu nedenle:

10.1.4.1 - Çekirdek Sermaye Turu

1,77%

19 Nisan - 19 Ağustos arasında hizmet / ödeme Tokenlerinden finansman Turu.

10.1.4.2 - Özel Tur

0.20%

Finansmanı 19 Eylül'den 19 Kasım'a kadar sunulacak.

* Toplam miktar tüketilmezse, geri kalan kısmı IEO'ya gider.

10.1.4.3 - AirDrop

3,57%

HEDEFİMİZ ile doğrudan iletişim kurarak, lansmanımız için çözümümüz PİYASAYA GİT olarak görüyoruz. Böylece, iddialı bir yaklaşım geliştirdik ve bu püskürtme fırsatını en iyi şekilde değerlendirmek için uygun bir değer belirledik. Airdrop'umuzun toplam tutarı 2.1MM \$ olacak.

10. MNS Tokeni

10.1.4.4. IEO

12,7%

Aktif bir kripto yönetimi çözümüyüz, bu yüzden kitemiz tam olarak çeşitlendirilmiş token yatırımla ilgilenen kişidir. IEO'yu bir küresel projeksiyon biçimi olarak görüyoruz (yargılama kısıtlamalarına saygı göstererek).

Teknik Standart (Akıllı Sözleşme)



MNS Market Çiftleri



Toplam Arz (100%)

3.500.000.000 MNS

IEO Satış (11,8%)

MNS Token Fiyatı \$ 0,017090

444.012.097 MNS

Market Cap

Soft Cap

\$ 2.500,000,00

Hard Cap

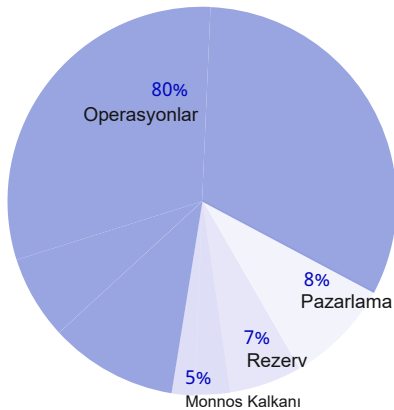
\$ 7.588.166,48

Kamusal Satış Hakkı Dönemi

Kilitleme yok

i Eğer Hard Cap'e ulaşılmazsa, Monnos IEO'nun kalan tokenlerini yakacak ve böylece Monnos'a inanan herkese fayda sağlayacaktır.

IEO kaynak dağıtım finansmanı



Operasyonlar	80,000%
Pazarlama	8,000%
Monnos Kalkanı	5,000%
Rezerv	7,000%
Toplam	100%

11. Ekosistem

Monnos, iş modeli olarak kripto ve token sahiplerinin güçlendirilmesine sahiptir. Büyümenin en iyi yolunun, taraflar arasında faydalı bir etkileşim kurarak herkesin kazandığı bir bolluk ilişkisi kurmak olduğunu görüyoruz. Böylece:

11.1. Kullanım Bonusu

PLATFORMU KULLANANLAR İÇİN ÖDÜL

Bu değerler Monnos yönetimi tarafından değiştirilebilir.

IEO aracılığıyla finansmanımızın sonunda, büyümemizi hızlı bir şekilde ölçeklendirmek için ilgi uyandıran bir gerekçe altında MNS tokenleri ile kullanımı ödüllendirerek platformun kullanımını teşvik edeceğiz.

Gerekçe, işlem yaparken kullanıcı tarafından ödenen miktarı dikkate alacak ve harcanan her bir miktar için MNS token ödülü olacaktır.

Başlangıç oranı

İşlem ücretlerinde 1 US \$ = bonus ((US \$ orantılı MNS jetonları) / 3) şeklinde olacak

11.2. Ödemelerde İndirim

MNS TOKENLERİNİ KULLANANLAR İÇİN ÖDÜL

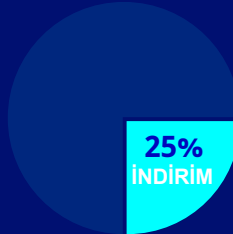
Bu değerler Monnos yönetimi tarafından değiştirilebilir.

MNS jetonlarıyla Monnos'ta işlem yapmak için ödeme yapmayı seçen kullanıcılar aşağıdaki biçimlerde indirimler alacaktır:



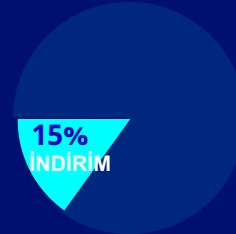
1. Yıl

OPERATION (2020)



2.Yıl

OPERATION (2021)



3. Yıl

OPERATION (2022)

Bu % Monnos değerlendirmesi altında değişebilir.

11.3. Referans Bonusu

REFERANSLAR İÇİN ÖDÜL

Her yeni kullanıcının ilk 12 ayı ile sınırlıdır

Bu değerler Monnos yönetimi tarafından değiştirilebilir.

Yeni girenlere referans olan tüm kullanıcılar MNS Tokenleriyle ödüllendirilecektir. Böylece, yeni kullanıcının ilk 12 aylık kullanımında, bu bireyin (katılımcı) kullanımı ile ilgili olarak ticaretten kazanılan gelirin% 20'si referans yapan kişiye tahsis edilecektir.

Başlangıç oranı

İşlem ücretlerinde 1 US\$ *% 20

11. Ekosistem

11.4. İştirak Bonusu

TOPLULUĞA ÖDÜLLER

Açıklık yaklaşımımızla, geliştirme topluluğumuzla açık bir kanal kurup etkileşimi sürdüreceğiz, inşa edip evrime katkıda bulunan tüm kullanıcıların Monnos platformuna her faaliyette ve yapılacakların güçlük derecesine (talep üzerine rasyonel olarak tanımlanacak şekilde) göre MNS tokenleri alacağı bir "Topluluk Ödülü" formatının oluşturulması.

11.5. Teşvikler ve Promosyonlar

MNS TOKENLERİNİ TUTANLAR İÇİN ÖDÜLLER

Operasyon boyunca, benimsenmeyi teşvik etmek için Monnos, özelliklerin kullanımına ve tokenlerin tutulmasına yardımcı olmayı amaçlayan yarışmalar verecek ve yarışmaları destekleyecektir. Periyodik olarak "GOAL" değerlerini ayarlayacağız (örnek: MNS Jetonlarında 1.000 \$), bir süre boyunca jetonları tutacak ve bu kişilerin özel erişimi ve bu erişimi ele alan diğer özellikleri olabilir.

11.6. Token Yakma

-  Tüm bu prosedürler uygun şekilde Blockchain'e kaydedilecek ve daha önce belirtilen denetim prosedürlerine tabi olacaktır.
-  Bu değerler Monnos yönetimi tarafından değiştirilebilir.

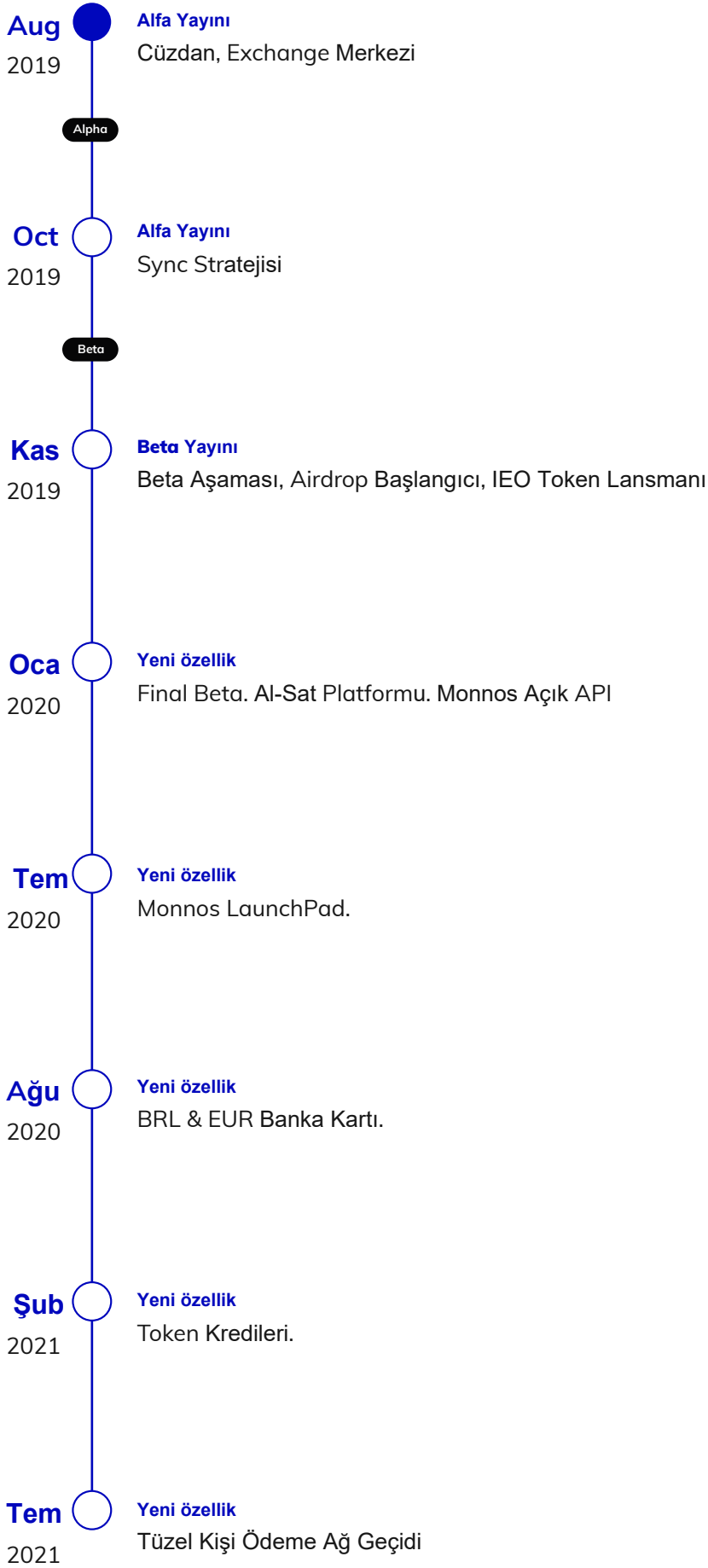
Her zaman MNS Token Sahiplerini ve varlıklarımıza inananları ödüllendirmek isteyen aşağıdaki iş akışlarını belirleriz:

Jeton listemizden başlayarak her çeyrekte toplam gelirimizin% 20'sini harcayarak MNS Jetonlarını geri alacağız ve MNS token arzının (1.750.000.000 MNS)% 50'sine kadar yakacağız.

IEO sırasında satılmamış MNS Jetonları hemen yanacaktır.

Tüm bu prosedürler blok zincirine uygun şekilde kaydedilecek ve daha önce bahsedilen denetim prosedürlerine sunulacaktır.

12. Yol Haritası





Nomads



Crypto Owners



Engineers



Designers



Makers



Dreamers



Investors



Futurists



We are Monnos.

Şu anda 2 ülkede, 4 şehire yayılan global ekibimizle tanışın.

13. Takım ve Danışmanlar

Rodrigo Ubaldo CEO • Co-Founder

linkedin.com/in/rodrigo-soeiro/



AmBev (AB Inbev) mesleki eğitiminin bel kemiği olarak ve hayatının on yılını orada geçirmişken Rodrigo, kıskanılacak bir yönetici yeteneğine sahip cesur ve pragmatik bir girişimci oldu. Girişimcilik hayatına, geleneksel kurumların dijital dünyaya girmesine yardımcı olmak için oluşturulan bir fintech olan Allgoo'nun kurucularından biri olduğu 2014 yılında finansal teknoloji sektöründe başladı. İlk müşterisi fintech teriminin Brezilya'da kullanılmaya başladığı Banco Bradesco'dur (Brezilya'nın ikinci büyük özel bankası).

Girişimlerin ortaya çıkışını fark eden ve organize bir harekete duyulan ihtiyacı belirleyen Rodrigo, yaklaşık 450 şirket üyesi ve kalıcı bir girişim olan Brezilya Fintechs Derneği'ni (ABFintechs) yönetti ve kurdu. Brezilya'daki bir etkinliğin yanı sıra geleneksel kurumlar, yatırımcılar, dış pazarlar ve düzenleyici kurumlar arasında yakınlaştırma ve işbirliği görüşmeleri düzenledi.

Bozulan geleneksel şirketler içinde bir fintech girişimcisi olarak friksiyonu sırasında, bu şirketlerin kültürel boşluğunu ve pazarın talep ettiği zamanlamayı yakalayan bir B2C girişiminin potansiyel fırsatını görebiliyordu. Ayrıca, ABFintechs aracılığıyla düzenleyicilerle etkileşime geçerek, bu kurumların rolünün asla bozulma hareketine öncülük etmek değil, bizi CRYPTO EKONOMİSİNE getiren en iyi uygulamaların başarılı bir şekilde uygulanmasını takip etmek olacağını belirtti.

Felipe Grasnievicz CSO • Co-Founder

linkedin.com/in/felipe-grasnievicz/



Felipe'nin matematiksel modeller ve ticaret algoritmaları konusunda neredeyse on yıllık tecrübesi vardır. Forex ve kripto para piyasaları için yıllar boyunca istatistiksel modeller geliştirdi.

Başlangıcından bu yana kripto para piyasasının bir parçası olan ve kripto para piyasasının finansal piyasada son derece önemli bir rol oynayacağını anlıyor ve blockchain kavramını bir paradigma molası ve tarihte yeni bir başlangıcın noktası olarak görüyor.

2016 yılının ortalarında finansal piyasa için derin öğrenme modelleri üzerine altı aylık bir çalışma yürüttü,, daha sonra kurucularından ve CPO'su olduğu bir kripto para yatırım web platformu olan Crypfy'nin temelini oluşturdu.

Bundan önce, mesleki pratiğine rehberlik eden ve karmaşık modellere ve bilimsel modele dayalı bir eleştirel düşünme biçimine olan tutkusunu başlatan istatistiksel fizik ve doğrusal olmayan dinamikler üzerine araştırma gruplarına katıldığı Joinville Bilim ve Teknoloji Merkezi'nde Fizik okudu. .

13. Team & Advisors

Marcos Meneses CTO • Co-Founder

<https://www.linkedin.com/in/marcos-vinicius-meneses-07344b102/>



Genç yaşlardan itibaren teknoloji konusunda tutkulu olduğu ve erken yaşta bile büyük deneyimleri olan çok aktif bir teknolojik yaşamı vardı. Brezilya'da enerji mühendisliği projelerine katılan çok uluslu enerji şirketlerinde çalıştı.

Bilgisayar mühendisliği alanındaki kapsamlı deneyiminden sonra, üniversiteye gitmeyi ve böylece genel olarak alanı derinleştirmeyi seçti. Bu arada Marcos, önemli bir Latin Amerika e-ticaret oyuncusunun mimarisini ve inşasını yapılandırmaya katıldı, böylece yüksek oranda dağıtılmış ve ölçeklenebilir sistemlerde çok fazla deneyim kazandı, en çeşitli teknolojiler ve destek ve süreç için mevcut harika teknikler ile Latin Amerika'da mühendislik alanında ile çalıştı. Marcos daha sonra girişimci olarak hayatına başladı ve şirketler için SaaS tabanlı bir başlangıç Yönetim Sistemi kurdu ve geleneksel ödeme yöntemlerine yoğun bir şekilde katıldı. İki yıl sonra, Latin Amerika'da bulunan Mercado Livre adlı önemli bir e-ticaret oyuncusuyla M&A sürecinde bu şirkete katıldı.

Tüm geleneksel ödeme yöntemlerini öğrendikten ve hayal kırıklığına uğradıktan sonra, merkezi olmayan finansal sistemlere (blockchain) derinlemesine girdi, ileri teknik şifreleme, p2p sistemleri, makine öğrenimi ve derin öğrenme ile veri madenciliği öğrendi ve kullandı. Kripto para piyasasında istekli bir katılımcı olarak, kısa, orta ve uzun vadeli kazançlar elde etmek için yapay zekaya dayalı akıllı portföyler kullanan bir Varlık Yönetimi olan Crypfy'yi kurdu.

Felipe Gusta CDO • Co-Founder

[linkedin.com/in/visualgusta/](https://www.linkedin.com/in/visualgusta/)



Stratejik tasarımcı, UX meraklısı, arayüzler hakkında tutkulu. Neredeyse altı yıldır Görsel Tasarım ve Dijital Arayüzlerle çalışmaktadır.

Kariyeri boyunca Bauducco ve Danone gibi büyük şirketler için çok sayıda dijital marka ve ürün geliştiren Cube Coworking'de büyüyen girişimler ve Dentsu, Sound Apps ve BFerraz gibi reklam ajansları ile çalıştı. Grafik Tasarım, São Paulo Güzel Sanatlar bölümünden yüksek lisans derecesine sahiptir. TAMK Üniversitesi'nden (Tampere, Finlandiya) Marka İnovasyon Uzmanı, Laurea Üniversitesi'nden (Helsinki, Finlandiya) Servis Tasarımı ve Brunel Üniversitesi'nden (Londra, İngiltere) Dijital Arayüz Sertifikası.

Brezilya (IXDA), Kanada (DesignX), Berlin ve Tel Aviv (Tasarım Ağı Araçları) çevresindeki tasarım topluluklarının büyümesine aktif olarak katkıda bulunmaktadır. Ayrıca, Latin Amerika'da açılışın ortadan kaldırılmasına (ODS # 2) odaklanan bir grafik kolaylaştırıcı olduğu üç yıl boyunca Organizasyonlar Birliği (UN-FAO) için gönüllü olarak çalıştı.

13. Takım & Danışmanlar

Douglas Souza Head of Growth

[linkedin.com/in/douglassouza/](https://www.linkedin.com/in/douglassouza/)



Douglas, modern pazarlamanın, pazarlama ve teknolojinin kaynaşmasının sonucu olduğuna inanıyor. Büyük ölçekli otomasyona olanak tanıyan veri odaklı kültür ve teknolojiler, pazarlamayı son derece bilimsel, doğru ve ölçeklenebilir bir yönetime yükseltti. İnşa et, ölç, öğren. Bu, dünyadaki en yıkıcı girişimlerin benimsediği yaklaşım ve toplanan projelerde aldıkları görüşü budur.

İki adet girişimcilik kurdu, biri Silikon Vadisi'nde Google, Uber ve bölgedeki diğer girişimciler tarafından yönlendirildiği bir ivme öncesi programına kabul edildi. Boston'daki Genel Kurul'da Ürün Yönetimi okudu. Brezilya'ya döndükten sonra CXL Enstitüsü'nde CRO sertifikasına başladı. Kinea Group (Itaú) tarafından yatırım yapılan şirketler, Vale için BI projeleri için büyük ölçekli pazarlama otomasyonunun uygulanması sürecine katıldı ve SEM, SEO ve Inbound'da kanıtlanmış sonuçları olan birkaç yerel projeye liderlik etti. Douglas, bir Büyüme Pazarlama uzmanı, başlangıç uzmanı ve çevik, yalın ve ölçeklenebilir modellerde usta.

Mateus Ferreira Software Developer

<https://www.linkedin.com/in/mfgmateus/>



Öncelikle Java ekosistemini ve Spring Technologies'i kullanarak dört yıldan fazla yazılım geliştirme deneyimi elde etti. Ayrıca diğer programlama dillerinde tecrübeye sahiptir: C #, VB.Net, Javascript, Python. Oracle (PLSQL'de komut dosyaları da geliştiriyor), SQL Server, MySQL ve MongoDB gibi farklı veritabanı çözümleriyle uzun yıllar çalıştı.

Başarılı projeler için lider takımlarda deneyim sahibidir ve Telekom (Grupo Claro), Bankacılık (Banco Triangulo), Lojistik (Martins ve Sequoia / Texlog), Edinme (Benzersiz), e-Ticaret B2C (e-Kolay) ve B2B e-Ticaret (Martins). Jenkins, Sonar, Gitlab, Bitbucket ve Bamboo gibi teknolojileri kullanarak CI / CD uygulamasında mimar olarak çalıştı. Amazon Web Services ve Apache Storm, Apache Flink, Apache Kafka, Docker, Docker Swarm, Kubernetes, Redis ve ELK Stack gibi diğer teknolojileri kullanan bulut bilişim ve dağıtılmış sistemler konusunda tutkulu. Yeniliklerden etkileniyor ve her zaman yeni bir şeyler öğrenmeye çalışıyor.

13. Team & Advisors

Jean Santini

Head of Android

<https://www.linkedin.com/in/jean-santini/>



Fikirleri ürünlere dönüştürebilmek için güçlü bir istek, 2010'da yazılım geliştirme ile çalışmaya olan ilgisini uyandırdı. Aynı yıl, Bilişim Sistemleri kursuna girdi ve deneyimli profesyonellerin işbirliği ile sağlam bir bilgi tabanı oluşturma fırsatına sahip olduğu Softbox'ın stajyer programı ile iş piyasasına girdi.

Web sistemleri geliştirme ile üç yıl çalıştıktan ve Java Web, veritabanı ve çeşitli çerçeveler hakkındaki bilgilerini pekiştirdikten sonra, Jean, mobil platformların geliştirilmesiyle tanıştı ve çok memnun oldu. O zamandan beri, Android 2.3 sürümünden beri platformun sürekli evriminin yapıldığı Android platform geliştirme konusunda uzmanlaşmıştır Gingerbread cildinin altında yaşıyor. Bu yedi yıllık sıkı çalışmada Jean, çeşitli uygulamaların oluşturulmasına katıldı ve Singu ve Super Digital gibi yenilikçi uygulamaların geliştirilmesinde teknik lider olarak görev yapan kritik bir oyuncu olmuştur. Ayrıca teknoloji segmentinde Sebrae / MG'de danışman olarak çalıştı ve o bölgedeki girişimlerin oluşturulması ve evrimi ile işbirliği yaptı.

Tüm kariyerine, iki girişimin oluşturulması gibi girişimci girişimler de nüfuz ediyor. Rangaki ve Mural do Frete - ikincisi Uberaba Koleji'nin (UNIUBE) kuluçka projesindeydi. Jean, yönetim, yenilik ve finans konularında danışmanlık almaya hak kazandı. Bunların yanı sıra yenilikçi ürünler ile meşgul olmayı, yeni meydan okumaları deneyimlemeyi heyecan verici buluyor.

Matheus Alves

Head of iOS

<https://www.linkedin.com/in/matheus-alves-46b5a1113/>



Bilişim Teknolojileri'ni proje yaratma ve geliştirme alanında ön plana çıkararak, zorlukların üstesinden gelmek ve aşmak üzerine okudu.

Teknoloji alanında çok erken başladı, 14 yaşında Bilgisayar Teknisyeni olarak okudu. Kariyeri boyunca masaüstü sistemleri, web ve mobil uygulamalardan çeşitli teknolojilerle çalıştı ve her zaman en son ve en yenilikçi teknoloji pazarını takip etti. 2014 yılından bu yana uygulama geliştirmeye odaklanarak sektörde geniş deneyime sahiptir ve Banco Santander ve Ipiranga gibi şirketlerde büyük projelere katılmıştır. Zorluklar onu yeni ve teknolojik çözümlere yönlendiriyor. Tutkulu, bilgi için susamış, öyle susamış ki ve her benzersiz durumlar karşısında, yeni teknolojiler karşısında mest oluyor

14. Yasal Feragatname ve Riskler

LÜTFEN BU BÖLÜMÜ DİKKATLE OKUYUN.

KENDİ AVUKATINIZA VE / VEYA VERGİ, EKONOMİK, FİNANSAL, TEKNOLOJİK DANIŞMANLARA VE KRİPTO EKONOMİSİ VE MONNOS TOKENLERİ İLE İLGİLİ HERHANGİ BİR KİŞİ VEYA TÜZEL YERLERE DANIŞMALISINIZ. BU WHITEPAPER, MONNOS TOKENLERİNİN SATIŞ TEKLİFİDİR VE KAMU YATIRIM TEKLİFİ VEYA HERHANGİ BİR FİNANSAL VARLIK DEĞİLDİR.

MONNOS TOKENLERİ bir yardımcı program Tokeni olarak sınıflandırılır ve MONNOS platformu içinde benzersiz avantajlara erişim sağlayan bir kriptodur.

MONNOS TOKENLERİNİN onu güvenle takas edilebilen, para piyasası aracı, toplu yatırım anlaşması, elektronik para, emtia, türev, İsviçre'de veya başka herhangi bir uluslararası yargı alanında, güvenlik veya başka bir yatırım türü olarak sınıflandıran hiçbir özelliği yoktur.

Bu WHITEPAPER, endüstri ile ilgili mevzuatın gereklilikleri ve hükümleri uyarınca derlenmiştir. Birincil işlevi, tüm tüketicileri MONNOS TOKENLERİNİ satın almanın avantajları ve riskleri hakkında yeterli ve açık bir şekilde bilgilendirmektir. MONNOS TOKENİN satışa sunulması ve Kripto Varlık Borsalarında müteakip listeleme prosedürlerinin tamamı, MONNOS TOKENLERİNİN pazarlandığı Devlet yasaları çerçevesinde ilgili yükümlülükler izlenerek gerçekleştirilir.

Bu WHITEPAPER bir prospektüs veya teklif belgesi oluşturmaz, bir yatırım talebi değildir, finansal araçlar teklifi, halka menkul kıymetler veya toplu bir yatırım sözleşmesi oluşturmaz.

MONNOS ŞİRKETİ, (I) geçerli düzenleyici gerekliliklere uyumu sağlamak için MONNOS TOKEN ile bağlantılı herhangi bir belgede bu WHITEPAPER 'da değişiklik yapma ve (II) dahil olmak üzere, ancak yalnızca MONNOS GROUP'un takdirine bağlı olarak MONNOS TOKEN operasyonlarının veya müzakerelerinin durdurulması veya askıya alınması ile sınırlıdır. MONNOS TOKEN sahipleri, gerektiğinde, İsviçre'deki blockchain pazarında veya MONNOS TOKEN sahiplerinin vatandaşlar, vatandaşlar olduğu diğer herhangi bir yargı alanında işlem yapmak için gerekli olan önceki veya sonraki onay, bildirim, kayıt veya lisans koşullarını aramaktan yalnızca sorumludur. Sakinleri veya benzer bir bağlantı faktörüne sahip olan veya bir tüzel kişi söz konusu olduğunda, yukarıda belirtilen yargı bölgelerinden birine dahil edilmiş, kaydedilmiş veya etkin bir şekilde yönetilmiştir. Bu gibi durumlarda, Monnos Grubu hiçbir şekilde MONNOS TOKEN sahiplerinin davranışlarına uymamaktan sorumlu olmayacaktır. MONNOS tokenlerinin mülkiyeti ve ticareti, MONNOS TOKENS sahiplerine, bu WHITEPAPER 'da ve Monnos Grubu tarafından yayınlanan diğer ilgili belgeler dışında açık veya zımni herhangi bir hak vermez.

MONNOS TOKEN, Monnos Group şirketlerinden hiçbirine sahiplik, katılım, talep veya garanti vermemekte veya vermemektedir. MONNOS TOKEN, sahiplerine MONNOS GROUP ile ilgili olarak ortak olma hakkı, karlara katılma hakkı veya fikri mülkiyet hakları veya herhangi bir şekilde diğer herhangi bir özkaynak faizi dahil olmak üzere herhangi bir imtiyaz, tercih, kurumsal veya kredi hakkı vermez. MONNOS GROUP şirketleri

MONNOS TOKENS, Vatandaş, ulusal, mukim olan veya Sanal Finansal Varlıklar, jetonlar, kripto para birimleri veya diğer ilgili kripto paraların yasaklandığı veya düzenleyici olduğu bir eyalet, yargı bölgesi veya bölgeye benzer kısıtlamaları ile bir bağlantı faktörüne sahip olan gerçek bir kişi tarafından kullanılamaz. Aynı şey kısıtlama alanlarına dayanan tüzel kişiler için de geçerlidir.

Monnos Grubu yöneticileri, bu whitepaper'da tanımlandığı gibi, burada yer alan bilgilerden sorumlu kişilerdir. MONNOS GRUP yöneticileri bu belgede yer alan bilgileri doğrulamak için tüm makul adımları atmış ve bilgilerinin en iyisi olarak, her şeyin gerçekler altında olduğunu ve başkalarının doğru anlaşılmasını etkileyebilecek içeriğin ihmal edilmediğine karar vermiştir. . Proje hakkında. Monnos Group yöneticileri, burada yer alan bilgilerin doğruluğu konusunda sorumluluk kabul eder.

Geçerli yasalar, yönetmelikler ve kurallar tarafından izin verilen azami ölçüde Monnos Group, dolaylı, istisnai, arızı, sonuçsal veya diğer kayıplardan (gelir veya kar kaybı ve veri kaybı dahil ancak bunlarla sınırlı olmamak üzere) sorumlu değildir. Bu whitepaper'ın veya herhangi bir kısmının içeriğine ilişkin herhangi bir yorum, inanç veya güvene bağlı olarak veya bunlarla bağlantılı olarakta sorumlu tutulamaz.

MONNOS TOKEN satın alınması, bulundurulması ve / veya kullanılması önemli risklerle ilişkilidir.

Aşağıdakiler, MONNOS TOKEN sahiplerinin maruz kaldığı en önemli risklerin kapsamlı olmayan bir listesidir.

MONNOS TOKEN sahipleri olmakla ilgilenenlere, bu whitepaper tarafından sağlanan tüm bilgilerle birlikte bu tür risk faktörlerini göz önünde bulundurmalı ve almaya karar vermeden önce profesyonel danışmanlık almaları (finansal, muhasebe, düzenleyici danışmanlar dahil), vergi, teknoloji uzmanlarından danışmanlık almaları önerilir. MONNOS TOKEN.

Bu bölümde listelenen risk faktörlerinin çoğu, oluşabilecek veya olmayabilecek koşullu riskler olarak kabul edilir ve MONNOS GROUP, meydana gelme koşullarını ve zamanlamasını tahmin edemez.

MONNOS TOKENS'in satın alınması / kullanılması, yalnızca yüksek derecede finansal karmaşıklığa sahip, bu satın almanın esası ve risklerini değerlendirebilen veya Kripto varlıklarının satın alınması konusunda profesyonel destek ve tavsiyeye sahip olan ve yeterli finansal kaynaklara sahip kişiler için uygundur. meydana gelebilecek önemli kayıplar olabilir (MONNOS TOKENS'i elde etmek için kullanılan toplam varlık kaybı dahil).

İlgili Riskler

MONNOS TOKENS'i satın alarak, sahiplenerek veya kullanarak, bu whitepaper'da listelenen aşağıdaki riskleri açıkça kabul ve taahhüt etmiş olursunuz:

Piyasa Riski: Kripto para birimlerinin, dijital tokenlerin ve diğer kripto varlıkların piyasa fiyatı aşırı derecede değişken olabilir. MONNOS TOKENS sahipleri, sermaye kaybı ihtimaline ek olarak MONNOS TOKEN'in piyasa fiyatında önemli değişiklikler riski taşımaktadır.

Bilgisayar Korsanlığı Riski: Grupların ve kuruluşların bilgisayar korsanlığı riski, teknoloji pazarına girebilir ve doğasında vardır.

Güvenlik Açığı Riski: MONNOS TOKENS'in yanlışlıkla kaynak kodunda zayıflık veya hatalar içermesi, kullanıma müdahale etme ve bazı kayıplara neden olma riski vardır.

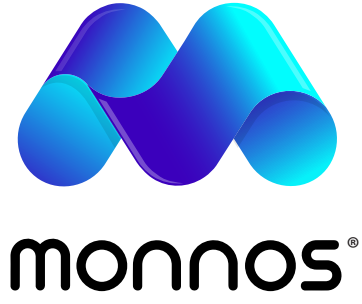
Özel Anahtar Riski: Saldırı riski göz önüne alındığında ve çoğu küresel borsa gibi Monnos modelinin her kullanıcı için özel bir anahtar sağlamadığı düşünüldüğünde, kullanıcı tercihinine göre bazı soğuk cüzdanlarda depolamayı düşünmekte düşünülebilir.

Düzenleyici Riskler: Jetonların düzenlenmesi konusunda bazı yetki alanları ilerlerken, kripto para birimleri ve diğer blockchain teknolojisi uygulamalarında hızla yasalar ve düzenlemeler değiştirilebilir. Ayrıca, yasalara ve düzenlemelere ilişkin muamele yargı bölgelerinde önemli ölçüde değişiklik gösterir ve önemli belirsizliklere tabidir. Bu nedenle, kriptonun düzenleyici istikrarının garanti edilmemesi, herhangi bir değişikliğin MONNOS TOKEN'in yararlılığını veya değerini etkileyebileceğini ve sonuç olarak Monnos projesini yaşanmaz hale getirebileceğini gösterebilir.

İflas veya Fesih Riski: İhraççı'nın iflası Monnos İflas veya Fesih Riskinin yaşayabilirliğini engelleyebilir ve bu durum MONNOS TOKEN'in yararlılığını ve değerini baltalayabilir. MONNOS TOKEN ve blok zincir gibi kriptoaktif, piyasada çok az zaman alan yeni teknolojilerdir. Bu Beyaz Kitapta yer alan risklere ek olarak, MONNOS TOKEN'leri tutma ve kullanma ile ilgili, öngörülemeyen riskler de dahil olmak üzere başka riskler de vardır. Bu tür riskler, öngörülemeyen bir durum veya bu whitepaper 'da açıklanan tüm risk faktörlerinin bir kombinasyonu nedeniyle herhangi bir zamanda gerçekleşebilir.

MONNOS TOKEN sahipleri MONNOS TOKEN'in bulundurulması veya kullanılmasıyla ilgili her türlü kısıtlama ve risk için tek sorumluluk üstlendiklerini beyan ve taahhüt ederler.

Burada açıklanan risklerden herhangi biri MONNOS TOKEN'in alıcısı tarafından kabul edilemezse veya alıcı bu risklere maruz kaldıklarını anlayamazsa, MONNOS TOKEN'in satın alınması, bakımı veya kullanılması tavsiye edilmez.



Keşfedin

medium.com/@MonnosGlobal
www.dribbble.com/monnos

Haberdar Olun

t.me/monnos_announcements
twitter.com/monnosGlobal

Bize Katılın

https://t.me/monnos_turkey
github.com/Monnos